

**济宁银行** 5000元—50万 无需抵押 无任何手续费  
BANK OF JINING 一般三至五个工作日给您答复  
——小微贷款 祝您发展—— 0537-2896509

“微贷宝”吉祥物 多多

六名90后的大学生合伙开主题餐厅

# 因为坚持,梦想照进了现实

这几天,济宁一家餐厅推出的菜单,在网上的点击率非常高。“网上买不到的东西,咱济宁的餐厅有,给力!”有网友通过微博与餐厅互动,言语之间,对菜单尽是赞赏。网友们所说的这家主题餐厅面积不大,却有着强大的吸引力,吸引了众多济宁年轻人。更让人意外的是,这家餐厅的创办人是6名90后的大学生。

创业感言

## 是创业更是创造

每天7点之前,生物钟会准时叫我起床。

说起“创业”两个字,我更喜欢“创造”。从无到有,我们相信我们正在做一件前所未有的事情。

在每个炎热的中午,疯狂的忙碌并饥饿着。晚餐的忙碌之后,是一天中最累又最高兴的时候,坐在一起算账,数着一把钞票,躺在沙发上,看着天花板,梦想照进现实了!

对话乔为家

## 想要那份自由 所以选择创业

记者:毕业后,很多同学会考公务员、考事业编,过一种比较稳定的生活,你为什么选择创业?

乔为家:开餐厅算是我的第二次创业,第一次我开了一家网店。我喜欢这种自己决定几点上班,自己决定发多少工资,自己决定去哪儿的状态。不计较时间,也不计较是非。

记者:现在的状态非常疲惫,你怎么调整身体与心态?

乔为家:每天凌晨餐厅打烊后,即使身体再疲惫,我都会打会篮球。我热爱篮球,是那种内心狂热的热爱。拥有着这份热爱,还有一份看得见未来的事业,就不会疲惫了。

记者:创业才真正开始,和你想象中的创业生活一样吗?

乔为家:创业前,想好了各种版本的坎坷曲折。我内心一直很明确,只要我的方向正确,那么我与顾客、与员工真心换真心,就一定是有付出就有收获。这样坚定信念,每一天的日子不会很难熬。

记者:在电影《中国合伙人》中,三位好朋友因为生意上的事情分开各自发展,你现在有这种担心吗?

乔为家:我们几个人现在是分红与工资并存,除了按照投资比例收回回报,你每一天的表现、你对餐厅奉献的多少,都是左右工资的因素。除此之外,制度是一种永恒的保障,合伙做生意更是这样。

记者:每天在餐厅里的时间有十几个小时,还有时间充电学习吗?

乔为家:必须要学习。我觉得自己需要多看书,多学习,但总觉得时间不够用。最近,每天在看一些企业成功或失败的案例,也从中感受到一些东西。

记者:很多年轻人想创业,但有些犹豫,你有什么话想说?

乔为家:12个字,思考清楚,立刻行动,拿出胆量。很多人说要创业、要发展,但慢慢地自己放弃了。要想实现梦想,那就要坚持!

记者:你的理想是什么?  
乔为家:当下是通过我们的餐厅,把最“酷”的济宁展现给大家,让大家看到济宁年轻活力的一面。希望自己所有的想法变成现实。我最喜欢的一句话是:坚持理想,顺便赚钱。

本报记者 孔令茹



6名合伙人中其中有一人在留学,这哥五位都在店里忙活。

本报记者 孔令茹

## 看到菜单就勾起了食欲

“想吃茄子”、“奶奶做的葱花面”……

这几天,济宁一家餐厅推出的菜单,在网上的点击率非常高,这家餐厅还推出新潮的

“随便吃不长胖符”。

“网上买不到的东西,咱济宁的餐厅有,给力!”有网友通过微博与餐厅互动,言语之间,对菜单尽是赞赏。

乔为家是这家餐厅的创办人之一,这些菜单是他的杰作,那是他用一晚上的时间设计出来的。第二天就制作出来,供顾客免费自取。“这些新潮或怀旧

的名字,总会勾起顾客的好奇心。”乔为家自信地说,除了特色设计,他还采用微博或微信进行营销,吸引年轻人,而且建立起和年轻人互动交流的平台。

## 这家餐厅有年轻的味道

炫目耀眼的冰箱贴纸、餐桌旁人性化的充电设计,时尚的餐厅自制杂志、复古的28自行车,还有60吋大彩电上滚动播放的篮球赛事,以及店内一张张充满回忆的老济宁照片……这些小细节,在年轻人

心里泛起阵阵涟漪。

28日晚,济宁城区仙营路一家主题餐厅里,身着黑色T恤的帅气服务生们忙着擦桌、摆台、换垃圾袋,候餐的顾客们坐在沙发上惬意地自拍。

22岁的乔为家,停上传菜的脚步,绕出喧闹的餐厅,隔着玻璃门看看餐厅的收银系统。此时,电脑的收银系统是“江山一片绿”,全店爆满。

这是一家不足200平方米的餐厅,却以一种强大的吸

引力,吸引着众多济宁年轻人。

看到这样的场景,店里5名统一着装的服务生心里乐开了花。“我们菜顾客爱吃,我们的店顾客爱来,这就是实实在在的回报。”乔为家说。

## 6个好哥们合伙开主题餐厅

这家餐厅的装修风格及店名logo均由乔为家设计,对于毕业于北京工业大学设计学专业的他来说,这不是难事。

这家餐厅是他和5位初中好友合伙开的。

今年4月,励志创业电影《中国合伙人》上映,6位好哥们异地同时观看,电影散场后他们互通了电话,“怎么样,合伙吧?”有着近10年的交情做基础,加上经常在网上沟通合伙做生意的想

法,6个好哥们一拍即合。

5月,他们在杭州、上海、苏州、北京转了一个月,学习各处特色餐厅的菜品及服务,决定开一家有体育主题和老济宁主题的餐厅。6月,他们回到济宁,

盘下一家店,开始了他们的创业生涯。

紧张忙碌的装修过后,是没日没夜地试菜,好在哥几个很能吃苦,坚持到7月9日,装修一新的主题餐厅正式对外营业了。

## 在磕磕绊绊中步入正轨

开业后,这5个初出茅庐的年轻人就绊了一跤。

由于没有太多的社会经验,他们在买菜时看走了眼。“缺斤少两、菜不新鲜、肉不新鲜……买菜大有学问,要重新学起。”负责采购的陈硕敲打着计算器,飞速计算着早晨的采

购费用。

经过一个多月的磨合,陈硕现在学会了故作老成,大胆地与菜商谈价砍价,各类菜价摸得一清二楚,采购地点也慢慢地固定下来。

“开业一个半月里,哥几个也闹矛盾,但出发点都是为餐

厅未来。闹归闹,大家会坐下来解决问题。我们相信,兄弟齐心,其利断金!”乔为家说,开餐厅就像打篮球,球技再好,进球姿势再帅,没有团队精神不会取得最后的胜利。

6名合伙人中,有一人正在英国留学,其余5名全部靠在店

里,运营、传菜、采购各司其责,另聘请了三位厨师和一位洗碗工,餐厅也逐渐走上正轨。

起初投入了30多万元,现在一个月的营业额能达到十几万元。这些数字稍稍缓解了他们创业之初的紧张,也给6名年轻人继续奋斗的勇气和力量。



篮球服



28自行车



明星墙