

年轻人买重大疾病险

消费型、返还型哪个更合适?

近年来,重大疾病发病率越来越呈现出年轻化的趋势,城市里的上班族有一定的保险意识,早早就为自己购买重疾险,但很多年轻人在购买重疾险时,都会遇到这样一个两难的选择:究竟是低保费、高保额的消费型重疾险合适,还是可以返还保费的重疾险划算呢?

其实保险没有划算不划算这一说法,消费型重疾险和储蓄型重疾险也是各有千秋。消费型在价格上有很大的优势,缴费低保障高,可以为年轻人提供比较高的保障;储蓄型计划保费相对要高一点,同样保费下保额相对较低。但是储蓄型保险也有优势,它的保障时间比较长,而且不存在续保的风险,可以为消费者提供长期、不间断的重疾保障。另外它还可以帮助年轻人培养好的储蓄习惯,在拥有保障的同时还可

以积累一笔资金。所以购买消费型重疾险还是返还型重疾险要具体考虑。

自身经济情况

年轻人工作后有了自己的第一份收入,但需要开支的地方也很多。保险本身就是为生活解决后顾之忧,保费不应成为生活的负担。结余工资不多,可以用消费型保险过渡下,收入增加后可再调整。但如果是月光族,那么储蓄型保险更好一些,例如万能险、投连险,培养好的储蓄习惯同时还能有一定的理财作用。

长期保障

消费型保险一般都是保障到一定年龄的,合同结束后往往是正急需保障的年龄段。很

多朋友购买长期险总是担心因通货膨胀导致保额缩水,所以不喜欢储蓄型重疾险。其实保额缩水并不是问题,关键是通过什么方式可以规划好未来的保障。如果有比较可行的理财计划并且能长期坚持,可以用消费型重疾险加强工作阶段的健康保障,用理财积累退休后的健康保障,否则还是消费型重疾险和储蓄型重疾险搭配组合下更安全,长短兼顾,减轻子女未来的赡养负担。

产品的销售和服务范围

目前整个行业内单独可买的消费型重疾险并不多,主要集中在一些大中城市,跨城市购买在保全、理赔上有一定的不便。购买时应该考虑到如果将来需要一些服务时是否方便。储蓄型重疾险各个公司

都有销售,可选择产品很多,相对而言后续服务方面更省心一些。

产品续保和保障

目前网络上推出了一些含重疾险、意外险、意外医疗的保险卡,价格非常有优势,网站也可以提供协助理赔服务。然而这类产品存在续保风险,因为卡式业务随时可停售,另外意外伤害理赔后有可能导致第二年不能续保,届时再购买保险就会受阻。其实,买保险就是买保障,购买重疾险就是希望发生重疾风险时保险赔偿金能解决经济压力,因此保额非常重要。保额过少发生重疾时起不到应有的保障作用,因此购买时更应该看可以买到多少保额,而不是看保费是否返还。

客户保单遗失多年 太平人寿助其领取满期生存金

保单遗失了,还能领取满期生存金吗?近日,客户赵女士遗失保单多年后,在太平人寿客服人员的帮助下,顺利地在保险合同期满的时候领取到了满期生存金。太平人寿提示,保单遗失虽然不会影响客户的保险权益,但保单是保险公司为客户进行理赔、保全变更等所需的重要凭证,遗失后应尽快申请补办。

据了解,赵女士于十年前购买了一份太平人寿银行保险产品。随后,保单在搬家过程中不慎遗失。投保时,赵女士采取的是一次性趸交保费的方式,每年太平人寿都会通过电话、短信、邮件等方式告知赵女士该保单的状况及分红情况,因为没有遇到类似理赔等需要提供保单的情况,赵女士对保单遗失这件事也没有很在意,直到近期收到太平人寿满期金给付通知电话,赵女士才开始犯起了愁。

太平人寿告知,根据规定,赵女士的保单已属于满期金申领阶段,只需要通过办理保单挂失手续,由保险公司对赵女士的身份证原件信息、投保情况、银行账号等内容进行核对,在7-10个工作日后,赵女士即可正常领取满期生存金。随后,在客服人员的帮助下,赵女士很快完成了保单挂失,并顺利领取到满期生存金。

(赵倩)

新农合大病补偿为百姓撑起一片蓝天

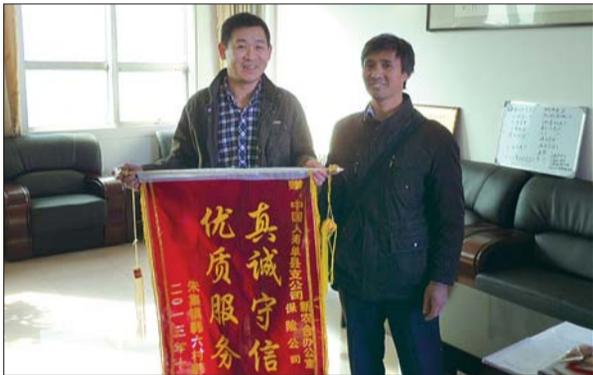
(通讯员 张红为 郭平)

近日,单县朱集镇韩六村村民韩恩香,怀着无比感激的心情将一面写着“优质服务,真诚守信”的锦旗,送到中国人寿单县支公司,紧握着公司经理王涛的手,激动得说不出话来……

事情的原由是这样的:韩恩香的儿子韩理想从小患有血友病,现已十六岁,正是放飞梦想的年龄,却为了减缓病痛由父亲韩恩香陪着奔波在各大医院间,共花费医疗费用42万余元,

高昂的医疗费几乎压垮了这个并不富裕的家庭。

中国人寿单县支公司接到客户大病保险申请后,急客户所急,想客户所想,在最短的时间内将大病补偿款汇入韩理想帐户中。目前,该患者合计获得新农合基本医疗保险报销款10万元,新农合重大疾病补偿款18万余元。朴实的韩恩香父子收到重大疾病补偿款后激动地说:感谢中国人寿诚信为民,服务到位,挽救了我们这个贫困的家庭,也挽救了孩子的生命。



逐鹿金融互联 开创保险未来

——太平洋保险全面推动电子签名技术应用

11月5日,太平洋人寿保险与北京数字认证公司在京召开“电子签名技术中国保险行业应用研讨会”,介绍电子签名技术应用发展趋势,电子签名的技术方案及在保险行业的应用情况,研讨了未来电子签名应用发展趋势。

据悉,2012年10月,太平洋

寿险在保监会鼓励下,积极研发基于平板电脑手写电子签名的技术应用,在业内先行先试。2012年11月21日,太平洋寿险在上海成功签出了中国保险行业电子签名第一张保险单,标志着电子签名技术的新型业务模式在保险行业被成功应用。

太平洋寿险副总经理杨晓

灵表示,目前电子签名已在太平洋寿险全辖38家分公司全面上线,新保保单当月电子签名应用率已经超过47%,亲身体验过电子签名的保险消费者累计已超过68万人。太平洋寿险全功能移动应用平台“神行太保”在加载电子签名技术后,已催生移动销售、移动服务、移动理

赔等多个业务领域的作业方式和服务模式发生根本性变革。

电子签名将服务环节的手工纸质单证交接升级为电子化流转,因此大大缩短了服务时效,提升了客户的体验。同时,客户全程参与业务受理过程,直接监督服务环节中所有操作,使服务流程更加透明。(武贝贝)

保险大讲堂

发生交通事故后 应如何从容应对?



为了尽量减少损失,节省时间,发生交通事故后,应当做好以下几点:

(一)施救。您应当及时采取合理、必要的施救和保护措施,避免或减少损失。

(二)保护现场。未经保险公司查勘、核损或同意之前,您有义务保护好事故现场,等待保险公司进行事故查勘。符合自行协商处理的交通事故,经保险公司同意后,可在事故现场附近不影响道路交通的地点等候保险公司进行事故查勘。

(三)报案。发生保险事故后,您应当及时向您投保的交强险所在的公司报案,通知保险公司,以便保险公司及时派人到现场查勘定损。出险报告一般应采取书面形式,也可以先口头或电话通知,然后补办书面通知。

(四)提出索赔。根据交强险合同约定,向保险公司提交赔偿申请并提供相应的索赔材料。哪些损失和费用,交强险不负责赔偿和垫付?

菏泽市各产险公司2013年9月私家车理赔效率指标

公司代码	交强险			商业险		
	5000元以下结案周期	5000元以上结案周期	件数结案率	5000元以下结案周期	5000元以上结案周期	件数结案率
英大泰和	4.20	29.00	88.24%	2.88	20.25	96.20%
国寿财	7.75	50.09	85.51%	4.50	26.91	94.88%
天安保险	9.86	75.10	92.38%	5.34	44.47	95.41%
人保财险	9.89	73.69	89.62%	3.18	30.60	96.16%
阳光保险	10.44	91.69	83.12%	2.11	33.51	95.07%
安华农业	10.81	72.42	87.78%	3.07	40.86	95.82%
太保财险	10.89	68.36	89.38%	3.46	33.73	96.23%
中华联合	10.92	82.91	84.59%	4.21	43.26	89.98%
永安保险	11.11	71.53	88.54%	6.15	40.89	94.30%
泰山财险	12.75		80.00%	5.00	19.33	100.00%
大地保险	14.09	68.64	81.52%	6.36	36.26	93.64%
民安中国	15.45	83.29	92.33%	8.65	43.26	96.77%
平安保险	16.25	75.50	83.92%	6.96	42.45	93.82%
信达财险	16.33	77.08	87.68%	7.38	45.71	96.45%
安邦保险	19.96	50.44	82.39%	5.84	41.49	94.17%

说明:

1.理赔效率指标每季度公示一次。指标主要分为“5000元及以下案均结案周期”、“5000元以上案均结案周期”、“件数结案率”三个与消费者利益直接相关的指标。

2.“结案周期”为从出险时间到业务结案的平均周期,未包含赔款支付时间,与客户实际收到赔款时间可能略有差异。

3.新开业的公司(1年以内)不参与排名,仅供参考。