

银行理财春节行情集中爆发

预期收益率高烧不退

虽然度过了季度的财年,但是银行还要经受“年关”考验。临近春节,理财产品收益率出现小幅回落,但是市场上仍不乏预期收益率超过5%甚至6%的高收益产品。拜月底的春节节点所赐,近期理财产品收益率可谓高烧不退。

去年12月份,银行的年终揽储大战进入高潮。来自银率网的统计,12月银行理财产品的预期收益率以每周至少0.1个百分点的速度持续走高,最后一周非结构性人民币理财产品的平均预期收益率达到了5.96%,创2013年新高。

对于今年的行市,最新统计显示,本月第二周发行的人民币债券和货币市场类产品共215款,平均预期收益率仍达5.68%。值得注意的是,体现市场收益率畸高的理财产品收益率倒挂现象依然存在。比如1个月至3个月期理财产品的平均预期收益率为5.99%;而6个月至1年期理财产品不仅减少数量,而且平均预期收益率只有5.68%。

那么,现在的高收益市场行情会不会变成“最后的晚餐”?理财顾问提醒,春节即将来临,银行即将面临下一个资金紧张时点,出于资金竞争的需要,即使资金不太紧张的银行,其收益率也不太敢贸然大幅下调。因此投资者仍可利用节前时间继续挑选高收益产品。

1月份很可能是银行理财产品高收益盛宴的最后时刻,过了1月份银行理财产品的收益率将大幅回落,普通投资者可能要等到6月份才有购买高收益产品的机会。

而在银率网分析师看来,目前手中有闲置资金的投资者可以先把资金投入货币基金中,同时关注未来两周的银行理财产品市场,适时选择适合自己风险承受能力以及资金流动性要求的理财产品。

与市民的抗风险能力和心态稳健提高同步的是,标榜高收益的结

构性产品继续成为“重灾区”。按照普益财富月度数据显示,2013年已被披露到期收益率的产品中,99.6%的产品实现了预期最高收益率,但是没有实现的100款产品均为结构性理财产品。这意味着结构性理财产品是未实现预期收益榜单的“常客”。与此同时,多方数据显示,去年到期理财产品中有超过四成的产品未披露到期收益情况。

卢亮



年底刷卡过瘾 千万别忘快还

“每逢重大节日,不少银行都会通过短信等方式,提醒客户可以提高信用卡额度”,某业内人士告诉记者,春节将至,消费狂潮也随之而来,为此,各大银行也在推出节日刷卡优惠的同时,还主动给持卡人提升临时额度,缓解燃眉之急。为此他提醒,在大款项消费时虽可提升临时额度,但需谨记按时还款。

据了解,目前很多银行的确可以办理调高信用卡临时额度的业务,但调高的临时额度则要根据持卡人平时的还款情况、征信记录以及平时刷卡消费情况来确定。

业内人士告诉记者,临时额度是银行为解决客户临时需要,在固定额度的基础上临时调高的信用总额度,有的银行自动上调信用额度,也可以是由持卡人主动提出申请。

针对不少市民在节日期间总是容易出现大额消费和过度消费,业内人士提醒,以缓解消费后带来的大额还款压力,持卡人可选择必须支付一定额度的手续费,办理分期付款业务。不过,需要注意的是临时额度的还款,若持卡人使用了临时额度消费,收到信用卡账单后,需要足额归还临时上调额度。

同时提醒消费者,使用临时额度消费还是要根据自身经济状况与偿还能力来决定,尽量避免出现过度信用卡透支消费,从而造成还款难带来经济与信用记录的双重损失。

刘阳

理财小技巧

三类情况不适合提前还贷

一、在基准利率基础上再享受7折到8.5折之间的购房者,没必要提前还贷,由于已享利率优惠,即便利率调整前后月供之差也不会超过百元。而且,再次购买房产仍将被视作二套房,利率将遭上浮。

二、等额本金还款期已过三分之一的购房者,也没有必要提前还贷。因为等额本金开始还的钱比较多,后来越来越少。这部分人已将大额的钱还完了,剩下小额的贷款,即便涨了利率,利息也不是太多。

三、投资收益高于贷款利率的投资人士不适合提前还贷,否则得不偿失。比如短期内有收益项目可投资的人群,如果此时将钱还给银行,将白白丧失了赚钱的机会。

宗和

潍坊银行2013年经营指标再创新高

本报讯 2013年12月31日,随着潍坊银行年终决算工作的顺利完成,该行2013年主要经营指标——亮相。在过去的一年里,潍坊银行通过大力推进金融创新,着力实施差异化经营,全面提升经营效益,取得新的突破:总资产639亿元,存款余额545亿元,贷款余额354亿元,上缴税金4.98亿元,不良率0.98%,资本充足率12.25%。

2013年是潍坊银行新五年战略规划的开局之年,也是大力推进二次创业的开局之年。潍坊银行确定的新五年战略规划中明确提出,以打造“定位专注、服务贴心”的小微银行;方便快捷、百姓身边的市民银行;特色鲜明、运营高效的精品银行”为发展愿景。一年来,潍坊银行积极落实新五年战略规划,在小微金融、农村金融、文化金融、科技金融等方面不断实现新突破,全行金融创新工作不断推

进新亮点;金融进社区活动、夜间延时服务、“潍坊通”公共自行车租赁等创新服务和业务的推出,使潍坊银行的服务方式与手段不断完美丰富;通过全面抓好内控管理和风险防范,创新管理措施,内控及案防工作质量持续提升;扎实推进县域扩张和城区发展战路,实现潍坊县域两家支行全覆盖,青岛县域支行全覆盖,并设立聊城分行;通过持续抓好企业文化建设,积极打造幸福潍坊银行,团队凝聚力与品牌知名度进一步提升。

2014年,潍坊银行将继续推动五年战略规划目标落地,支持配合各项区域及产业发展政策,加大信贷投放,支持经济发展,扎实推进跨区发展,县域扩张、业务转型、管理升级、人才培养、文化兴行六大战略要点,保持各项经营指标快速健康发展,为潍坊市经济社会发展做出新的贡献!

招商银行潍坊分行推出>>> “岁初特别计划”系列理财产品 预期年化收益率3.5%—6.4%

作为业内理财创新的领跑者之一,招商银行一直致力于客户服务品质提升和金融产品的研发,并全力打造了“金葵花理财”品牌。

近日,记者从招商银行潍坊分行了解到,为回馈回馈广大客户,该行近日推出多款“岁初特别计划”系列理财产品。该系列产品主要投资于我国银行间市场信用等级较高、流动性较好的金融资产,具备风险较低、收益较高、期限灵活、可选性强等特点,有需求的投资者可向各网点理财经理预约购买。

本报记者 丛书莹

具体理财产品要素详见下表:

产品期限	起点	预期年化收益率
93天	10万	6.4%
39天	10万	6.3%
120天	10万	6.3%
90天	5万	6.3%
99天	5万	6.2%
80天	5万	6.1%
57天	5万	6.1%
52天	5万	6%
45天	5万	5.9%
70天	5万	5.5%
50天	5万	5.3%
21—30天	5万	4.3%—5.0%
14—20天	5万	4.1%—4.9%
7—13天	5万	3.9%—4.8%
1—6天	5万	3.5%—4%
1年	100万	7.5%

产品要素、收益测算示例及风险提示,可咨询招商银行客服热线95555或各网点理财经理。

招行购买渠道	理财热线
分行营业部	0636-8582278、8582288
奎文支行	0636-8056398、8056320
新华路支行	0636-8056288、8056296
寿光支行	0636-6669222、6199919
濰城支行	0636-6126999、6162689
潍坊分行财富管理中心	0636-8582298、8582268