

车展优惠实在,市民现场“抢”车

销售员表示:“车展无空间,直接让到底”

本报聊城9月5日讯(见习记者 窦晴) 2013年齐鲁(聊城)金秋车展上,各大参展商都拿出巨幅优惠,吸引了众多市民前来选车、购车,不少人当场签单。

市民邹先生年前就准备买车,徘徊车市半年多都没定下来。来到车展现场,邹先生相中了一款四驱越野车。销售员表示:“车展无空间,直接让到底。现在就能给您最优惠的价格和礼包,您看合不合适?”通过协商,最终定好在优惠价格上,免费为邹先生赠送贴膜和导航仪,立即办手续,最快速度提车。

在车展上,这只是一个个例。还有很多市民是冲着车展空前的优惠来的,为方便消费者选车购车,本报采访各大参展商,整理了车展上部分车型的优惠措施,仅供参考,具体成交价格要与车商协商。

车展期间购车优惠一览表(部分)

金羊北京现代:悦动直降1.8万元、途胜直降4万元、瑞纳直降8000元、索纳塔直降4万元;

金羊奇瑞:旗云1直降5000元、旗云2直降6000元、瑞虎直降1万元、奇瑞E5直降9000元、奇瑞QQ3直降5000元、新QQ直降4900元;

金羊雪佛兰:景程特价车直降3万元、科鲁兹特价车直降3万元、爱唯欧特价车直降2万元;

金羊福特:新嘉年华特价车直降1万元、经典福克斯特价车直降1.2万元、新福克斯特价车直降

1.1万元、蒙迪欧致胜直降3.6万元;

金羊雪铁龙:新世嘉特价车9万元起,新爱丽舍特价车6.1万元起,C4L特价车直降1.5万元、C5特价车直降3万元;

金羊别克:均为特价车直降3万元、全新君越享受置换补贴最高3万元;

金羊东风标致:标致207三厢直降1.28万元、标致408直降1.2万元、标致5082.3升旗舰版直降1万元、标致308直降1万元、标致207cross直降1.28万元、标致

307cross直降1万元;

金羊广汽丰田:雅力士6.98万元起,逸致原价15.98万元特价车现8.5折销售;

金羊马自达:马自达6特价车13.68万元;

北斗长安马自达:马自达星骋限量版直降2万元、星骋尊贵版直降2万元;

东风悦达起亚:智跑最高优惠1.78万元、秀尔最高让利1.5万元、新狮跑全系优惠2.6万元;

东风风神:风神A60直降4000元、H30cross直降4000元;

东风日产:轩逸优惠3000元、天籁优惠4000元、骊威优惠6000元、逍客优惠1.9万元;

一汽奔腾:欧朗优惠1万元、奔腾B70优惠1.6万元、奔腾B50特价车直降1.7万元;

天津一汽:威志V5进取型直降6000元、威志V5经营节油型直降8000元、威志V5旗舰型直降1.4万元、夏利N5豪华节油型车展直降7500元、夏利N5豪华型直降6400元、夏利N3系列车展特惠价2.699万元起售、夏利N7系列车型专享千元大礼包。(张召旭)



9月5日车展首日,市民穿梭在众多汽车间,简直挑花了眼。 本报记者 李军 摄

多数小夫妻买车是为了接送孩子

本报聊城9月5日讯(见习记者 窦晴) 车展现场,很多携家带口的组合成了视野中的亮点。他们大多一家三口,携带稚子,在车展中徐徐踱步,仔细问询,显得格外温馨。

陈先生的女儿马上快三岁了,小姑娘活泼地在车展现场跑来跑去,不停喊着:“要大的!要大的!”女儿的妈妈也在一边附和,“是该要个空间大一点的。”这个想法和陈先生不谋而合。他解释,除了价位这个第一要素之外,最先考量的就是车子的空间了。“我们家人口比较多,最起码后座得有两个老人带孩子,这空间得宽敞一点才舒坦。”陈先生坦言,买车最初的想法就是方便孩子。“不管是孩子接送啊还是带孩子出去,刮风下雨的不愿让孩子受罪。”车展现场,陈先生和妻子相中了好几款车,各自的优惠都不一样,还得继续看看细节。“车展还有几天,明天带着老人再来看看。”

在车展现场,很多带着幼子来车展的,都表示促使自己买车的很大原因在于方便孩子。“不光是购物、接送孩子上下学方便了,也可以经常带着孩子出去玩了,自驾游啊什么的,让孩子多开阔开阔眼界。”

孩子上班没空 家长帮忙选车

本报聊城9月5日讯(见习记者 窦晴) 5日一早,车展还未到开展时间,许多市民就慕名而来。“赶早”的市民中,很多都是家长来帮孩子买车。

李先生和妻子在某品牌一辆中型SUV前咨询了很久,关于车的价位、油耗、维护费用都问得十分仔细,最后满意地点头说:“这款不错,回家问问孩子?”原来,老两口不是给自己买车,而是要帮刚刚稳定了工作的儿子挑选爱车。李先生说:“孩子现在和我们住一起,买车主要是方便一家人生活。”但买了车大部分时间还是儿子开,还是要问问儿子的意见。“他们年轻人,跟我们看法不一样。咱们看着安全啊、性能啊什么的,他们年轻人还得图个好看、时尚,要不然我们现在就能定下来了。”

车展现场,因为是周四,许多年轻朋友仍在上班,因此拜托了家里的老人先过来看车,帮忙筛选。市民朋友们纷纷表示有个比较,更好权衡,车展期间的优惠或者大礼包也十分合算,就等孩子周末过来瞧一眼,“孩子定准了,咱们就能趁着优惠办手续了!”

准“夫妻”车展现场选爱车

本报聊城9月5日讯(记者 张超) 车展首日,百余款车型吸引了数千市民的驻足咨询,其中不乏为新婚挑选爱车的“准夫妻”们。

“多大排量,市区跑百公里得几个油啊?”车展现场,一对情侣挽手来到标志508车前,向工作人员详细咨询车辆的情况,工作人员细心地讲解,让这对情侣心动不已,坐进展车内久久不愿离开,不时向工作人员咨询各种情况。

据男方小刘介绍,他们准备今年“十一”结婚,想在婚前选购一辆价位在20万元左右的爱车,一上午的时间已经悉心咨询了多款车,最终决定选择标志508,“这么多车在一起,有机会多比较比较,主要

是自己上班用,大方实惠的就行。”小刘说,他将尽快去4S店内试驾,如果感觉不错,将会在本周内提车。

像小刘一样,不少即将步入婚姻殿堂的“准夫妻”们成了车展首日的主角,来自阳谷的小赵也是其中一位,“之前听朋友说了,一早从阳谷赶过来。”小赵告诉记者,他将于明年结婚,想趁着车展之际,选购一辆SUV,经过工作人员的悉心讲解,外形厚重,操控性能良好的全新胜达激起了小赵的购车欲,“我是做工程的,常年在外跑,想换个SUV,之前有了解,准备买胜达了,到时候给媳妇几个惊喜。”小赵说。



一位市民坐进车里感受一下。 本报记者 李军 摄

不少有车族来“换辆新车”

本报聊城9月5日讯(见习记者 王瑞超) 5日,本报秋季车展开展第一天,前来购车的人群络绎不绝,但其中许多是来换车的,家里有车只是趁车展搞活动前来换辆。

5日上午11点,马先生已经和他妻子把展区转了一大圈,他们二人一大早赶来主要想换辆车。“家里有两辆车,看着齐鲁晚报搞这个活动,我们想换辆车,这次准备换个20多万的。”马先生说,别克君越、大众迈腾、福特翼

虎、广本奥德赛四款车型在选择范围之内。但马先生和妻子两人意见尚未达成一致,马先生喜欢君越,主要考虑车大方、高档,而且开着舒服;马先生妻子喜欢奥德赛,考虑车型大气、美观,乘坐的人多。

“今天刚开始,还有的是时间,我们回去考虑考虑趁车展定了。”马先生告诉记者,他们第一天主要来考察情况,回去搜集资料,打听亲朋,跟妻子达成一致后过来订车。



车模成为一道亮丽的风景线。 本报记者 李军 摄