

# 支持“三农” 走出一条共赢发展路

## 农行淄博分行推出产业链贷款运作模式,加大对农业支持力度效果显现

淄博,悠远的齐文化滋养了这里的百姓。在这片古老的土地上,勤劳的人们顺势而变,积极发展新农业、特色农业。中国农业银行淄博分行把握新的契机,不断创新,为农业产业化龙头企业、农户等搭建起合作共赢的平台,切实达到了惠农、利农、服务三农。

截至目前,农行淄博分行惠农卡发卡总量达到30余万张,累计发放农户贷款13万笔,金额达46亿元,支持8万多农户增收致富。淄博分行农户贷款总量居全省前列,被农业银行山东省分行评为“农户金融业务先进单位”。

财经记者 王丛丛

### 做好企业“好搭档”

山东七河生物科技股份有限公司是一家特色食用菌产销企业。近年来,公司实施“走出去”战略,探索出了一条“国内发菌,国外出菇,鲜菇就地上市”的农业产业化经营新路子。公司总经理苏建昌告诉记者,由于资金短缺,公司新厂区的建设一直未能全面开工,企业生产能力受到限制。自2011年起,农业银行淄博淄川支行累计投入1000万元贷款,积极扶持该公司扩大产业生产经营能力。

苏建昌讲道,“有了农行的支持,新厂区生产全面开工后,我们销售收入大幅提高,并保持良好的可持续发展能力,下一步,公司将在农行的支持下,以“银行+公司+农户”的模式,让银行参与进来,农民参与生产,生产过程中的资金需求,由我们给农民担保,从农行贷款三十万或者五十万元,让老百姓富起来!”

农行淄博淄川支行副行长陈峰介绍道,农业银行是一家商业银行,在做好商业经营的同时,着重承担社会责任。除了支持像七河农业这样的企业,农行淄川支行还支持了1万户农户,发放了2亿多元的农户小额贷款,对农村生产经营提供了生产支持。

据了解,淄博农行在全省农行系统内率先成立了小企业专营机构——小企业金融服务中心,同时在各区县支行成立了分中心,形成了“中心——分中心”和“城乡一体化”的业务格局。无论从政策还是信贷规模,都向小企业倾斜,配置专项贷款规模,优先满足小企业信贷需求,开创了具有农行特色的“低平台,短流程,高效率”的小微企业金融服务模式。同时通过小企业简式快速贷款、应收账款质押贷款、仓单质押贷款、多户联保贷款和担保公司担保贷款等产品,形成了完善的小企业金融产品套餐体系,满足了不同类型小企业客户的融资需求。截至2012年末,小企业贷款户数达到141户,贷款余额达96362万元。

### 当好农户“好帮手”

50岁的杨波是山东清河农业科技发展股份有限公司总经理。经历过计划经济,两次下岗的他,从一个屠宰场工人慢慢把养殖场办了起来。8年前他第一次从农业银行贷到了款,现在一看到农业银行的工作人员,他说特别亲切,“农业银行就是我们致富奔小康的好帮手。”

据悉,农行淄博分行顺应新农业、特色农业快速发展的有利契机,依托农业产业化龙头企业、农业合作社、销售公司、特色村

(镇)等农业经济骨干,积极试行“银行+企业+农户”,“农行+合作社+农户”,“农行+信用村+农户”等贷款运作模式,加大了对产业链条上下游农户的支持力度。

杨波介绍道,“跟农业银行合作的8年间,农行对我们行业帮助非常大。农行对我们养殖户,采取的是农户三户联保、企业担保的方式,银行+企业+农户这种方式解决了养殖户的资金问题,也能有很好的收入。企业银行养殖户都规避了经营风险,我们还在沿用这种模式。我们走出了一条共同发展的道路。”农业银行淄博分行副行长徐兴岭告诉记者,多年来,淄博农行积极主动地研究当地经济,主动切入三农的需求,从制度创新、产品创新方面,做了努力,农户小额贷款目前的贷款余额达到13亿元,涉及农户约60000多户,在农业产业化龙头企业方面,对国家级、省级、市级、县级所有龙头企业都列好名单,各支行根据当地情况一一对接,进行支持。

自开办农户小额贷款业务至今,淄博农行走过了一段艰难的历程。针对全市城乡一体化水平较高,但农业产业化龙头企业相对较少,农村支付环境较城市相对落后的特点,该行把惠农卡和农户小额贷款作为服务“三农”的主打产品,创新管理模式,扎实推进惠农农农的各项金融服务。截至目前,淄博农行惠农卡发卡总量达到30余张,累计发放农户贷款13万笔,金额达46亿元,支持8万多农户增收致富。

### 搭起农村新平台

淄博市共有103个乡镇级行政单位,3243个村级组织,共有农业生产经营户72.05万户。随着农业的经济基础地位越来越突出,农村市场的不断开发,农村经济正在蓬勃发展。由诸多村镇银行、农村商业银行、小贷公司等金融机

构可以看出。

在这样的大环境下,农业银行凭借自身优势,农行人把服务“三农”作为永恒的主题,带着责任,带着感情,投入到“三农”服务中去,扎实做好“三农”,做好“三农”,服务县域经济,发挥金融支持三农的主渠道和骨干作用,搭建起农村经济发展的好平台。

围绕农业产业化龙头企业,淄博农行加大现代农业在养殖园区、屠宰加工建设等方面的支持力度,以农业产业化资金流、物流、信息流为主线,笼络产业链上的上下游优质客户,实现了农业产业化业务的快速发展。2012年末,该行省级以上龙头企业服务覆盖面达到92%,信用余额20805万元。

围绕农村支付结算环境建设,淄博农行制定了金穗“惠农农通”工程总体规划,做到战略先行,信息流为主线,笼络产业链上的上下游优质客户,实现了农业产业化业务的快速发展。2012年末,该行省级以上龙头企业服务覆盖面达到92%,信用余额20805万元。

围绕金融服务城镇化建设,2013年以来,淄博农行加强对金融服务城镇化调研,明确金融服务城镇化的重点。组织人员对全市重点乡镇进行了专题调研,充分了解淄博市城镇化发展的基本现状,制定下发了《城镇化建设贷款管理办法》,明确发展目标,抓好项目储备,目前已与某保障房建设公司达成协议,为支持城镇化建设做出贡献。从金融机构的服务,我们能看出淄博农村经济的蓬勃发展,高效增值发展,内涵式发展、可持续发展的路径更加清晰,淄博农行始终坚守服务“三农”,服务中小企业发展,服务农村经济发展的神圣使命,努力做好企业、农户的朋友,努力打造具有农行特色的金融服务响亮品牌。

### 财经播报

### 汇添富中证行业ETF 日前上市

据悉,首批跨市场行业ETF——汇添富中证行业ETF系列产品(中证主要消费ETF、中证医药ETF、中证能源ETF、中证金融地产ETF)9月16日在深交所挂牌上市,A股市场迎来ETF投资的全新品种。汇添富基金的四只行业ETF发行规模出色,首募合计超过31.2亿元,在同期发行基金中规模居前。这四只产品以优秀的行业代表性、周期代表性、流动性、波动性等优质基因为基础,有望成为高效的行业配置工具、阶段性机会的交易工具。

### 国联安双禧B 迎投资良机

得益于银行地产等大盘蓝筹股的逆袭,国联安双禧B近期表现抢眼,上周一更是强势涨停。作为分级基金,双禧A和双禧B的份额比例为4:6,在保证双禧A份额约定收益之后的其余部分全部都给与双禧B份额。国联安双禧跟踪的中证100指数成份股选取沪深300指数中市值排名前100位的蓝筹股,其中金融服务行业占比达到44%,在银行股平均PB不足1倍,安全边际已经非常充分的情况下,博弈价值再度凸显,双禧B投资良机显现。

### 华宝兴业现金宝 开通快速取现

自2013年9月16日起,华宝兴业现金宝A类份额开通网上直销T+0快速取现业务,持有人在每个自然日的0:00至24:00均可实施快速取现操作,暂不收取手续费。单个自然日单个投资者“T+0快速取现”的笔数累计上限为5笔(含);单笔下限为100份(含),上限50万份(含)。该业务的开通,是华宝兴业在提升服务质量方面的又一关键举措。Wind数据显示,9月13日,华宝兴业现金宝A的七日年化收益率达4.265%,在73只同类基金中列第14。

### 华安沪深300 即将结束募集

沪深300指数连续两月上涨,沪深300蓝筹迎来布局良机。正在发行的华安沪深300量化增强基金即将于9月25日结束募集,投资者可积极关注。该基金拟任基金经理董梁认为,目前以沪深300为代表的大盘蓝筹的市场有效性已经很高,目前借道沪深300量化增强基金布局蓝筹正当时。

### 8月利用外资83亿美元 同比增长0.62%

商务部表示,8月当月,全国实际使用外资金额83.77亿美元,同比增长0.62%(未含银行、证券、保险领域数据)。具体如下: 2013年1-8月,全国新批设立外商投资企业14480家,同比下降8.22%;实际使用外资金额797.7亿美元,同比增长6.37%。8月当月,全国实际使用外资金额83.77亿美元,同比增长0.62%(未含银行、证券、保险领域数据)。(商讯)

## 到群众中去 ——中国农业银行采访系列报道之②

## 服务区域经济能力进一步提升

# 威海市商业银行临沂设分行

本报讯(财经记者 季静静)9月17日,威海市商业银行临沂分行开业庆典仪式隆重举行。临沂分行的成立,标志着该行“立足山东,环绕渤海,面向全国”跨区域发展战略又实现了新的突破,服务区域经济社会发展的能力得到进一步提升。

威海市商业银行是中国金融改革的产物,成立于1997年8月1日,由山东高速集团投资控股,现辖济南、天津、青岛、烟台、德州、临沂、济宁等60多家分支机构。自成

立以来,威海市商业银行始终坚持“服务地方经济,服务中小企业,服务城市居民”的市场定位,在支持区域经济发展、追求内外和谐共赢中走出了一条独具特色的发展道路。多年以来,银行经营业绩持续攀升,经营质量持续提高,经营效益大幅增长,综合实力迅速增强,各项发展指标每年均保持30%以上的增长速度,总资产突破800亿元,连续多年被评为二级行,在全国银行业中处于最高水平,成为全国最具发展潜力的股份制商业银行

之一,步入了转型升级的特色发展新时期。

在临沂设立分行,是威海市商业银行积极抢抓发展机遇,不断提高发展层次,全面提升服务区域经济社会发展能力的一项重要战略举措。在全省上下积极推进经济发展“转方式,调结构”的大背景下,临沂充分依托地处“长三角”与“环渤海”两大经济圈交汇处的区位优势,不断加快建设经济大市、商贸强市、文化名市和宜居城市,在全省转型发展中的作用越来越突出,发展潜力

巨大,金融需求旺盛,为银行发展提供了广阔平台。

威海市商业银行将以临沂分行开业为契机,紧紧围绕全省经济结构调整战略性调整,紧紧围绕“蓝黄”两区发展战略,积极推进优势产业和重要项目建设,为全省经济社会发展提供强力支持。同时,不断提升管理水平,持续完善服务功能,全面推进特色发展,努力打造“中小企业伙伴银行”“精品市民银行”和“区域性领先银行”,为我省加快建设经济文化强省做出新的更大的贡献。

## 工商银行 多款专属理财产品中秋献礼

工行现推出多款中秋专属理财产品,产品期限灵活,收益较高,本金及收益均有较强保障,

能充分满足您稳健的理财需求,额度有限,先购先得!详询工行各网点或登录网上银行购买。

产品类型	产品期限	认购起点	预期年化收益	预期发行时间	购买渠道
		(万元)			
保本理财	37天	5万	4.30%	9.17-9.21	网银、柜面
	58天	20万	4.70%	9.17-9.21	网银、柜面
	78天	5万	4.50%	9.17-9.22	网银、柜面
专属理财	67天	5万	5.00%	9.16-9.21	网银、柜面
	95天	5万	4.80%	9.17-9.21	网银、柜面
	55天	5万	4.90%	9.17-9.23	网银、柜面
	185天	10万	5.30%	9.17-9.23	仅柜面

理财非存款、产品有风险、投资须谨慎

## 银监会首提 试点银行股权激励

银监会主席尚福林日前称,银行可逐步探索试点股权激励等中长期激励方式。这是监管层首次提出“股权激励”。

尚福林表示,银行可逐步探索试点股权激励等中长期激励方式,切实将高管层的个人利益与银行中长期发展目标有机统一起来。

他称,国际金融危机的沉痛教训是,过度注重短期效益会损害银行的长期发展。要在赋予高级管理层经营管理职责权限的同时,建立科学合理的绩效考核体系,对其行为加以规范和引导。他还要求,加快完善与风险挂钩的薪酬体系和延期支付机制,着力解决薪酬与

风险不对称问题。

在今年7月银监会公布的《商业银行公司治理指引》中,曾规定商业银行高管绩效考核及薪酬除了与监管指标挂钩外,如果银行资产质量或盈利水平明显恶化,或者出现其他重大风险的,高管薪酬将被严格限定。其中还规定,银行高管如果违法,违规,对银行造成损失的,除依法进行处理外,银行也将按规定对其进行问责。中央财经大学中国银行业研究中心主任郭田勇表示,因为商业银行是以绩效为导向的,探索股权激励有利于调动银行高管的积极性,有利于提高银行的经营业绩。(沈玮青 金璇)