

冲击主流车型,价格赶超豪华车

MPV商务车型高调“回归”

一直以来,提起MPV车型,绝大多数市民都会一拍脑袋做恍然大悟状:“哦,商务车啊”。虽然MPV的势头一直被SUV掩盖,但是今年以来销量翻番,不管是东风日产贵士,还是丰田埃尔法,以及别克GL8,类似高价位MPV频频进入人们视线,高调回归再分车市一杯羹。

王凤丽 本报记者 曹剑

能否成为未来主流车型?

MPV长期作为商务的用途而被大多数私人用户所漠视。汽车深入中国家庭时间已经有十多年,不少人开始追求空间更大、功能更齐全的车型,MPV在很大程度上,对于绝大多数国内家庭而言,绝对是最大空间的选择。

近年来,在SUV热销风头掩盖下,MPV始终游离在车市的边缘,不温不火。而在今年1-5月,MPV的销量同比去年出现让人匪夷所思的翻番销量,以连续的高增长回归到人们的视野之中。不但五菱、菱智、长安、海马等自主品牌的车型抢占市场,途安等也均有两位数增长。

泰安市奥林匹克花园小区,一辆别克GL8经常出入,流畅的线条宽敞的空间以及类似小客车的外形,使得该小区所有私家车都显得非常“渺小”。笔者虽然无缘与车主细谈,但是目测其驾驶的乐趣,不亚于任何豪华车。

泰安强世行别克销售人员说,曾经以GL8为领导者的高端商务需求,使得MPV开始成为中国乘用车市场中的一个细分市场。其产品特点是高价格、大排量、大空间。拿GL8来举例,作为纯商务用途的MPV车型,第二排

VIP乘客的舒适度通常是整车的焦点,座椅采用人体工学设计,并且车内全部7位乘员都能够得到充足的乘坐空间,温和地表示出一切以舒适为主的态度。“MPV能否成为未来主流车型,这个谁都不敢保证,但是喜欢MPV的人肯定会越来越多。”

能否成为未来家用趋势?

业界分析,虽然大型商务车仍居MPV市场主导地位,但其市场份额在逐年降低已是不争的事实。从发达国家的MPV市场发展看,私人用户应是MPV市场的主导力量。众多新款MPV定位于家庭用车,并开始追求轿车化和向家用型功能倾斜,小型家用MPV需求不断凸显。

家用MPV车型中,大众途安仍是最受欢迎的选择之一,外形结实成熟稳重成为很多家庭的偏好,另外自动驻车、省油、安全性能高也是其倍受欢迎的原因。此外和悦RS cross,可手动拆卸的功能使得空间更加灵活多变,“cross”商务和家用。

大众途安来获得不少都市白领青睐,很多女驾驶员竟然也非常偏好。孙女士是泰城一文化企业的总监,她的座驾是一辆7座1.4T钛金色大众途安。“其实我就



强世行别克4S店里,GL8作为主打车型在列。 本报记者 曹剑 摄

喜欢这种宽敞的感觉,坐得高视野也好,工作之余一家人外出都显得非常宽敞。”

此外,国家的政策也对小型MPV,尤其是小排量MPV的销售有相当积极的刺激作用。今年燃油税实施,意味着7座MPV车主每月将省去210元的养路费,一年下来就是2520元。使用成本的降低,无疑能更快速的吸引消费者进入“家庭的第二辆车”的家用MPV的消费阶段。

中国家庭已经普遍进入“421”结构,即四个老人、一对夫妻、一个孩子。在这种情况下MPV成为人们的新宠,日常工作、周末休闲,接待外宾,一辆MPV就可轻松实现。遇上假期,老婆和丈夫,带上父母、孩子,还可以一起来个自助游。

是否成为豪华新潮流?

在欧美发达国家,普通的家庭很少会买轿车代步,更多的会选择性能出色的SUV,或是功能性更强的MPV。虽然国内家用MPV市场尚未打开,但这并不妨碍MPV成长为未来市场主力的前进步伐。

在MPV市场上,商务MPV的需求始终是刚性的,我国目前MPV仍多用于公务或商务,私人购买比例相对较低。商务MPV是政府采购,大企业和重要社团的用车佳选,有“陆上公务舱”之称。

事实上,很多名人富人都已经开始放弃轿车而选择豪华MPV,这很可能会成为一个潮流。不管是东风日产贵士还是丰

田埃尔法,已经广泛接受市民预定。

东风日产嘉信专营店工作人员介绍,今年秋季车展上,新贵士曾经主打宣传过,吸引了很多人注意,更多的是以家庭为单位的购车者到店试车。“汽车城店面有现车,可以试驾。”

而在广汽丰田瑞亿泰东路店,一张精美的宣传海报挂在门口显眼位置,“丰田纯进口埃尔法接受预定”。虽然店面里没有看到现车,图片上展示出来的气质也显现出王者风范。

“这些车的价位堪称豪华车了,很多企业老板比较推崇类似豪华车型,出门有司机,省油而且能多坐人,聊起天来满车都是笑声。”销售人员说。

TOYOTA 广汽TOYOTA

致炫. 返利购 早订早划算!

预售价: 6.98万—10.98万
心动热线: 0538-5097777

全新 YARIS L 致炫 火热预订中!

即日起预订可获

每日 **25元** 致炫客户基金

《返利购活动时间》

2013年9月1日—2014年1月31日

全新 YARIS L 致炫 跨级时尚大两厢 6.98万元起



凡丰田品牌旗下车型进店保养、维修均可享受

广汽丰田瑞亿泰东路店售后一切优惠活动

预约热线: 0538-5076789

你学车 我付钱

报名电话: 5051228

泰安瑞亿汽车销售服务有限公司

销售咨询热线: 0538-5097777
地址: 泰安市泰东路国际汽车城内

TOYOTA