

# 双节来临,租车市场没“热”起来

## 业内人士称,是受前两年租车行业扩张迅猛和家庭轿车增多影响

本报9月16日讯(记者 赵树行) 因为方便、自由,很多市民会选择在小长假期间租车回家,但记者近日走访滨州汽车租赁公司了解到,受前两年行业扩张迅猛的影响,今年滨州汽车租赁市场整体不景气,有的已经关门,有的忙着搞优惠。

在黄河二路渤海八路一家汽车租赁公司门口,零散地停着几辆长安铃木羚羊系列小轿车,公司一位王姓负责人介绍,店里共有十几辆外租轿车,但是生意一直不温不火。“门口的车一天才100元,即使这样也不

敢涨价,节假日对我们这儿影响不大。”虽然临近双节,但是这家租车公司的生意并没有因此火爆,仍像平时一样冷清。

记者调查了解到,与王先生租车公司的情形类似,滨州市区租车行业整体不景气。黄河五路的一家租车公司最近正在搞优惠活动,公司负责人李经理谈起这次优惠活动,满脸无奈。“本来滨州租车价格就不高,但是不优惠就没生意,日子不好过。”据他介绍,现在好点的中档车一天的价格是200元,经济型轿车100多块钱一天,

“遇上砍价的也能再降降。”

与其他城市节假日租车火爆情形不同,滨州市租车行业却遇冷。对此,业内人士闫先生透露,这主要跟前几年租车行业扩张迅猛有关。据他介绍,汽车租赁在滨州算是新兴行业,三四年前刚发展时利润很高,这样一来很多人就改行做汽车租赁,租车公司一下子多了起来。“大家看着这一行赚钱多就都扑过来,像是从事修车的、钣金、二手车交易的都转行做外租,难免造成恶性竞争。”生意不好做,很多公司干脆关门,“一开始的时候都是贷款买的车,

一辆车每年光利息就得一万,加上保险费等费用,不关门只能往里赔钱。”闫先生说。

市民李先生老家是淄博的,结婚之前都是坐长途车回家,2011年结婚后租车回家过春节,感觉很方便,回家走亲访友的不用为出行烦恼了。2012年有了孩子后,小李便与对象合计着买辆车,这样一家三口回淄博更方便。“淄博毕竟离滨州近,而且租车费用也不少,反正早晚都得买,有了孩子没有车太不方便了,这样只付油钱,比租车便宜不少。”

### 老年人环骑滨州 倡导文明出行



滨州市老干部活动中心夕阳红自行车队公益宣传活动启动仪式13日召开。为倡导市民文明出行,响应“平安行,你我他”的号召,老年自行车队自发组织此次活动。据了解,该老年车队共有30人,年龄最大的84岁,最小的50岁,平均年龄66岁。

本报记者 刘涛 通讯员 管林建 黎婷 摄影报道

### 石庙镇“计生墙” 创新宣传载体



本报9月16日讯(记者 王忠才 通讯员 王燕 史建刚 李广喜) 惠民县石庙镇计生办不断创新宣传载体和形式,向群众开展形式多样的计生宣传教育,并结合农村特点和群众接受能力,在各村主要街道设立了“计生墙”,将有关计生政策法规、优生教育、关爱女孩、奖励扶助等相关内容纳入其中,得到群众好评和喜爱。

简洁的语言配以彩色的画面,图文并茂、使人看了一目了然、耳目一新,形成了具有特色的“科学、文明、进步、健康、温馨、和谐”的新型生育文化氛围,使广大群众在美的享受中得到了良好的计划生育宣传教育。目前,该镇已在各村主要街道设立高标准“计生墙”计50余幅。



为了给小广告安家,滨北街道办事处凤凰社区创新载体设置了6个便民服务橱窗,让便民小广告有了“家”。

本报记者 王茜茜 通讯员 冯志强 张树国 摄影报道



近日,市中街道办南社区组织工作人员对剧场街沿线及市场内小广告进行集中清理整顿。市场面貌得到了显著改善,为创城打下良好的环境基础。

本报记者 王领娣 本报通讯员 常慧 摄影报道

## 滨州首家自营模式商场盛大开业

本报9月16日讯(记者 阎乐乐) 9月12日,滨州首家以“自营”模式经营的大型百货商场——诚信购物中心正式开业。由于商场位于黄河二路与渤海十一路,也将有效地推动滨城区西南部“次商业圈”的发展。

关于诚信购物中心采用的自营模式,其总经理刘虹女士做出了解释。首先诚信购物中心是自己规划、自己进货、自己经营、全盘操控;其次商场以满足顾客购物需求为第一标准对经营项目进行统筹、组合;另外,员工实行晋级管理,破除提成制,让员工售货时以顾客适用为第一要务。

由于诚信购物中心采用自营模式,直接经营源头货或接近源头的货物,少去了中间的周折,必然会有价格上的实惠。

诚信购物中心还专门成立了退换货机构,对售出商品实行有效质量跟踪服务,打出“买贵了退款,不满意退货”的口号,只要消费者对商品不满意,一周内无条件接受退换货服务,实现真正的商业薄利。

外,员工实行晋级管理,破除提成制,让员工售货时以顾客适用为第一要务。

由于诚信购物中心采用自营模式,直接经营源头货或接近源头的货物,少去了中间的周折,必然会有价格上的实惠。

诚信购物中心还专门成立了退换货机构,对售出商品实行有效质量跟踪服务,打出“买贵了退款,不满意退货”的口号,只要消费者对商品不满意,一周内无条件接受退换货服务,实现真正的商业薄利。

## 领域尚城“国庆大抄底”火爆开启 8#楼王荣耀登场

本报讯 领域尚城上半年以得天独厚的优势,创造了一次又一次的销售奇迹,一次次刷新着滨州楼市的各项记录,占据销量的头把交椅。为了回馈老业主和客户一直的支持,领域尚城特推出“国庆大抄底”限时优惠。具体活动细则:

(1)即日起凡是在领域尚城缴纳1000元排号的客户均可参加,活动截止日为10月6日(排

号提前一天即可参加,抄底选房当日排号不得参与活动)。

(2)抄底选房日从10.1开始,每天递减2%的总房款,即:10月1日98折、10月2日96折、10月3日94折、10月4日92折、10月5日90折、10月6日88折、10月7日86折。

(3)具备抄底选房资格的客户,凭本人身份证和排号单据参加抄底选房。

(4)客户根据自身的预期客户对价格、房源满意后交纳2万定金,本房源终止对外销售。

(5)客户成交按照先交款先成交的原则,房源一旦选定,不得换房。若客户在规定时间内没有按时交纳房款本公司有权收回本房源,定金不退。

(6)抄底选房为特殊优惠不分一次性与按揭付款均按照拍下房屋当天的最低折扣成交,并不与售楼处其他优惠同时使用。

(7)本活动仅限售楼处的指定房源,其他房源不参加此次活动。

8#楼王也荣耀登场。8#楼位于整个社区的中央位置,户型的设计,更是大气典范,贵者气质。户型为125.81㎡、138.84㎡的三居室,现火热招募中,凡在开盘前认筹客户,在开盘当天即可享受3万元钜惠。

**遗失声明**  
崔睿哲出生医学证明(编号:M370813811)不慎丢失,特此声明。

**声明**  
阳信华顺畜产品贸易有限公司税务登记证副本(税号:鲁滨372323073012440)丢失,法人:马珊珊,特此声明。