“黄蓝两区中小微企业记者行”之走进惠民县恒迈尼龙化纤制品有限公司

欧美、中东多国都用惠民安全网

展示企业风采助力黄蓝经济
主办:滨州中小企业局 齐鲁晚报
黄蓝两区中小微企业记者行 35

招商银行
CHINA MERCHANTS BANK
因 您 而 变
招行生意贷,
“贷”来好生意!
电话申请: 95555-8

为了全面展示滨州市中小企业风采,本报联合滨州市中小企业局共同开办“黄蓝两区中小微企业记者行”专栏,栏目秉承服务滨州经济、推动企业发展的基本原则,对滨州市中小企业的风范成绩、领军人物、特色品牌、先进技术、一线职工等进行全方位的展示与宣传,了解企业发展状况,用企业反映行业,用镜头和文笔展示企业文化,为企业发展创造良好的舆论氛围。即日起,本报也面向全市征集有意展示成就风采的中小微企业。

专栏负责人

滨州市中小企业局规划发展科:张秀涛

齐鲁晚报·今日滨州记者:李运恒

专栏联系电话:18654399035

专栏电子邮箱:1471052538@qq.com

29日上午,记者在惠民县恒迈尼龙化纤制品有限公司见到了董事长邢大选,从上海刚刚回来的他一身疲惫但是有着溢于言表的兴奋。原来,恒迈尼龙化纤制品有限公司在近日被中国特种劳动防护用品安全标志管理中心和中国安全生产协会劳动防护专业委员会分别评选为用户满意劳动防护用品生产企业和中国劳动防护行业50强企业。

文/片 本报见习记者 王文彬
本报通讯员 董士达

公司内工人正在车间生产安全网。

开拓精神让企业赢得更广阔市场

恒迈尼龙化纤制品有限公司创建于2001年7月,是一家国家特种劳动防护用品定点生产企业,主要生产安全网、密目式安全网、安全带、遮阳网、工业用丙纶高强丝、工程纤维等,并获得全国工业产品生产许可证。2003年通过国际质量标准管理体系9000认证,2006年获得LA安全标志证书,2007年获得产品进出口权,2008年安全网系列产品获山东省名牌。目前,公司产品畅销40多个大中城市,并与中建一局、中建三局、北京城建公司、中铁十四局等国家大型企业建立长期合作关系,产品还远销科威特、迪拜、法国等国家。

“今年虽然国内市场不景气,但在市场调查中发现国外市产场销量却逆市上升。特别是科威特、迪拜等中东国家,今年的密目式安全网需求量很大。”邢大选说。今年国内绳网市场经济环境欠佳,而且市场竞争日益激烈,此刻邢大选开动脑筋,把目标锁定在海外市场。“刚开始我们举步维艰,开拓海外市场第一个亟待解决的问题就是语言不通,与客户交流要通过翻译转述,十分不便。从那时我开始学习简单日常交流外语,在我这个年纪学习一门完全陌生的语言其难度可想而知。不过目前进行基本的业务交谈我已经能完全胜任。对我们来说,进入这个崭新的市场最重要的问题就是客户,为此我定期飞往国外参加各大展会,完成客户从无到有、数量从少到多的积累。”正是这样不断开拓的精神让公司产品得到了欧美和中东二十多个国家的青睐。

国家、省抽检合格率到达100%

邢大选告诉记者:“我们生产的产品都是严格执行国家标准GB5725-2009,其作用在于建筑施工中预防人员坠落及坠物所造成的伤害。我们在生产中严把质量关,产品从生产出来到最后出场要经过严格检验,确保每个建筑工人和其他居民的人身安全。”

公司一直强力推行“以人为本、以质求存”的办厂目标,引进先进的检测仪器,健全质量保障体系,这一系列强有力的措施造就了恒迈尼龙化纤制品有限公司在国家、省抽检合格率到达100%。产品过硬的质量赢得了广大客户的信任,纷纷与恒迈结成长期的市场合作伙伴关系。如今,恒迈的绳网在国际市场上已是小有名气,不断有新客户慕名而来。

说到今后地发展,邢大选已有一套完整的规划,稳固国内市场、进一步开拓国际市场,将恒迈做成一个全球一流的品牌,是公司未来的目标。