

寻找最励志青年事迹展

联合发起:齐鲁晚报《今日日照》日照兴业房地产开发有限公司 支持机构:招商银行济南路支行 港城婚纱摄影 日照房产超市网 日照置业网

放弃城市生活的大学生王茂文回乡创业十余年

建育苗基地,日照也有了越冬尖椒

文/片 本报记者 赵发宁

对于1976年出生的人来说,大学毕业以后就可以在城市中找到一份不错的工作。可是在王茂文的眼中,农村比城市更让自己喜欢,2000年,毕业3年多的王茂文选择了回到农村创业,现在从事蔬菜种苗种植的他,已在日照大棚蔬菜种植业中小有名气。

不愿留在城市回乡创业

18日下午,记者在潮河镇一个蔬菜种苗种植基地内见到了王茂文,戴着眼镜的他显得文质彬彬。据他介绍,他的蔬菜种苗基地占地有70余亩,有蔬菜温室大棚6个。虽然是寒冬腊月,记者看到,温室大棚内的蔬菜郁郁青青。

“这个大棚主要用来筛选西红柿品种。”王茂文说,他从事的工作就是筛选适合日照本地气候的蔬菜种苗。

交谈中,记者了解到,1976年出生的王茂文,1997年大学毕业,毕业后他被分配到一家工厂,但是他却没有去报到,而是自己选择了一家房地产公司。3年后,公司破产了,他再次面临选择,这次他的选择让周围的人很不理解。“我没有选择继续留在城市,我父亲在家种大棚,我想回农村看看能不能干点什么。”王茂文说。

开农资商店发现商机

回到老家后,王茂文开了一家农资商店。“那个时候寿光的蔬菜种植技术比日照先进,所以

我经常去寿光那边取经。”王茂文告诉记者,一次在寿光,他发现大棚蔬菜种植已经不再是农户自己撒种子种蔬菜,而是选择一些优良蔬菜品种的种苗进行移植。“那时候日照的大棚种植还是买种子种蔬菜,一旦买到不好的种子,就会影响收成。”王茂文说。

受此启发,2004年王茂文决定在日照推广这种种植模式。“说实话,这边的小农意识还是比较强的,我跟种大棚的农民说这事他们都不理解。”王茂文说,为了尽快在日照推广这种模式,2004年,王茂文包了一辆大巴车,拉着一车农民到寿光去考察。“那次光各种费用就花了6000多元。”王茂文说,那次考察完之后他推销出去7万多株西红柿苗,很多农民是看在老乡的情分上,抱着试试看的心里种植的。

这批西红柿上市后,在产量、果实大小等方面得到了农民的认可。“2005年我卖了30万棵西红柿苗,2006年160万棵,2007年达到300万棵。”王茂文说。

不满现状建起育苗基地



王茂文在大棚内观察西红柿生长情况。

得到农民的认可后,王茂文不只限于从外地引进种苗,还自己建起了育苗基地。“我的大棚里种的蔬菜都是从国外进口的种子。”王茂文说,很多种子是外国的优良品种,但是由于气候差异,并不能保证引进到日照后就能适应本地的气候条件,所以还要进行筛选。

由于西红柿占整个蔬菜种植面积,所以他最先引进

的是西红柿苗,取得成功,王茂文又陆续引进了其他种类的蔬菜。“以前日照冬季市场上的尖椒都是从海南等南方城市运过来的,日照本地长不出越冬尖椒,于是我就对越冬尖椒进行了研究,终于成功将越冬尖椒引进日照并推广。”说到这里,王茂文显得有些自豪。说到未来,他希望能够筛选出更多适应日照本地气候的新品种蔬菜。

17岁外出打拼 七年创业路渐宽



馄饨店老板何召田 文/片 本报记者 许妍

何召田,1990年3月生,17岁从学校退学后,自己到烟台打拼事业,如今虽然才24岁,但已经在社会上磨练了7个年头,了解到本报与日照兴业房产联合发起“寻找2013日照最励志十大青年”活动,他前来咨询,“我的创业过程就是不停地失败又不停地爬起来的那种,现在的生活虽然比起之前好很多了,但是还只是起步。”他希望通过这次活动能够激励自己,在创业的路上更加努力。

2007年,虽然家里百般反对,何召田还是毅然选择退学,自己孤身一人到了烟台拓展自己的事业。“那时候是我最艰苦的时候,没学历,没手艺,到处找工作也没人要,好几次坚持不下去了,想当初父母说,不上学就把我赶出家门,又不敢回家,就拼命地硬撑着,一定要混出点样子。”何召田说。

那时候他没钱租房,就一个月160块租别人的地下室,“管道都走地下室,每天晚上各种声音搞得根本睡不着觉,第二天还是早起出门做业务。但是那些年一直是不停地失败,做什么都做不好,生活很拮据。直到2012年9月,开始做电子血压计血糖仪的代理,才算生活条件稍微好了一些。”

据何召田介绍,他2012年年底被派到临沂做市场,“临沂对我来说是一个完全陌生的城市,我下了火车,完全不知道下一步该怎么办,没有任何的朋友亲戚,全靠我自己,只能一家家药店地跑。”何召田在临沂的一周之内,跑遍了临沂大大小小的200多家药店,谈成了64家。

“2013年,我回到日照,继续做产品的代理,9月份又加盟了一家馄饨的连锁店,已经开店四个月,一天都没休息过。”何召田说。何召田的馄饨店只有他自己一个人在忙,因为馄饨也要送外卖,他就雇着开三轮拉客的师傅给他送馄饨。“这周围所有三轮车师傅的电话他都有,一有预定的了,他就打电话给我们,小何做人很实在,我们都很喜欢跟他合作。”一位三轮车师傅说。

辞了工作从混沌店做起

乐观小伙想让老婆做老板娘

本报记者 许妍

田光洁和孙红艳是同学,2013年他们走上婚姻的殿堂。不甘平庸的田光洁,选择了辞职创业。屡次碰壁后调整策略,盘下了一家馄饨店,准备从小店做起,为让老婆当上大店的老板娘而奋斗。

不甘平庸辞职创业

田光洁和孙红艳两人都是1990年出生,俩人从初中就是同学,高中谈恋爱,大学又是同学,2013年步入婚姻的殿堂。

刚毕业的时候,他们都在青岛找到了不错的工作。“我不喜欢规规矩矩地坐办公室上班,所以工作了半年,就辞职了,跟朋友一商量准备创业。”田光洁半开玩笑地说。

“他辞职之后,不放心我自己,在青岛,他说要创业,肯定缺人帮忙,我当时一狠心也就跟着辞职了。”孙红艳说。

东奔西走创业遇阻

但是两人辞职后,创业并

没有想象中的顺利。“2012年年底,我跟朋友开车去了南方,联系一个服装品牌的代理。项目谈好了,父母却极力反对,不给提供资金支持,整件事情就泡汤了。”田光洁说。

孙红艳告诉记者,那时候,田光洁整个人都颓废了,天天不在家,跑出去跟朋友喝酒,父母给找的工作都直接拒绝,她整天跟田光洁生气也没办法,只能自己出去找工作了。

“她学过设计,人也漂亮,很快就找到了工作,但是因为没地方住,很发愁。”田光洁说,“那时候很心疼,想着一定要开家大一点的店,让她当上老板娘。”

一过完年,田光洁又开始

一个城市一个城市地跑。那时候田光洁父母的态度也转变了,不再极力反对。刚开始,田光洁把注意力放在一个火锅的加盟店上,但是因为启动资金就得170万,他连100万都凑不齐,所以,加盟火锅店的想法又泡了汤。

调整策略从馄饨店做起

之后,田光洁通过朋友的介绍,盘下了这家馄饨店,“当时想先从小做起,慢慢发展,但是心里还是极度不平衡,全国连锁的火锅店变成现在不到40平的小铺面,落差太大了,尤其怕我老婆心里接受不了。”

“我俩一直都是他做决定我支持,这种情况下,他心里落

差已经很大了,我更得好好支持,就直接来跟他打理这个小店。那时候不敢跟家里说,说在市区找到工作了,一直到几个月之后,慢慢走上正轨,开始赚钱了才敢告诉家里。”孙红艳告诉记者。

采访的过程中记者发现,田光洁是个很乐观的人,包括讲自己开车出去联系各种业务,不停地碰壁,再去咨询下一家的时候,都是以开玩笑的语气讲述的。但在采访的最后,田光洁一改嘻嘻哈哈的态度,很认真地告诉记者:“虽然现在还不能给她很好地生活,但是我会为了我老婆好好干,争取尽快再开一家大一点的店,让她安安稳稳地、舒舒服服地当上老板娘。”

齐鲁晚报 今日日照

精品楼盘推荐

加入齐鲁晚报看房团,一起去砍价! QQ群号:1964325 电话:0633-8308129

兴业·海曲世家

建筑类型: 小高层、高层住宅

楼盘位置: 云海路与艳阳路交会处

售楼地址: 海曲路与艳阳路交会处

总建筑面积: 约8万平米

销售状态: 11月30日公开选房

销售电话: 0633-3696888 3697666

户型面积: 75-116m²

开发商: 兴业房产

项目优势:

兴业海曲世家位于云海路与艳阳路交会处,西侧为日照市最大的市民休闲公园——海曲公园,雄踞城市景观、商业、教育、文化中心。社区功能完备,周边配套成熟、交通便利,教育资源荟萃。75-116平方米经典全明户型,美观大气,舒适实用。临河而居,倚园而憩,公园河畔人文社区新典范。

农行热心服务,农民喜领养老金



2014年1月18日,农行日照岚山支行服务队走进山东省日照市岚山区安东卫街道泉子庙村,该村百余户失地农民领到了平生第一笔养老金。

去年11月份以来,日照市岚山区采取政府补贴、集体补助、个人缴费的形式,全面



推行失地农民养老保险政策,由当地农业银行代理费用收缴及养老金的发放。仅1个多月的时间,该行已归集养老保险费5.7亿元,并于春节前将首个月的养老金陆续发放到全区1.6万失地农民手中。

(丁斌)