

# 有一种价值叫超越和实现



管焕娟

◀只要用真心的笑容和宽广无私的包容,就能常常看到彩虹。



王誉龙

◀秉承为读者服务,与客户共进的理念。凭丰富、高质量的新闻、成熟的广告运营模式,为客户打造传播更快、覆盖更广的宣载体,为合作伙伴创造更大价值!



孙芳

◀即使爬到最高的山上,一次也只能脚踏实地地迈一步。愿我们步步扎实。



郭鸿

◀齐鲁晚报·今日威海创刊三周年,我与报社共成长。为了更好的明天, fighting!

本报记者 赵兵

如果这里是一台跑车,广告部就是跑车轮子,让车跑得更好更快。三年来,在十几位同仁努力下,广告部从无到有,从小到大,逐渐成长为一支富有战斗力的队伍。

从三年前一无所有,到今天遍地开花,广告人走出了一条大道。这条大道上,有他们挥洒的汗水,也有他们成功的喜悦。因为他们努力,这里才有更好的发展。新同事任劳任怨,老同事兢兢业业,在十多人的广告部,竞争与合作同在,付出与成果同在。不管是主力中坚管焕娟,还是年轻骨干王誉龙、冯砚农,抑或是新同事,他们都有一份坚定的信念:来到齐鲁晚报,相信齐鲁晚报,为了齐鲁晚报,回报齐鲁晚报。

在工作中,广告部同仁坚守一个信念:坚持,才会成功。尤其对新同事来讲,刚接触工作时,会有许多不熟悉的地方,但他们没有放弃,虚心请教,从别人的经验中汲取营养。

今年7月,我报与某翡翠商进行了一次合作。翡翠是贵重品,因此从场地到展台,再到布展,都需要十分细心。在这种情况下,王誉龙主动承担重任。从与广告商接洽,到每一张展台布置,他一直在。他说:“与客户合作的时候,我们都会热情服务,把我们该做的事情做到尽善尽美,让客户满意。比如,从临沂运送过来的十几张展台,每个都有100多斤,我和广告部的几个同事,一张张地把它们摆放到指定地点,客户到了之后,对我们的工作十分满意”。

正是这种精神的鼓舞,广告部迎来一个又一个客户。虽然辛苦,但他们依然执着,为了自己的梦想,他们不断前行。华盛军这样说:“参加工作近一年来,曾遇到过许多困难,但每次支撑我走下来的都是心中的那份信念,相信齐鲁晚报,相信自己。这样一直坚持,总会有成功的那一天”。

2013年,正值今日威海创刊3周年,广告部也借此之机,迎来一个新的春天。“我相信我就是我,我相信明天,我相信伸手就能碰到天!”



华盛军

▲人之所以能,是相信能。祝愿我们都能成功!

▶三年携手走过,梦想继续启程。



冯砚农

▶从蹒跚学步,到遍野奔跑,齐鲁晚报·今日威海扎根威海这片坚实的土地。每一年,我们都有蓬勃勃新的变化;每一年,我们都会带给读者新的喜悦。



徐艺琦

▶我愿与齐鲁晚报·今日威海同进步,共辉煌!



侯真珍

▶您的选择,我的希望;您的信任,我的动力;您的满意,我的目标。从心出发,用心发现,无微不至,尽善尽美。



张萌萌

# 有一种价值叫守时和敬业

本报记者 王震

不管是酷暑还是严寒,每天凌晨4时,姚书民就得起床,开始一天的工作。

姚书民是齐鲁晚报·今日威海的一名发行员,聊城人。“我们先到大众报业印刷厂,等报纸从印刷机上下来就开始插报,一般6点左右出发送报,早的话9点半就能送完,送报途中根本没时间吃早饭,都是送完报再吃”。

姚书民现在每天要送400份报纸,负责鲸园片区。大多数是住户,挨家挨户送,“工作累我不怕,就怕耽误送报时间,让客户等待。”姚书民说,订户都希望早点拿到报纸,如果迟了,订户抱怨,他心里也不是滋味。

姚书民离开家人,一人在外地奔波,“我的爱人和孩子都不在威海,我和一个朋友合租房子。”面对生活的艰辛,姚书民选择坚强面对,为能多挣钱,姚书民送完报纸还兼职为餐馆送外卖。“午饭和晚饭我都送,有时能忙到晚上9点多。”虽然老奔波,但他很知足。“就是觉得对不起家人。”除每年春节假期能在家团圆,姚书民平时没有一天休假。“我们都是一人一岗,如果哪天我不在岗,上百读者就看不到报纸。”“我们做投递员首先想到的应是读者,早点起床可以保证每一个读者早点看到报纸”。



◀清晨5时,姚书民已经来到印刷厂开始插报纸。



◀一年中除了年假,姚书民用送报迎来每一个早晨。

我们

特刊

一切刚刚开始 我们永在路上