

齐鲁(聊城)车展雨中迎来开门红

20多款新车首次亮相水城,首日订出300多辆

本报聊城9月5日讯(记者 张召旭) 5日上午,由本报主办的2013齐鲁(聊城)秋季汽车文化展在聊城体育馆拉开帷幕。本次车展将持续到8日,共有30多个汽车品牌参加了本次车展。虽然上午下起零星小雨,但并没有阻挡住市民购车的热情,车展首日共吸引了数千市民,订出300多辆汽车。

5日早晨7点钟,在展区内已是人头攒动,一些畅销车展区早已是围得水泄不通。“这车挺好,适合家用,价格还便宜,还是大厂

家出的,交现金的话什么时候能提车?”在天津一汽交展区,市民刘先生相中了一款夏利N5。

上午9点左右,天空中突然下起蒙蒙细雨,但并没有阻挡住市民购车赏车的热情,前来看车的市民越来越多。“这款车挺好,性价比还不错,价格还行。”在金羊雪佛兰展区,市民孙女士相中了一款新赛欧,售价仅为4.88万元。

合资品牌与国产自主品牌的“营地”向来都是人潮涌动的人气之所,想要近距离接触各款价格

亲民的热点新车,来这里绝对没错。仅初步统计,本届车展现场与车迷首次见面的新车便多达20余款,阵势空前。这其中,当属新CC、新蒙迪欧、凌派、马自达CX-9等一众车坛新面孔最为引人注目,吸引了众多狂热粉丝一轮又一轮的“围观”攻势。

在豪华车展区,进口大众甲壳虫、凯迪拉克、奔驰、宝马、JEEP、帕杰罗等车型,也吸引了众多车迷手中“长枪短炮”猛烈的“火力”。

在品尝过新车“大餐”和购车“盛宴”之后,自然少不了饭后“甜点”来将美味推向极致。车展历来不会缺少车模助阵,高挑的美女车模摆出各种姿势,将靓车衬托得更加炫丽。在展台周围,数十架照相机将车模围得水泄不通,“咔嚓咔嚓”声此起彼伏。

记者从车展组委会获悉,据不完全统计,车展首日吸引了数千市民纷至沓来,共售出300余辆汽车,在雨中迎来了开门红,再次证明了齐鲁车展的号召力和影响力。

贷款买车 引领新风尚

本报聊城9月5日讯(见习记者 王瑞超) 5日,车展第一天便有不少市民通过贷款买车的方式成功购车。现场工作人员表示,如今,贷款买车由于受利息低等方面影响,逐渐成为购车新风尚。

据了解,本次车展许多厂商推出贷款买车方式,广受购车市民青睐。“我想贷款买,车贷的利息比我做生意贷款利息低多了。”在金羊广本展区选车的张先生说。“还款也没压力,交全款也能行,主要想权衡哪种方式更合适,合理规划也是一种理财。”市民刘女士说。

据介绍,尽管贷款买车的申请条件相对严格,但如今采用贷款方式买车的人越来越多,贷款购车群体以生意人士居多,另外就是机关、企事业单位等有稳定收入的群体。“许多顾客贷款买车不是因为交不起全款,而是权衡还购车利息和此笔钱用作他用二者之间谁更有利。”金羊别克展区工作人员告诉记者。

另悉,“如今约1/3的市民采用贷款方式购车,而且贷款购车金额多集中在价格稍高的车型。”金羊别克展区工作人员告诉记者,贷款买车越来越受广大消费者青睐。



9月5日,齐鲁(聊城)车展在聊城体育馆前的广场上开幕,数千市民冒着小雨前来选车购车。图为,参展工作人员在为市民讲解。

本报记者 李军 摄

金秋买车何处去
齐鲁车展最优惠

齐鲁晚报

2013齐鲁聊城秋季汽车展销会

主办: 齐鲁晚报 生活日报 协办: 齐鲁晚报·今日聊城
咨询电话: 18606350148 18606354872

9月5日-8日 聊城体育公园

“齐鲁汽车团购团”车展团购正在招募报名电话: 8277092

惊喜, 只等你来

