

只需要一点点,梦想“贷”进现实

# 东风日产二手车“半”价销售

## 东风日产



本报记者 曹剑

现今,不少消费者都面临结婚、购房等方面的巨大压力,又或者需要留一部分资金用于理财投资,如果能有相应的汽车金融扶持的话,相信拥有爱车的过程会更加轻松。针对这部分需求,东风日产汽车金融特别推出了非常给力的车贷服务,低首付、低月供、更灵活的特点,将让更多消费者轻松开启明媚的有车生活。

为提升东风日产二手车业务竞争力,扩大二手车市场占有率,东风日产汽车金融公司联合东风日产共同推出二手车贷款产品,通过汽车金融产品和活动的推广宣传,提升东风日产二手车中心和专营店集客量,促进二手车销售。范围包括全国范围内的二手车交易中心及PV认可经营二手车业务的日产和启辰专营店,车型为所有品牌二手车。

二手车贷款可直接放到交易中心、二手车经销商账户,如果借款人完成车辆过户及抵押手续,也可以将贷款发放给借款人。并根据有无经销商作阶段性担保,分别收集以下材料:(1)有阶段性担保①厂家认证的二手车交易中心或经销商出具的车辆评估书;②交强险、盗抢险、车损险、第三者责任险(含不计免赔条款),保单或批单(第一受益人为东风日产汽车金融有限公司),保单期限至少一年,如上手车主购买的原保单未到期需将第一受益人变更为东风日产汽车金融有限公司;③二

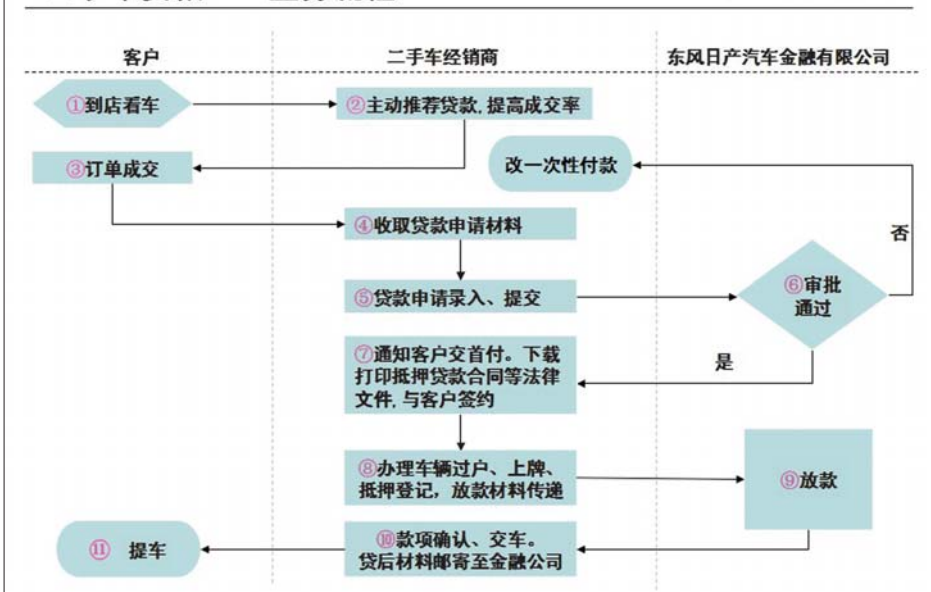
近期准备购买二手车的消费者有福了!东风日产汽车金融公司联合东风日产共同推出二手车贷款产品,各种品牌的认证二手车,仅需要首付一半,就能轻松拥有。

手车销售合同;④DPAF汽车消费抵押贷款合同;⑤中国工商银行账户信息(借记卡、牡丹卡等)和扣款授权书。(2)无阶段性担保除上述有阶段性担保项下文件外,还需要提供:①变更后的机动车行驶证(蓝本);②已办理抵押登记的机动车登记证(绿本)。

东风日产嘉信二手车工作人员提醒,二手车贷款需要以下资料:申请资料身份类证明(包括身份证、护照等);居住类证明(包括房产证、购房合同、购房借款合同、宅基地证、房管局证明等具有官方认证的房产证明;收入类证明(包括银行流水、税单、社保缴费明细、公积金缴费明细等);驾照(包括驾驶证、学车发票及驾校成绩单)以及旧机动车行驶证及登记证书和机动车评估报告。

关于二手车贷款保险问题,东风日产嘉信二手车工作人员介绍,经与若干保险公司了解,如果保险的投保地不是在一个地方的,是可以重复投保的;如果是在同一个地方的,在上家找得到的情况下,可以本人进行保单变更或者退保;在上家找不到的情况下,不管是哪家保险公司,下家在购买了二手车后,只需要提供上家的车牌号给保险公司,经查询平台确认后,即可直接对原保单进行变更或退保,不需要上家本人。有车牌号,上家的信息都可以查得到。

### 二手车贷款——业务流程



### 二手车贷款——范例/卖点

范例 以单台车价7万为例

产品	期限	首付	首付金额	贷款	贷款金额	尾款	尾款金额	贷款利率	利息	客户月供
等额本息	12							14.00%	2,711	3,143
	24	50%	35,000	50%	35,000	/		14.00%	5,331	1,680
	36							14.00%	8,064	1,196
百禄	12	50%	35,000	50%	35,000	20%	14,000	14.00%	3,447	2,222

#### 卖点

产品	卖点说明
等额本息	<ul style="list-style-type: none"> <li>还款期限可以根据客户需求随心定;</li> <li>低首付、低月供的供车方式负担轻。</li> </ul>
百禄	<ul style="list-style-type: none"> <li>月供轻松,适合刚工作的工薪阶层;</li> <li>目前市场上较为成熟的产品,客户接受度高。</li> </ul>

轻松买卖二手车,一个电话就搞定!只要您拨打热线:0538-6052222,就可在家享受到国家注册旧机动车鉴定评估师等业内专家的专业评估服务,帮您免去来回奔波的烦恼。

此外,想买卖二手车的市民,可以把车辆信息附上实车照片发送至497973146@qq.com,可以获得一个相对准确的评估价格。

### 贷款买车全服务

怎么贷款买二手车,很多人不清楚,东风日产嘉信二手车销售人员——给出答案。

问:我购买二手车为什么还要贷款?

答:您想先买一辆二手车作为过渡,我非常赞同您的观点。但根据您的现在的情况来说,如果全款购买,您需要把一笔积蓄压在一辆车上面,不光会使您的财务状况异常紧张,或许还因此丧失了一次绝佳的投资机会。这样就事与愿违了。您现在在事业正在蓬勃增长,错失机会绝对是得不偿失的。所以进行一次融资购买,两年的分期付款,您的压力就小多了。

我们金融公司提供的二手车贷款产品非常灵活。贷款门槛低,过户简便。最重要的就是贷款年限短,因为我们相信您的生意在一两年内肯定会有一个质的飞跃。贷款到期的时候您还可以把车开回来,置换成我们的新车。所有的手续在我

们这里一站式完成!

问:二手车贷款的利率怎么这么高啊?

答:您是担心贷款买这款车的成本吧?我早已经给您计算好了。您贷款一万元的成本是775元,这款车一共贷款两万,成本是1500多元,相当于每个月130元,不到半箱油的成本。而且您买了车,活动范围广了,生意就做得大了,这点成本估计还不到您一笔生意的零头呢。

其实我们的利率不高的。在行业里面,通用汽车金融公司和大众汽车金融公司也提供这样的产品。但是他们的利率比我们高很多呢,尤其是通用金融,年利率达到了17.22%。

有一点相信您肯定能够理解,就是二手车贷款对于金融公司来说,风险是相当大的,因为二手

车的车况和估值都非常的困难。金融公司收取这样的利率是可以理解的。

其实您要做的决策很简单,要么就一次性压上两万现金,要么就是承担每个月一百多块钱的成本,您可以权衡一下。

问:首付比例太高了,贷款年限也太短!

答:首付比例是银监会规定的,谁也无法改变。贷款年限太长也没有必要。从全国数据统计显示,贷款买二手车的人基本上在两年后都会换车了。因为他们有眼光,有胆识,才会贷款买这个车,他们的事业才会有突飞猛进的增长,换车也非常地快了。

当然,的确有一些客户信心不足,希望能够多贷几年,金融公司也表示未来会考虑拓宽产品线,满足更多人的需求。



嘉信专营店 白金级店: 6058888 市区店: 8669999  
汽车城店: 5056666 二手车: 6052222

FEARLESS XTRONIC CVT 400 830 8899 830 830 8899 驱动世界20年 www.dongfeng-nissan.com

东风日产

### 二手车贷款产品详解

贷款车辆要求	车龄+贷款年限(含展期)不超7年 行驶里程不超过10万公里 过户不超过2次
车价核定	以实际成交价(销售合同上)为准,原则上不高于第三方评估(The Red Book)价格的10%
CAP产品组	二手车
CAP产品名称	二手车等额本息 二手车百禄
还款方式	等额本息 百禄
贷款期数	12/24/36 12
利率	14% 14%
首尾款比例	首付≤50% 首付50%,尾款20%
贷款金额	20000元起