

与齐鲁股权交易中心开展战略合作

# 我省小贷行业有了融资新渠道

近年来,作为民间金融“主力军”的小额贷款公司异军突起,但由于政策规定,小贷公司“只贷不存”且融资比例有限,制约了其快速发展,不少业务发展快的小贷公司遭遇“无钱可贷”的尴尬。这种状况今后有望得到改善。记者从山东省金融办了解到,我省小额贷款企业协会与齐鲁股权交易中心日前签署战略合作协议,全面启动小贷公司企

业挂牌、信息展示、股权托管、拓展融资渠道等工作。我省小额贷款公司在创新融资方式与发展模式上迈出了关键一步。

山东省小额贷款企业协会相关负责人表示,依托齐鲁股权交易中心的资源优势、平台优势和品牌优势,可以为小贷公司融资创新、业务创新、人才创新提供便利和优惠。这是全省小额贷款行业和企业与齐鲁股权交易

中心共同贯彻落实省政府《关于加快全省金融改革发展的若干意见》,加快金融改革创新的重要举措,是小贷贷款公司规范发展、创新发展的有效尝试,是小贷贷款行业和企业改革创新、健康发展的重大突破。

据悉,目前我省约14家小贷公司在齐鲁股权交易中心进行信息展示。其中,聊城市东昌府区天元小额贷款股份有限公司、莒南县民丰小

额贷款股份有限公司和平阳县融信小额贷款股份有限公司已在齐鲁股权交易中心挂牌。另外,济南市历城区鲁商小额贷款股份有限公司通过齐鲁股权交易中心发行了我省首只小贷公司私募债。据介绍,私募债融资发行审批便捷,资金用途灵活,有利于降低小贷公司融资成本,提升市场影响力。

(财金记者 王小平 通讯员 何元 孙祯梅)

## 德华安顾人寿 首例赔付结案

2013年10月25日,德华安顾人寿顺利完成开业后首例理赔“畅安卡”的赔付工作,从客户报送齐全理赔资料到收到保险金,仅用了1天的时间,赢得了客户的称赞。

2013年9月30日,家住济南的潘女士在德华安顾人寿为自己投保了一份卡式保单——“畅安卡”。10月19日潘女士在乘坐私家车外出时,在急刹车时不慎撞伤脸部,立即到医院就诊,花费医疗费用三百多元,并于10月22日向该公司报案。

德华安顾人寿理赔人员核实潘女士的保单情况属实后,立即给潘女士打去了慰问电话,并告知其理赔所需要准备的资料。10月24日,潘女士将理赔申请材料提交给理赔人员,理赔人员及时进行审核,确定材料齐全,符合“畅安卡”理赔条件,进行了系统受理。10月25日潘女士即收到了德华安顾人寿理赔的保险金。理赔款到账成功后,潘女士表示:真没想到!现在的理赔速度可以这么快,德华安顾的理赔服务真不错。

据了解,德华安顾人寿于2013年9月5日在济南正式开业,是第一家总部设在山东的全全国性寿险公司。在产品设计上,德华安顾人寿主推保障型产品,包括重大疾病保险、意外伤害保险、附加住院医疗保险以及分红两全保险等产品。本次赔付的产品“畅安卡”,系德华安顾人寿推出的一款激活卡单类保险,客户可通过网站、电话、柜面多种方式激活,保险责任包括意外身故和意外医疗,该保险产品具有购买方便、投保灵活和意外保障全面等特点。

(魏涛)

## 幸福人寿

### 2013年客服节启动

近日,幸福人寿2013年客服节暨第二届全国幸福少儿绘画大赛山东赛区颁奖典礼在济宁隆重举行。

本次绘画大赛以“中国梦 幸福梦”为主题,由幸福人寿济宁中心支公司主办。经专家评委评审,比赛共评出一等奖6名、二等奖10名、三等奖20名,优秀奖55名。相关负责人表示,本次活动一方面答谢新老客户,另一方面倡导全社会共同关注儿童群体。

(任伟)

## 光大银行

### 济南章丘支行开业

11月6日,中国光大银行济南章丘支行正式开业,这是光大银行在济南地区设立的第1家县域支行。

光大银行是国内第一家国有控股并有国际金融组织参股的全国性股份制商业银行,也是中央汇金投资公司持有股权比例最高的一家银行,于2010年8月18日正式在国内A股上市。目前,已在全国28个省、自治区、直辖市设立分支机构700多家,先后获得“年度最具创新银行”、“百姓最认可的理财品牌”等殊荣。光大银行济南分行行长王欣表示,光大银行在章丘设立支行,将充分发挥光大银行业务产品创新、经营机制灵活的优势,为广大客户提供更加方便、快捷、全面、优质的金融服务,为章丘市社会经济的发展做出积极贡献。

章丘市委常委、副市长赵立元代表章丘市委、市政府表示,将更加重视和支持金融业的发展,要求市各有关部门要发挥职能作用,做好服务协调,加强银政企合作,为金融机构的发展提供优质高效服务,营造良好的金融发展环境。

(王丛丛)

看好结构性机会,股基发行回暖

## 易方达新兴成长火爆发行



今年主动股票基金普遍取得正收益并大幅超越大盘,良好的业绩和股市行情带动了股票基金发行回暖。天相统计显示,今年前三季度新成立的主动股票基金多达20只,平均募集规模为10.63亿份,比去年前三季度平均募集规模6.39亿份同比上升66%;另外今年三季度有36只股票基金(含指数)进入发行,比今

年二季度的31只环比上升16%。近期又一只主动股票基金“易方达新兴成长”于10月30日起公开发售。其产品设计较有特色,由于看好未来新兴产业投资机会,将以新兴产业中预期成长性较好的公司为主要投资目标,捕捉新兴产业的投资溢价。

新兴产业未来成长空间巨大。在未来中国经济结构转型过

程中,高能耗高污染的增长模式难以为继,13亿人追求美好生活,将带动节能环保、新能源、信息技术、生物医药、传媒娱乐等新兴产业迅速发展。国务院《关于加快培育和发展战略性新兴产业的决定》预计,到2020年新兴产业占GDP的比重将提升至15%,规模将比2010年增长近10倍。相应地,新兴产业有培育巨

头企业的潜力,未来还将有哪些华为、腾讯、阿里巴巴量级的创新型世界级企业从新兴产业诞生,是投资机构最感兴趣的问题。在股市里,新兴产业由于热点密集,资本市场关注度高,股价表现也非常抢眼,中证新兴产业指数自指数基日2004年12月31日到2013年9月底累计上涨443%,是同期上证指数涨幅的6倍。

用建行信用卡&gt;&gt;&gt;

## 分期购买“宝马”不再是梦想

BMW一直坚持让客户体验“更多驾驶乐趣”,作为济南地区宝马经销商旗舰店,济南宝悦行宝马4S店始终致力于将这一理念服务于更多BMW车主。为实现更多人的宝马梦,为了让更多翘首期盼宝马的朋友们感受到宝马的“悦动”和高效动力,济南宝悦行宝马4S店联合建设银行济南高新区支行推行龙卡信用卡分期付款业务,让您更接近您的宝马梦。

11月2日,来自济南以及周边地市的80多名VIP客户齐聚济南宝悦行宝马4S店,参加“建设银行VIP客户悦驾会”。这是建设银行济南高新支行联合济南宝悦行宝马4S店专门为建行高端客户举办的团购专属特惠活动。建设银行济南高新支行姚行长告诉记者,因本次团购是按照大客户政策执行,厂家会有单独政策支持,所以优惠幅度肯定大于

日常店面销售价格,另外,当天订车并办理建行信用卡分期的客户,还可获赠宝悦行及建行赠送的专属礼品。本次团购的车型均有分期手续费补贴,费率远低于建行分期标准费率。

现场一位客户向记者说:“用建行信用卡购车,分期还款,我觉得比较好,没有抵押和担保,只是支付一定的手续费,这满足了我购车的需要,又有利于

我生意上的资金周转。”一位客户说:“我一直想买一辆小车,但苦于钱不足,又没有抵押和担保,这下好了,我可以用建行信用卡买车,先成为有车族,再用3年时间把车款还清。”据了解,活动当天,这些建行VIP客户就订车近30台。

建行济南高新支行联系人:周经理,咨询电话:0531-83532572/89。

缺乏监管致野蛮生长

## P2P企业 一个月倒闭15家

今年以来,互联网金融风靡一时,成为业内最热门的话题,而众多的P2P公司,正经历一场前所未有的寒潮。全国各地的P2P企业在经历爆发式的大增长后,近期面临接连倒闭的尴尬局面。仅仅在10月份已经有15家P2P公司因挤兑等原因而主动或被动关门。

一个月倒掉15家

尽管已有心理准备,但站在位于深圳CBD卓越时代广场23楼的“网赢天下”紧闭的大门前,来自江西的刘先生还是大吃一惊。前段时间刘先生刚刚在该公司平台投资了10余万元,听说该公司出现问题曾致电询问,公司人员保证偿还会不会有,没想到几天之后就再也联系不上了。据了解,该公司关门后已经有全国各地的众多投资者陆续前来追讨,并向公安机关集体报案。

“网赢天下”是近期倒闭的P2P公司中规模最大的一家。该公司成立于2013年3月28日。公司注册资金2000万元,是一家准上市企业创办的网络借贷平台。其借款期限从1个月到6个月不等,年利率最高为22.40%,最低也有20%。根据计算,该公司从开业到倒闭的短短数月间,已经累积吸纳了近7.8亿元。

根据业内的统计显示,整个10月份共有15家P2P平台关门,其中仅30日一天就同时爆出3家

倒闭的消息。其中在10月15日,刚刚上线仅3天时间的网贷平台“福翔创投”就出现倒闭,创下业内运营时间最短的“纪录”。

中国小额信贷联盟理事长杜晓山认为,目前全国已经有500余家P2P平台,到今年6月我国的小贷公司数量已经有3000多家,贷款余额已经达到7000多亿,尽管目前倒闭的只是其中的很小一部分,而且总量不大、知名度不高,但此类倒闭事件对于整个P2P行业产生了相当大的负面影响。

倒闭多为不足3个月新企业

大批P2P企业的倒闭,是否是行业的“多米诺骨牌”效应显现?对此,网贷之家创始人之一徐红伟认为,目前这种倒闭潮并未伤害到行业的根本,更多是一种洗牌。他分析,这些倒闭企业都是新公司,为了在竞争激烈的行业中脱颖而出、为了吸引投资者,其中很多公司都采取了并不规范甚至是激进的做法,而最终

也只能自己承担这一后果。

为何众多P2P平台倒闭现象集中在近期爆发?杜晓山向记者计算,目前P2P的门槛已经降低很多,最低只需10万元即可开办一家,而且进入几乎没有任何门槛。在今年互联网金融的大热潮中,众多机构、资金纷纷逐利蜂拥进入,新增的P2P企业数量以加速度的方式上升。但这些企业没有经过沉淀,存在良莠不齐的现象,因而会出现优胜劣汰,尤其是一些急功近利的公司,很容易在短期之内就暴露出问题。

行业顽疾暴露无遗

倒闭事件的接连出现,将野蛮发展的P2P行业存在的诸多问题也一一展现。

记者调查发现,在这些倒闭的企业中,往往对投资者许以高额的收益回报,但对于最基础的风险控制却普遍薄弱。记者查询发现,绝大多数企业对于资金的用途、投融资项目都存在信息不规范、不透明的现象。这也是P2P行业发展多年的顽疾。即使是前段时间刚刚杀人这一领域的正规军招商银行,在其P2P平台也未公布融资方的相关信息,项目的资金用途仅仅列为“补充企业流动资金”、“日常经营性资金,采购资金”等,而还款资金来

源全部为“银行兑付凭证”。

拆标也是诸多P2P企业的一个“公开的秘密”。业内人士向记者透露,由于投资者更愿意投资短期项目,因而一些P2P公司将长期的项目拆分,如将3个月拆为3个一个月项目,每个周期在期满后结束后再重新续筹,如果有钱投进来就可以还给前一批投资者,而一旦没有钱流入,那资金链即刻断裂。

在部分P2P企业中,甚至是属于“自融”。据介绍,一些平台其背后为一家实体企业,自己开办融资平台,将融来的资金投入到自己的公司项目中。但在实际运作中,往往是钱投出去回款还没有拿到,甚至是还没有任何产出,而短期的标则已经到期,很容易出现流动性危机。

此外,还有部分P2P企业存在更为恶劣的做法,将建网站、租办公室的成本,挪用投资者的资金来弥补,一旦出现提现、挤兑的事件,资金窟窿补不上就只能倒闭。

近期央行组织到深圳等对互联网金融领域展开调研,杜晓山认为央行、银监会、工信部、工商总局等部门应该介入监管,组织力量深入跟踪调研,积极推动条件成熟时统一立法,或者出台更细致的《网络借贷管理办法》。

(徐维强)