

今日聊城

“东融西借、跨越赶超”三年攻坚战第二战役动员大会召开 攻坚克难，坚决打好八场硬仗

本报聊城2月9日讯(记者张跃峰) 2月8日,结束新春假期上班的第二天,聊城市委、市政府就召开“东融西借、跨越赶超”三年攻坚战第二战役动员大会,掀起了马年新春伊始干事创业的序幕。市委书记、市人大常委会主任林峰海作重要讲话,市委副书记、市长王忠林主持会议。市政协主席金维民、市人大常委会第一副主任汪文耀、市委副书记陈平出席会议。会上,林峰海总结了去年全市第一战役取得的成绩,全面分析了面临的形势,提出了

打好第二战役的总体要求、目标任务和工作重点,并就加强组织领导讲了重要意见。林峰海指出,打好第二战役的总体要求是认真贯彻落实党的十八大和习近平总书记视察山东的重要讲话精神以及省委、省政府的重大决策部署,围绕实现市委十二届四次全会确定的目标任务,坚持科学发展,跨越发展不动摇,坚持转型升级,开拓进取不动摇,坚持深化改革,扩大开放不动摇,坚持加快城镇化、工农城乡协调发展不动摇,坚持执政为民、民生

优先不动摇,坚持转变作风、廉洁勤政不动摇。攻坚克难,坚决打好产业转型、项目建设、招商引资、新型城镇化、县域经济、节能减排、优化环境、改进作风八场硬仗,确保打赢三年攻坚战第二战役,为建设冀鲁豫三省交界科学发展先行区奠定坚实基础。主要目标是,全市生产总值增长10%,力争11%;地方财政收入增长15%,力争20%;固定资产投资增长21%,力争23%;城镇居民人均可支配收入增长12%,农民人均纯收入增长13%,城镇化率达到45%。

林峰海强调,要加强领导,凝聚合力,为打好三年攻坚战第二战役提供坚强保证;要完善高效有力的领导指挥体系,各级领导干部要率先垂范,身先士卒,为党员干部群众作出表率;要强化赏罚分明的奖惩机制,发挥好大督查作用,强化责任落实,严格干部奖惩,激发广大干部干事创业的积极性;要营造齐心跨越的社会氛围,树立聊城新形象,凝聚发展正能量,形成全党动员、全民发动、全社会参与合力推动跨越赶超的浓厚氛围。
>>更多内容详见C02版

聊城禁止产销燃放孔明灯

本报聊城2月9日讯 为防止燃放“孔明灯”引发火灾等重大安全事故,聊城市政府决定,在本市行政区域内禁止生产、销售、燃放“孔明灯”。禁止任何单位和个人在本市辖区内生产、销售、燃放“孔明灯”。对生产、销售“孔明灯”的单位和个人,由工商、质监、公安、安监、城市管理等部门根据各自职责依法查处。对燃放“孔明灯”的单位和个人,由公安等部门依照有关规定处罚;对拒不听从管理、妨碍行政管理部门依法执行公务的,由公安机关依法处罚;构成犯罪的,依法追究刑事责任。望广大市民充分认识“孔明灯”的危险性和危害性,不购买、不燃放“孔明灯”,积极配合“孔明灯”禁售禁放工作,自觉抵制不良燃放行为,践行安全文明生活方式。



求职潮

9日,市人社局、市总工会、团市委、市妇联共同举办的“2014春风行动”启动仪式暨春季企业用工招聘会在聊城国际会展中心举办,423家市内外企业提供2.35万个就业岗位,进场求职人员达2.2万多人次,初步达成用工意向6805人。据介绍,“2014春风行动”3月中旬截止,将举办百场企业用工招聘会。
本报记者 孟凡萧 通讯员 张士桥 摄影报道

聊城市光明眼科医院
热烈祝贺鲁西首
台飞秒激光落户我
院,飞秒激光全程治
疗近视、白内障,无刀
治疗安全更可靠。
电话: 8902977 8411269
地址: 聊城市昌润路89号

齐鲁晚报·今日聊城招聘启事

齐鲁晚报是山东省发行量最大、经营收入最高、社会影响力最广的报纸,目前日发行量180万份,在全国报纸竞争力排行榜中位居第3,连续五年入选中国500最具价值品牌排行榜。在聊城市,齐鲁晚报无论是家庭订阅率,还是街头报亭零售量,都一直高居榜首位置,是各单位塑造品牌形象、传播核心价值、促销展示产品的最理想媒体。以“全心全意为聊城人民服务”为宗旨的《今日聊城》板块是齐鲁晚报为聊城市委、市政府和580万聊城人民量身定做的地方新闻板块,每周一到周五由编辑部统一制作后随11万份主报在聊城行政区域内发行,以新闻的贴近、及时、权威深受聊城社会各界欢迎。

招聘职位: 广告经营人员 数量4人
职位描述: 1、要求大专以上学历,年龄在28岁以下 2、热爱广告传媒行业,能吃苦耐劳,工作态度积极 3、有团队精神、懂策划、善沟通,具有报纸经营工作经验者优先4、策划报社的广告合作、相关活动,完成部分文案撰写

有意者请把简历发到邮箱: sdsblzh@sina.com 电话:0635-8278128 (本周三下午2:00面试)
面试地点:齐鲁晚报今日聊城编辑部(聊城市兴华西路与向阳路路口西北角)

泉润置业有限公司、山河建设工程有限公司 诚聘启事

泉润置业有限公司、山河建设工程有限公司因业务发展高薪诚聘以下人才:

- 一、房建工程技术总监:** 任职资格:十年以上房建工程技术工作经历,工民建大专及以上学历,中级及以上职称,精通房建工程先进技术和工艺,有较高的理论素养和丰富的的工作经验。
- 二、地产开发总监:** 五年以上专业工作经验,对房地产市场认知深刻,市场动态把握准确,深度理解项目营销全过程,工作热情高涨,具有出色的协调和组织能力。
- 三、房产市场总监:** 任职资格:五年以上专业工作经验,精于房地产市场调研,专长营销策略和产品定位,推广能力强,案例优秀。
- 四、规划设计总监:** 任职资格:五年以上规划或建筑设计工作经历,规划或建筑专业大学本科及以上学历,经验丰富,案例优秀。
- 五、项目部经理:** 任职资格:公路、水利、土木、安装、市政、桥梁工程专业,五年以上专业工作经历,大专及以上学历,中级及以上技术职称,擅长施工组织,熟悉当前先进工艺工法,沟通协调能力强。
- 六、施工现场工程师:** 任职资格:公路、水利、土木、安装、市政、桥梁工程专业,大专及以上学历,乐于从事工程施工,责任心强。
- 七、金融业务经理:** 任职资格:三年以上金融部门公司业务管理经历或大中型企业资金管理工作经历,了解金融市场,熟悉资金管理工作流程、法规。
- 九、拍卖市场经理:** 任职资格:有从业经验或了解拍卖市场,熟悉拍卖法律法规,拍卖业务流程及相应的专业知识。
- 十、招标市场经理:** 任职资格:有从业经验或了解招标市场,熟悉招标投标法律法规,招标投标业务流程及相应的专业知识。
- 十一、会计、出纳:** 任职资格:三年以上会计、出纳工作经历,财经类大专及以上学历,能够熟练运用财务软件。
- 十二、法律事务主管:** 任职资格:法律专业大专及以上学历,专长开发、工程类法规,写作能力强。
- 十三、工程造价:** 任职资格:公路、水利、房建、安装、市政、机电工程专业,三年(造价部主管)、一年(造价员)以上专业工作经历,大专及以上学历,熟悉以上专业定额及造价管理,经验丰富,注册造价工程师优先。
- 十四、置业顾问:** 任职资格:一年以上房产销售工作经验,普通话标准,具备较强的亲和力。
- 十五、薪酬待遇:** 社保及令人满意的薪酬福利,较好的工作条件并不断提升。
- 十六、**本公司实行总监负责制的管理架构,总监为公司高管,享受公司副总待遇。
- 十七、报名及录用:**
1. 报名联系人:陶老师, 报名电话:18063559669;
2. 登录www.sdshjs.com下载报名表,填写后发至邮箱15069578668@163.com;
3. 面试时间另行通知,未被邀请面试或经面试不适者,资料将被存入公司人才库备用。
4. 本公告长期有效。