

天南地北 菏泽人 之青年创业者

“80后”小伙田浩东放弃月薪过万工作开起火锅店 “不安分让我把眼光放到5年后”

29岁,中等个头,自称资深“吃货”的“80后”小伙田浩东稳重中透出干练。从电子产品设计师到技术质量主管,从高端水销售员到火锅店老板,田浩东在创业中经历了跳跃性的变迁,而各个行当之间似乎没太大的联系。“我有一颗不安分的心,很不适应单调枯燥的生活状态。在时机稍成熟时,我就会选择‘逃离’。”凭着这份不安分,田浩东从穿梭于菏泽街头的送水工,拼搏到月薪万元的老板。也正是由于这种不安分,他毅然放弃小有所成的工作,开起了火锅店。

本报记者 袁慧

屡败屡战 创业终见成效

1984年,田浩东出生在河南省的一个普通农村家庭,22岁大学毕业后,先后从事产品设计、技术质量主管等工作,并在三年内申请了四项产品专利。

“我有一颗不安分的心,很不适应单调枯燥的生活状态。在时机稍成熟时,我就会选择‘逃离’。”在这种不安分的驱使下,田浩东跟随朋友来到菏泽,共同做起了高端桶装水的菏泽总代理。农夫山泉、乐百氏、百岁山等高端桶装水几乎是一般桶装水价格的数倍,在刚刚进入菏泽市场时并得不到市民的认可,一个月仅能销售几十桶水。

“在创业之前我就想到肯定会存在很多困难,但并没有想到会有那么的艰难,那时候几乎所有的员工都离我而去,幸好还有几个核心员工陪着我挺了过来。”田浩东说,最困难的时候只有三个人,除去送水之外,闲暇时还得走街串巷进行宣传,“就这样生活差不多坚持了一年,也一度后悔。”

功夫不负有心人。经过一番艰辛的坚持与努力之后,田浩东团队的业绩终于好转,现在他们的桶装水销售量已经是一年前的百倍,代理的水送遍菏泽的大街小巷。对此,田浩东笑侃道:“不安分让我一不小心把眼光放到了5年后。”

东明县供电公司: 建设廉洁 高效供电所

本报东明11月19日讯(记者李贺 通讯员柳波) 近日,国网东明县供电公司各部门联合对供电所进行督导检查,总结回顾自开展廉洁高效供电所建设以来基层站所和一线员工的反腐倡廉工作情况,突出关口前移、源头治理,全面推进廉洁高效供电所建设。

据了解,该公司于2013年年初下发了《关于开展“廉洁高效供电所”建设活动的实施意见》,成立了领导小组。采取“嵌入式”管理方式,将全年任务分解为宣传教育、自查自纠、督导检查和改进提升四个阶段。

同时严格绩效考核。强化供电所过程管控,推行供电所绩效考核管理办法。基础管理和对标指标考核中重点突出质量、服务、效益管理,体现供电所基础管理、电网建设、营销质量的实际情况。每月对供电所的绩效得分进行排名,从所长到农电工的收入与排名直接挂钩,全年供电所综合排名最后一位的所长实行末尾淘汰或诫勉。



田浩东时不时会亲自为顾客上菜。
本报记者 袁慧 摄

不安分的内心促使他转战火锅店

在这一切刚刚运转正常后,他又上路了。

一次和朋友聊天时谈及各自的理想,爱吃火锅的田浩东决定跟朋友联手创业。不久听说有一家火锅店要转让,经过半年的考察和筹备之后,他的火锅店如愿开张。并因口味纯正,选址得当,生意十分红火。

要想更好地发展,在保质保量口味纯正的基础上,服务也是坚决不能掉队的。田浩东说:“我们的理念就是,要把所有的顾客当做自己的亲朋好友,不仅要让顾客满意,还要让他们吃得舒心。

服务质量跟不上,品牌迟早会被砸的,我绝不允许这种情况的发生。”

在火锅店筹备期间,田浩东曾带领着火锅店的所有员工去了郑州的海底捞“吃饭”,一顿饭花费万元只为让员工体验顾客的需求。在回来的路上,店里的员工都感慨颇多:“本以为自己已经做得很好了,体验过才发现自己还有那么多的欠缺。”

“团队的支持也为我增添诸多信心,我会努力将自己的火锅店,打造成菏泽‘一流’。”谈及火锅店的未来,田浩东自信满满。



感恩齐鲁 百台限量

S30感恩版 5.98万元



诚聘: 总经理、销售经理、市场经理 应聘电话: 18053025777

最终解释权归4S店所有

菏泽宏邦 4S 店

销售热线: 6227377\7277 地址: 菏泽市黄河东路 399 号(汽车交易大市场东 300 路北)

东风风神 曹县泰达 4S 店

销售热线: 2062177 地址: 曹县青河北路开发区杜庄桥南 50 米路东

菏泽泰达 4S 店

销售热线: 5227888 地址: 菏泽市昆明路北段 (中汇国际汽车园内)