

泰安强世行汽车销售服务有限公司——

# 卓越 典范 百年信赖

多年来,无论是销售顾问、售后维修顾问还是部门经理,不断学习、总结经验,熟悉公司的各项制度,应用到日常工作去,取得良好的效果。公司已经建立完善、科学的组织机构,制定完善的各项规章制度每一个部门都严格按照厂家的要求培训,加强管理,落实岗位责任制,提高服务意识和水平,完善各项管理制度,形成了自己的一套管理理念和系统,完全能够快速的应用到新的公司中去,为公司的进行一步发展做好了基础工作。

经过几年汽车4S店的锻炼,公司员工都已成长为本部门的熟练技工、部门经理,高层主管,建立了完善的人才选拔、培养、竞争机制,人员素质比较高。所有销售顾问、技术人员及其他重要岗位都要经过严格的技术考核、技能培训,合格后才能正式上岗。

竞争品牌的不断增加,产品选择更为丰富,就需要公司团队给予客户及时、诚信、贴心的服务,努力提高服务意识,在服务上要比其他4S店更为周到,让客户感觉到公司里的每一个人都对他很尊重,都在为他全心全意服务,在这里买车、修车都非常的惬意和放心。

经过多年的经营,公司领导不断将工作中的良好习惯,优良传统加以认可和升华,逐渐形成自己的企业文化,并且每天都在不断的增加。将公司那种全情全力的工作态度,敢于超越的作风,渐渐的对全体员工都是一种潜移默化的影响,而且对客户都有影响力,宣传公司“岳海汽车”品牌,努力打造“卓越、典范、百年信赖”的优秀企业。

随着以上几方面的完善及落实,最终带动的是销售量,是销售收入的提高。2009年完成销售2.3亿元,2010年完成销售2.7亿元,2011年实现销售2.9亿元,连续多年稳定增长。

公司于2004年12月23日注册成立,注册资金1000万元,是上海通用汽车公司在泰安地区唯一授权经营的别克品牌4S店,是一家集整车销售、零配件供应、售后服务、信息反馈“四位一体”为核心的汽车特许经营标准4S店。公司地处泰东路“泰山国际汽车城”园内,建筑面积五千多平方米,公司成立多年来,销量、销售收入快速增长,取得了良好的经济效益和社会影响。



## 主营产品

走进别克展厅,迎面看到两排“一”字排列的展车,容光焕发等待顾客“检阅”,全新君越打头,全新君威在队尾,凯越、英朗XT、GL8、昂克拉等都在其中。抬头看,对面高高立着“别克”标示,下方竟然是“销售投诉电话”赫然入眼。

用“一见倾心”来形容初见全新君威时的心动感受是再恰当不过。采用全新别克时尚轿跑的设计语言,全新君威从头至尾散发出浓烈的时尚动感气息。细细品味,4层式材质打造的全新直瀑式镀铬格栅变得更宽大,采用“镀铬电镀+高亮电镀+注塑喷黑”的3种工艺,展现精雕细琢的细节之余,为车头带来极具层次感 and 立体感的变化。全新君威引入通用全球最新IntelliLink智能车载交互系统,使高效便捷的人车沟通轻松可得。

英朗GT因为优雅大气的外形和精致高档的内饰博得了许多消费者的“第一眼好印象”,被亲切地称为“小君越”。而它月均销量过万辆的背后,离不开的恰恰是一些看不见的“好内功”——周全可靠的安全性、图书馆级的静音性与灵活舒适的操控性——这些内在好配置支撑了英朗GT中级车市场越级而立的实力和地位。

本版采写 田阳 曹剑  
本版摄影 曹剑



主动预见危险 主动预警 主动反应.....  
谁让车辆第一时间 采取措施 避让危险?



答案就在 全新君越2.0T  
INTELLISAFE  
前瞻性主动安全系统

- 全车速自适应巡航系统
- 碰撞预警系统
- 车道偏离预警系统
- 车道变更辅助系统
- 泊车预警系统



不喧哗 自有声 | 全新君越  
NEW LACROSSE

别克 来自上海通用汽车 800-820-2020或400-820-2020 www.buick.com.cn