

东风风行菱智新年全系钜惠

M3售价仅6万余元,享受5年/10万公里超长质保服务

临近年底,各车企的促销大战令人眼花缭乱。东风风行的菱智3系车型——菱智M3/V3,具有“黄金小排量、体面大空间”产品优势,诞生自风行菱智国际化商务车制造平台,血统纯正,外观体面、驾乘舒适,是各级基层商务客户的理想接待用车。

2014款菱智M3的轴距为2800mm,车身尺寸为4645mm×1695mm×1940mm,内部宽度达到1460mm,驾乘空间宽大舒适,辅以9种座椅组合,使用灵活方便。全系第三排座椅均可侧翻,实现最大4340L的载货空间。搭载血统纯正的三菱4G18S1发动机,具

有高可靠性、低油耗、低噪音等优势,最大功率83kw/6000rpm,动力强悍,而且转速在3000rpm时即可输出最大扭矩138N.m,这种低速高扭的特征非常适合在国内道路上使用。

2014款菱智M3设计了三重防撞溃缩区,最大程度地保障了驾乘人员的安全,独有的高强度车身骨架、侧身高强度防撞钢梁等强化设计,配合ABS+EBD、安全气囊、全车安全带等装置,最小离地间隙达到了190mm。

菱智M3售价仅6万余元,配置上毫不逊色于十多万元级别的商务车。前后空调均为独立控制,

采用两套制冷系统,高效舒适。

享受东风风行提供的5年/10万公里超长质保服务,用户还能获得24小时全天候紧急救援服务、应季服务月、贴心关爱季等诸多超值服务项目。另外,东风风行已建设700多家服务网络,省会城市的服务网络覆盖率100%,地级市及百强县的服务网络覆盖率也已达90%以上,全国各地的菱智用户都可享受近距离购买、保修、保养爱车的便利。

据了解,东风风行已连续多年保持30%以上的高增长,今年总销量冲高到18万台,成功跻身自主品牌前列。(阎晓娜)

现车无限“辆”到店马上有“福”

山东晟和福特4S店年终又有一批现车到店,包含长安福特嘉年华、新福克斯、新蒙迪欧、翼虎、翼搏、经典福克斯等车型全部都有现车销售。

晟和福特新店开业优惠多,好礼送不停,新春凡到店均可获底盘、灯光、空调、蓄电池、制动系统等专项免费检测,买新车可享全系车型尊享全省最低价,订购现车可获赠1000元精品券,保有车主进店保养可获赠精美礼品,二

手车置换最高可获2000元每台补贴。

山东晟和汽车销售服务有限公司是长安福特在泰安地区按照全球最新标准打造的福特4S店。福特车主可随意到位于泰前大街东首的长安福特店享受更为便捷到位的福特品质维修服务。

到店客户有精美礼品赠送,签单客户有豪华大礼包,“砸金蛋,中大奖!”山东晟和福特全体员工恭候光临!(赵滨)

东风标致 2013年销量劲增27%

2013年,东风标致销售业绩一路高歌,12月销量再攀新高,以36332辆的终端交付量实现历史性突破,全年270006辆的总销量,超额完成年初既定目标,还以年同比增长27%,远超市场平均增长率的成绩成功跑赢大市。

从细分市场来看,东风标致旗下各主力车型同样全线飘红。老车型中以308表现最为抢眼,全年月销量达5000辆以上,12月更是达到11804辆,一举跃入“万辆俱乐部”。新车则呈现上市即热销的良好态势,1月份投放的东风标致3008始终一车难求,刚刚上市的301市场转化率达到20%以上。3008为品牌敲开了SUV市场大门,更在20万元市场取得极大突破。

今年,1.6THP涡轮增压直喷发动机,

1.6CVVT发动机,MRN触屏多媒体导航系统等多项领先技术导入旗下产品,促进了产品技术、性能配置的全面升级。

2013年,东风标致一举摘得J.D.Power售后服务满意度第一、中国汽车用户满意度测评售后服务满意度第一、销售服务满意度第三等多项荣誉。

东风标致发布的“蓝色关爱”服务品牌,通过“透明”与“专业”使消费者获得更清晰的服务承诺及规范化的服务保障。

寻找新增长点成为很多厂商的共识,完善的渠道建设是一切发展的关键。一年来,东风标致4S网点总数增至408家。

新的一年,这头迅速崛起的雄狮将在2014年取得新的辉煌与跨越。

(阎晓娜)

长安汽车

山东嘉顺汽车商贸有限公司恭祝您:

阖家欢乐 万事如意
马年吉祥 马上有车

山东嘉顺汽车商贸有限公司 地址: 泰东路泰山国际汽车城 销售热线: 0538-5555666