

泰安广晟汽车销售服务有限公司

突破科技 启迪未来

泰安广晟汽车销售服务有限公司是泰城首家奥迪城市展厅,它超越了传统的高档汽车品牌4S店模式,是按照奥迪全球最新统一标准设计建成的集品牌体验、车型展示、新车销售、售后服务和奥迪品鉴二手车置换于一体的新式展厅。

公司位于泰安市高新区龙潭路367-1号,居然之家南3公里,建筑面积8000多平方米。拥有现代化的豪华展厅及办公区域3000余平方米,配备有全套德国进口维修设备及专用工具的维修车间5000余平方米。建

筑共有上下三层,其中销售展示区两层,有14个标准汽车展示位,展厅内设有新车展示、售后服务接待、备件销售、精品展示、影音室、客户休息室等区域。同时,展厅还使“透明高效服务”成为现实,用户可将爱车直接开至服务接车工位,全程参与检测过程。公司拥有维修工位34个,其中机修工位7个、PDI预检工位1个、快修工位4个、质检工位1个、漆工工位10个、钣金工位8个、烤漆房1个、打磨房2个,日维修接待能力超过50台。

作为一汽-大众奥迪特许



经销商,泰安广晟奥迪将在未来不断努力提高整体水平。“突破科技,启迪未来”——泰安广晟汽车销售服务有限公司必将

秉承同一星球,统一品质,同一奥迪的服务理念,为您提供优质的产品 and 满意的服务,广晟人真诚期待您的光临!

博发菱智旗舰店 新老客户联谊

2014款风行菱智商务车将在泰安地区慧新上市。为了感谢新老客户始终对菱智汽车的关注和支持。本月24日,泰安博发菱智旗舰店同期举行《2014款菱智慧新上市会》《泰安地区新老客户联谊会》。2014款菱智慧新上市、菱智V3系置换全面启动、5.79万超值推出惠春版菱智、M5系菱智最高优惠10000元。

新车出自东风风行菱智十年优质商务车平台,将新商务时代智慧理念融入到产品全能升级设计中,据悉,2014款菱智包括菱智V3、菱智M3及菱智M5三大车系,1.5L、1.6L、2.0L和2.4L四个排量共计14款车型,价格区间为5.69万元-13.89万元。

为了满足消费者对所需车辆的空间、价格、外观等多方面的要求。泰安博发汽车销售有限公司即日起展开“小面包置换 大商务”政策。用买面包车的钱 买风行菱智商务车。在活动期间,微客车主购买菱智V3,凭微客行驶证原件和身份证原件即可享受2000元/辆购车置换补贴。

丰田YARIS L 致炫上市

6款车型、售价区间6.98-10.88万元

11月20日,广汽丰田举行了丰田YARIS L 致炫的上市仪式。此次上市的丰田YARIS L 致炫共有6款车型,售价区间为6.98-10.88万元。

上世纪90年代末,丰田为了面对全球经济一体化加速、世界汽车业进行大规模的重组和变革的形势,推出了世纪战略平台--NBC(New Basic Car)平台。在此平台上诞生了第一代命名为“Yaris”的车型(日本本土市场此车命名为Vitz)。此后的20年间,这款名为Yaris的车型为丰田在小型

车市场赢得了成功。这款成功的小车也早已走进我们的身边,如今基于2010年发布的Yaris车型,并针对中国市场开发设计的YARIS L 致炫正式在国内市场上市。

总体来讲,YARIS L 致炫基于第三代YARIS设计,其中还借鉴了曾在北京车展上亮相的Dear概念车的设计元素。相比上一代产品,YARIS L 致炫外观一改中庸的设计思路,走起了年轻、时尚范儿,追求个性与视觉张力是它最好的名片。

设计YARIS L 致炫的

设计师同样也是我们此前采访过的松田健先生,在这个追求家族化设计的年代,他并没有机械的将这种设计思路用在两款车型上。之前只有设计商用车经历的松田健为了避免“套娃”带来的审美疲劳,并没有将新威驰上大规模应用的镀铬装饰应用到YARIS L 致炫身上,而是用线条勾勒出YARIS L 致炫运动的一面。

YARIS L 致炫的变化不仅体现在外观上,内饰方面松田健巧妙地利用了层次感,营造出一种线条舒展而不杂

乱的视觉效果。当然,日系车型优秀的储物空间这类优点也并没有被“遗忘”。它在后排座椅未放倒的情况下,后备箱容积可达360L,相比竞争对手POLO、嘉年华都有明显地优势。

动力系统方面,丰田为其搭载1.3L与1.5L两个排量的汽油发动机,匹配5挡手动或爱信开发的代号为i-Super 4挡自动变速箱。具有结构简单、占用车内空间较少等优点的前麦弗逊式独立悬架,后扭转梁式半独立悬架也将继续在YARIS L 致炫上“服役”。

岳海雪佛兰全系“免息”贷款购车 “贷”我回家,“价”给你!

周末想全家出游,没车怎么办?想要每天接送爱人上下班,没车怎么办?大学刚毕业,手里没有太多地积蓄买车,怎么办?想要成为“有车一族”的小伙伴们注意了:即日起,岳海雪佛兰开启全系“免息”贷款购车活动!

雪佛兰厂方重磅推出“天下无双?双科双免”贴息活动,此次“双科双免”活动包括科帕奇和科鲁兹掀背车两个系列车型,多种分期付款模式,最高可享受两年免利息。

配合厂方的贴息活动,岳海雪佛兰推出单店“无息”贷款活动!此次“无息”贷款活动包括赛欧、爱唯欧、科鲁兹车型,无须特殊资质,贷款一年,即可“无息”购车。岳海雪佛兰助力更多人实现购车梦,轻松驾享心中爱车。

时下,金融购车已逐渐成为时下年轻人的时尚消费理念,这种新颖的购车模式既能在短期内实现购车梦,又不会造成较大的资金压力。雪佛兰此次推出的“双科双免”优惠政策

和单店“无息”贷款活动,进一步降低购车门槛,助力年轻人轻松实现购车梦,尽早享受汽车生活带来的舒适和便捷。恰逢年底,岳海雪佛兰开启全系“免息”贷款购车活动,何不抓住机会,购得自己心中爱车,与家人逃离都市喧嚣,亲近自然气息,开启你们的梦想之旅!不是每一次,都有下一次...

详情请至岳海雪佛兰展厅或请致电8567222/8578995!

月底之前购买吉利汽车 加1元最高抵10000元

2013年11月8日,是吉利控股集团27岁的生日。匆匆27载——吉利漫漫造车路,连续十年杀进中国企业500强。

吉利连续八年处于全国十大车企之列,社会保有量已突破300万辆,这一路走来,吉利感动于广大客户的支持和厚爱。记者从泰安金泰汽车销售服务有限公司了解到,吉利做出了一个令人激动的决定,给出了三大惊喜: 第一,即日起到2013年11月底,吉利将在山东

省泰安市隆重推出“暖冬盛惠 1元风暴,加1元最高抵10000元”大型特惠活动,购车客户只需加1元,即可享受指定车型市场指导价基础上最高10000元的“现金”优惠,让消费者体会真正的“一本万利”;

第二,部分城市还贴心推出“免担保,0首付,0利息,0手续费”的金融分期支持方案,消费者可按月小额还款,轻松把车开回家; 第三,购车有优惠,定

车更有大惊喜:活动期间将在展厅开展幸运大抽奖活动,凡交定金客户即可参加抽取最高价值4999元的幸运大礼包活动。

“快乐人生,吉利相伴”,此次年末钜惠即将温暖2013年的冬天。无需纠结,不必烦恼,选300万人之选——吉利,抄底为你,更有“1元风暴”强势来袭,机不可失不再来,秒杀一次,受益终生。预约赏车、试驾请咨询:0538-6994444(4S店)、8575690(直营店)。



“贷”我回家 “价”给你!

岳海雪佛兰感恩约惠季, 开启全系“免息”购车活动。



泰安岳海兰泰汽车销售服务有限公司
销售热线: 0538-8567222 | 售后预约: 0538-8572333
地址: 泰东路泰山国际汽车城西首路南

沃蓝达 VOLT 科迈罗 CAMARO 迈锐宝 MALIBU 科帕奇 CAPTIVA 景程 EPICA 科鲁兹 CRUZE 爱唯欧 AVEO 赛欧 SAIL