



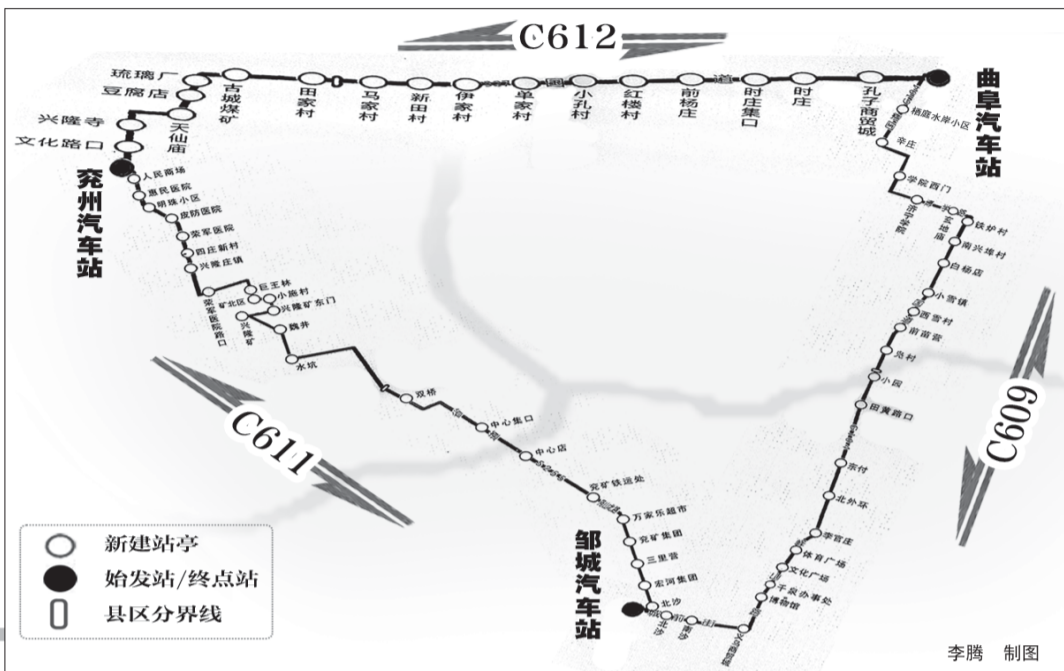
订酒店,查天气? 打12580

找工作? 打12582

问路? 打12585

明起,再增三条城际公交线路

投放45辆新能源公交,济、兖、邹、曲、嘉城际公交网将实现全面贯通



9月30日曲阜-邹城的C609路、兖州-邹城的C611路、兖州-曲阜的C612路城际公交将如期开通。今后,三地老百姓只需花上2到3元钱就可以到达其中一个城市,所花路费不及原来一半。随着这三条城际公交线路的开通,届时,济、兖、邹、曲、嘉城际公交网络也将实现全贯通。

本报记者 庄子帆

红星路浞府河桥 十月底铺装桥面

本报济宁9月28日讯(记者 公素云) 近日,红星路浞府河大桥箱梁预制工作完毕,大桥实现东西连通。经过一个月的桥面钢筋网,预计十月底,将开始桥面的铺装工作。

28日,在红星路浞府河的施工现场,几十名工人正在对桥板间的湿接缝绑扎钢筋网。铺设完桥板后,相邻之间都会留有约65厘米的湿接缝,要填这些缝隙首先要扎起钢筋网,然后铺设混凝土,将缝隙补合。指挥现场施工的张经理介绍,每个桥板长约25米,两侧各露出260多钢筋接头,都要逐一进行捆绑,整个桥面总共有90多块桥板,所有湿接缝的钢筋网连接完毕也要半个月的时间。

据悉,浞府河桥桥体总长206米,宽为34米,整个桥面由96块桥板搭建而成,每块桥板平均重量达60吨。目前,工人们正在进行湿接缝的修补工作,预计在十月中旬开始桥面的铺装工作。“如果天气情况较好,工期进展顺利的话,可在元旦期间实现通车。”张经理说。

三条线路共设65对站点

记者从这三条城际公交线路运行站点图上看到,站点大部分设置在厂矿、村庄以及市区商业区。“兖州-邹城这一条线路上,双桥附近约有五个村子,相对较集中,在此设置站点能让附近村民出行更方便。”济宁交运集团客运处一位工作人员说,站点、站牌在安装前不仅要考虑到人的因素,还要考虑地形及周边环境等多方面的因素,首先要选择人口密集的地方,一般会选择厂矿、企业、村庄、路口设站点。

记者了解到,兖州到曲阜

之间共设了17个站点,全程12.3公里,全程运行半个小时左右;兖州-邹城之间设有24个站点,全程32公里。“由于兖州到邹城之间的路况不太好,运行的时间稍微约在70分钟左右。”该工作人员介绍,从邹城到曲阜之间共设了24个站牌,全程42公里,运行时间在60分钟左右。

“现在站点基本上已经确定,3条城际公交线路一共设置了65对站点。”该工作人员说,目前正在制作停靠站牌,等待安装。

开通后至少省一半车费

“以往兖州到曲阜需5块钱,如想省钱做公交也要花3块钱,中间还要换乘,而开通城际公交后只需2元。”该工作人员说,如果从兖州汽车站出发需要乘坐兖州公交车23路,之后还要转乘曲阜的2路公交车,这样不仅麻烦,浪费时间,花费也比城际公交的票价高。

从邹城到兖州或曲阜,所花路费仅需3元,往返一趟的花费还不及之前一半。“票价降下来了,百姓乘城际公交出行的就多了。”该工作人员说。城际公交开通后不仅省钱,还可体验新能

源公交车带来的舒适。“计划投放45辆新能源公交车,曲阜-邹城、兖州-邹城各投放16辆,兖州-曲阜投放13辆。”该工作人员说,目前新能源公交车正陆续到位。

因新能源公交还未全部到位,除兖州-曲阜线路发车时间较密外,另两条线路半个小时左右发一班。“等车辆全部到位,将设置为15分钟一班车。”工作人员告诉记者,曲阜-邹城发车时间为6:40-18:00,兖州-邹城的发车时间为6:10-18:10,兖州-曲阜的发车时间为6:00-18:00。

民营经济大讲堂第三课开讲

专家为企业转型升级出谋划策

本报济宁9月28日讯(记者 贾凌煜) 28日上午,由济宁市政府主办、市中小企业局、尚景财富中心联合承办的“民营经济大讲堂”第三堂课在山东理工职业学院开讲。国家工业和信息化部规划司副司长顾强就经济发展新阶段与企业转型升级给在场企业学员们做出指点。

“当前我们正处于信息化时代,每个企业都应该多方收集信息。”课堂上,顾强向学员们介绍了工业化发展新阶段的特征以及影响企业长期发展的重要因素和新形势下产业需要转型升级,企业转型升级的方向和路线。

顾强介绍,制造业的服务化已成为新产业革命,企业在转型

升级时应注意产品功能的延伸服务等,通过实时在线、原品牌再创造等方式实现。同时针对不同行业如何做好服务提出了自己的建议。

企业转型升级的同时,应该注意六个链条,分为需求链、创先链、产业链、资金链、供应链和价值链。“企业应站在产品

的制高点来考虑转型升级,提高负责环境下的应对能力。”顾强说。

最后,顾强告诫学员们,“管理没有圣经,我介绍的集中企业转型升级模式不是放之四海而皆准的,每个企业都应根据自身具体情况,找到适合自己的转型升级之路。”

唐口中学开博物馆 农具也是收藏品

本报济宁9月28日讯(记者 贾凌煜 通讯员 付吉庆 杨一帆) 27日下午,唐口中学民俗博物馆正式开馆。这处占地180余平方米的博物馆,收藏了当地各种农具和民俗类物品,既能让师生们借此了解民俗、生产力发展历史,又能作为校本课程。

在唐口中学校园的西南角,一排低矮的灰砖瓦房隐藏在树丛中,瓦房旁的草地上散布着一些石水槽、石磨和石碾,让人仿佛来到农家小院门外。博物馆收藏的物品大多是手工制作,与土地或生产有关的。据介绍,博物馆自一年前开始筹备,藏品有的是收集来,有的是家长和附近村民赠送的。

“我们选在国庆节前开馆,目的是让学生们看到生产生活用具的今昔对比,感受国家生产力发生的翻天覆地变化,享受爱国主义教育。”唐口中学校长张善广告诉记者,今后博物馆将不只用来参观,还将作为学校的校本课程,老师和同学们都可以将这里物品当做课题研究或美术临摹的标本。

国庆金宁家居济宁“忙”届“家博会” 这一次非来不可! 全国品牌家具、建材厂家价销售机会难得

由全国工商联家具业商会作为支持单位,济宁家居业龙头企业金宁家居与近1000家一线家居品牌厂家联合,共同打造的济宁首届“家博会”活动即将在2013年10月1日—8日于济宁金宁家居广场隆重举行。

建材、家具、饰品全场参与,价格低至自销价,不容错过! 本次活动为名副其实的、不可复制的实惠选择。让济宁广大市民第一时间以最实惠超值的优惠买到他们最喜爱的产品,真正做到惠及全民。

商场还透露,本次金宁家居“家博会”活动,是开业十多年来首次大规模举办的活动,举办此类活动的主要目的在于:在当前经济疲软的形式下,进一步拉动济宁当地的消费,活跃整个家居市场。另一方面,位为了回馈所有济宁市民,将“感恩济宁,回馈市民”这一永恒不变的主题贯穿到底,坚信对定会让广大济宁市民心满意足的买到自己称心如意家居产品。

届时将全部推出工厂直销价进行销售。

“感恩八重”是这次金宁家居举办“家博会”活动的重要卖点:一年一度到此为止,这一次非来不可!此次“家博会”工厂、商场、商家三方联合让利,明码标价,十倍补偿,价格之低挑战极限,挑战消费者的心底底线。更有感恩红包大抽奖,购物3000元便有机会领4999元红包大家没领挑战,0元购物不再梦寐。手持家博会“护照”的顾客还有三项额外福利:持护照签到顾客凭购物即可获礼一份和免费抽奖液晶电视,购物满3000元更可立减300元。

观察市场发现主要问题 主动出击挑战传统营销

金宁家居集团在年初接受记者采访时就表示“今年我们将注重分众营销、精准营销!”本次“家博会”就是在此精神指导下孕育而生的。金宁家居集团一线数据发现,进入九月后,卖场中的浏览顾客人数急剧增加,一但出现导购员原来3000多个停车位全部爆满的情况。与此同时,销售转化率提高不大,与卖场客流并未成正比。这样的情况表明,目前家居卖场急需解决精准锁定消费群体,促成顾客买单这两大问题。

得出这样的结论后,金宁家

与中国家家居业首席专业营销策划机构一传世深度合作,决定举办此次活动,旨在通过培训的方式,引导入驻商户转变营销思路,变坐等顾客上门为主动出击寻找顾客,通过资源聚合、全面出击的方式去寻找、锁定具有明确家居购买意向的消费者,然后向其发放“家博会护照”。在10月1日—8日形成集中销售,在金宁家居打造一个超值狂欢国庆。

感恩回馈送吉祥 诚意就在金宁家居

据金宁家居透露,本次举办济宁首届“家博会”活动应该算是今年度最大的家居促销大礼包了。通过“感恩八重”保证了