

踩准市场和政策“鼓点”

新华保险银保业务重拾上升轨道

2014年伊始，在保险行业聚力迎战“开门红”之际，新华保险银保渠道再传捷报。截至1月8日，新华保险银保新契约保费超过30亿元，是去年同期5倍多，有12家分支机构完成1月份全月保费任务。

事实上，这样迅猛的增长态势并非是“短跑”爆发，而是一个“长跑型”选手步伐稳健、渐入佳境的写照。回顾2013年，保险行业增速平稳回升，保险资金投资渠道放宽、传统型人身险产品费率市场化改革、十八届三中全会鼓励养老及健康产业发展等利好政策密集出台，市场转暖及政策东风为近两年来处于徘徊中的寿险

业提供了难得的发展机遇。

新华保险敏锐地捕捉到这些机会，踩准市场及政策的“鼓点”，积极推进银保渠道及产品转型。截至2013年12月31日，新华保险银保渠道累计实现保费超过280亿元，同比增长约30%。据该公司银保渠道负责人介绍，公司规模保费同比增长主要得益于“以客户为中心”的创新型产品运

作。2013年新华保险结合市场及客户对银保产品收益性、安全性及保障性的综合需求，适时推出极具市场竞争力的保险产品，受到客户的认可和欢迎，带动了整体业务提升。

该负责人提到的“创新型产品”指的是以“精选一号”两全保险(万能型)为代表的资产导向型产品，和以“惠福宝”两全保险为代表的费率市场化改革新产品。

记者走访街头市民及几家银行网点发现，仍有不少人青睐传统银保理财产品，主要原因是除

了获得投资收益，更重要的是还将拥有一份可靠的人身保险保障。“精选一号”正是融合“保障”和“投资”功能的资产导向型产品。

此外，仅在传统型人身险费率市场化政策颁布后一个多月，新华保险即在上市险企中率先推出了第一款产品“惠福宝”，使客户能第一时间受益于费率改革。该产品去年累计达成保费约130亿元，并为新华保险成功新增客户超过30万人，去年10月及11月，新华保险当月银保规模保费连续排名市场首位，足见客户

对于新华保险产品创新能力的认可。2013年底，新华保险又推出一款期交年金产品“惠鑫宝年金保险”，该产品的预定利率则达到了监管年金产品报备的上限。

产品创新之外，根据监管要求，新华保险积极进行渠道及队伍转型，注重渠道专业化合作，持续培育主流渠道核心地位，强化基层网点联合管理，并通过全面提升队伍销售技能推动销售模式转型，促进了银保业务的持续健康发展。

(财金记者 薛志涛)

光大银行巧解通信代办点资金归集难题

光大银行网上资金归集业务自推出以来，凭借其突出的资金管理服务优势，为诸多区域连锁型或加盟类企业带来了财务管理上的便捷与实惠，企业和个人对便捷资金归集服务的需求非常旺盛，2013年，该行的网上资金归集业务总额突破3000亿元。

2013年以来，光大银行还携手安徽移动，为其遍布全省的数百家通信代办点提供了全面便捷的解决方案。安徽移动作为大型通信运营商之一，其各代办点分布广泛，且使用的代理银行不同，银行间的转账存在一定延时，无法确保实现每日营业额实时到账，尤其是周末经常

需要两三天左右才能归集，转账手续费还高。而让代办点全部使用一家银行，而不是就近存入当天现金营业额，又会增加各地人员的汇款压力和风险。对此，光大银行提出的资金归集业务解决了上述问题。

现在，安徽移动的每家代办点都有一张“特殊”的光大卡，无论他们将营业款存到哪家银行，都会自动归集到这张光大卡上，并最终自动归集到省公司账户，不仅汇款方便了，到账更及时了，公司资金管理效率也得到了大幅提升。

据介绍，光大银行的资金智能归集业务对安徽移动带来了前所未有的高效和便捷，以往一日一结款尚存难题，现在可以实现一日两结，而且整个流程全部为自动归集，实时到账，降低了财务管理成本，大幅提高了资金流动性，为其节约了近三分之二的资金代收付成本。

对此，光大银行电子银行部负责

人也表示，光大银行的资金归集业务具有自主管理、操作便捷、快速到账等诸多特点，特别适用于需要同时管理多个账户的连锁型企业，如家政服务业、出租车企业、加盟餐饮店等。同时，对个人用户来说，光大资金归集还具备自动归集、实时手动归集、跨行自动还贷款、跨行自动还信用卡等服务优势，而且无任何手续费。如今，这项业务可通过个人网银、手机银行、柜台等多种方式办理。

随着企业金融电子化需求的增加，各家银行针对企业金融服务都在不断升级。光大银行相关负责人告诉记者，未来，光大银行还将立足客户需求，不断深研行业特点，加快产品创新步伐，用更多贴近市场、贴近客户的产品满足不同行业的金融服务需求。

Bank 中国光大银行
共享阳光·创新生活



关注方法：打开微信，点击“魔法棒”，选择“扫一扫”，点击关注，即可添加。

财金资讯

今年银行理财产品预期收益率有望走高

对于2014年的银行理财产品市场，业内人士表示，其发行量会继续保持高位，预期收益率走势主要取决于资金面的情况。

某外资行财富管理部产品总监表示，由于今年央行仍将实施稳健的货币政策，加强微调预调，保持货币信贷和社会融资规模合理适度增长，偏紧的政策立场是2014年的主调。再加上，美联储已开始逐步缩减购债规模，热钱将逐步回流发达市场。因此，预计2014年市场的整体资金面将是稳中趋紧，银行理财产品预期收益仍有望走高。特别是月末、季末等关键节点的短暂投资机会值得关注。

银率网分析师也称，2014年

流动性演变将取决于央行的态度。在稳定经济增长和防范中长期的通胀压力之间，以及提高资金配置效率和防范金融风险之间寻求有效平衡点，依然是央行实施货币政策的落脚点。而基于通胀压力以及杠杆作用考虑，2014年国内的货币政策仍将保持中性立场，市场的资金面或将继续保持紧平衡状态，银行理财产品的预期收益率将难以回落。

在互联网金融的“搅局”下，银行存款出现外流。有分析师认为，如何加强理财管理能力、如何提高产品收益能力、如何吸引储户把钱留在银行，是商业银行面临的重大挑战。

(证时)

招商银行新春

5折季

优惠享不停 我就选择招商银行信用卡

即日起至2014年3月31日，每周三在济南指定餐厅刷招商银行指定卡消费即可享受菜金5折优惠，详询店面。

5折
周三美食日

五折餐厅

九月天会馆	81616666
九月天（机场店）	82086777
九月天（经七店）	86158666
九月天（二环南店）	66710666
陶然居	88032999
七彩云餐厅（恒隆店）	66899888
浙江饭店	55685588
万达凯悦酒店	88281234
禾绿回转寿司（恒隆店）	67967978
禾绿回转寿司（和谐店）	81619695
禾绿回转寿司（鲁商广场店）	67718838
禾绿回转寿司（万达店）	67887786
祥福坊（优品汇店）	81281516
祥福坊（中海店）	58689838
椒艳时光（北园店）	85988688
椒艳时光（华强店）	67757766
椒艳时光（华信店）	69955332
朝天门（恒隆店）	86513361
朝天门（和谐店）	81619610
朝天门（奥体店）	86513333
鱼乐汇	82666129
竹鱼坊	82666119
吾吉吾吉（新天地店）	67867898
紫霞门韩国料理	86078100
年年大丰收食庄（中海店）	58689808
鼎泰丰火锅	82050388

5折

6期 0首付 0利息 0手续费

三联商社三0分期
轻松购家电，GO!

活动时间：

即日起至2014年2月16日

活动内容：

家电分期0费率，活动期间持招商银行信用卡至济南三联商社（西门店、槐荫店、全福店、高新会展店），刷招商银行信用卡分期付款购买家电享6期0利息0手续费！轻轻一刷，即可分期！

活动地点：

三联商社西门店

地址：济南市趵突泉北路12号

三联商社槐荫店

地址：济南市经二路385号

三联商社全福店

地址：济南市北园大街47号

三联商社高新店

地址：国际会展中心A区2层

汽车分期0利息

购车有分期，精彩随我行
我就选择 招商银行信用卡



免担保 手续费均摊 最快4小时审批

新春伊始，招商银行携手多家汽车厂商，分期购车优惠巨献，多款0费率车型精彩推荐！

1月31日前办理招商银行信用卡购奥迪、大众、现代、本田等品牌指定车型享1年0利息0手续费，3年0利息超低手续费优惠，奥迪最长可贷4年！

关注微信号:cmb0531 回复1月了解详情



车购易
信用卡分期 0利息低手续费
最快4小时审批

信用卡分期购车申请专线
4008-855-855

优惠车型查询：81919853

招 商 银 行
CHINA MERCHANTS BANK

因 您 而 变



8008205555.com



微信搜索公共帐号：招商银行信用卡-济南

