

中国财力最雄厚50强山东6市入围 潍坊列第33名

本报2月11日讯(记者 赵松刚)11日,“2013年中国城市财力50强”排行榜出炉,在网上引发热议。这份根据公开数据制作的榜单中,山东省有青岛、济南、烟台、潍坊等6个城市入围,潍坊市公共财政预算收入完成383.9亿元,列总排名第33名,列非省会城市第13名。

“2013年中国城市财力50强”排行榜根据地方公共财政预算收入进行排名。所谓公共财政预算收入,是政府凭借国家政治权力,以社会管理者身份筹集以税收为主体的财政收入,主要用于保障和改善民生、维持政府行政职能正常运转、保障公共安全等方面。据介绍,地方公共财政预算收入排名的贡献因素主要有:城市行政级别和规模、与GDP相对应的当地经济发展状况、产业结构选择、财政税收体制以及当年的偶发因素等等。

根据统计,在“2013年中国城市财力50强”榜单中,除4个直辖市之外,山东省有青岛、济

南、烟台、潍坊、济宁、淄博6个城市,排在江苏省(9个)之后,名列第二名。此外浙江省有5个城市,广东省有4个城市,福建省有3个城市。上海、北京、天津、深圳、重庆、苏州、广州、武汉、杭州、成都位居“2013年中国城市地方公共财政预算收入50强”前十名。

“2013年中国城市财力50强”榜单中,潍坊市公共财政预算收入完成383.9亿元,排在第33位,位居山东省城市第四名。青岛市以公共财政预算收入完成788.70亿元排在第15名,领跑山东城市财力排行榜,济南以公共财政预算收入完成482.07亿元排第22名,烟台以公共财政预算收入完成437.20亿元,排第28名。

榜单中,前十名城市与GDP排名情况一致,说明榜单排名与GDP有正相关性,GDP越高的城市,财政收入越高,排名也越靠前。财政收入来源于经济基础、分配体制等因素。也就是说,产业结构和税收体制会对一个城市

的财政收入产生影响。

从入榜城市所在地域可以看出,大部分都是东部沿海、沿江城市,经济发展情况良好,如上海、天津、苏州等。中西部地区一些工业基础较好的城市,比如武汉、成都、郑州、长沙、西安、昆明、乌鲁木齐、南昌、贵阳、太原等,也挤入了全国50强名单。

另外,东部城市的财力明显要优于中西部城市。在50强榜单中,江苏省有9个城市入围,山东省有6个城市入围,浙江省有5个城市,广东省有4个城市,福建省有3个城市。这5个省份的城市就占据半壁江山,而青海、甘肃、宁夏、西藏、广西等西部省区则没有城市入围。

2013年,潍坊市公共财政预算收入完成383.9亿元,位列第33位,超过长春、贵阳等省会城市。全国农业看山东,山东农业看潍坊,但潍坊更是一个工业强市。当然这也得益于潍坊市的县域经济发达。

新年银行理财收益微降但仍维持高收益

当前购买理财产品仍很划算

本报记者 庄文石

按照惯例,各大银行在度过了年底的资金存量“考核”之后,旧历新年过后的理财产品收益一般都会大幅度缩水。但是,记者近日走访潍坊各大银行发现,进入农历马年之后,银行理财产品收益虽然呈现了下滑态势,但是幅度很小,大部分产品的预期收益率都在5%左右,部分产品的收益甚至接近6%。市场人士认为,如果央行不放松“银根”,再加上今年行业竞争加剧,银行理财高收益行情仍会持续。



理财产品收益 略微下调

去年年底,各大银行之间的“揽储”大战达到顶峰,高收益的理财产品成为银行吸引客户资金的杀手锏。在当时的采访中,记者了解到各大银行的理财产品有将近一半的理财产品收益率超过6%,大部分的理财产品收益超过5.5%,甚至有部分理财产品的收益率能接近7%。

虽然各大银行当时的对外声明是为帮助客户提高收益,但业内人士都知道,这是银行在面临资金流动性压力之下的无奈之举,一旦挺过年关,理财产品的收益率都会有所下降。

近日,记者在各家银行的网站发现,和节前动辄站上6%的年化收益率相比,2月份开始发行的银行理财产品的收益率水平已经有了小幅下滑,即使是动辄10万、20万元起购的理财产品也达不到6%的收益率。11日下午,记者在福寿街上一家银行的银行网点看见,该行推出的最新理财产品大概有10款左右,大部分产品的收益率在5%以下,只有一款产品的收益率达到5.8%。

收益率 较去年同期要高

虽然目前银行下调了理财产品的收益率,但是相比较去年同期而言,目前的水平要高不少。潍坊一家股份制银行的工作人员告诉记者,按照往年的经验,春节之后理财产品的收益率会有一次“跳水”,但是今年比较反常,收益率下降的幅度较小。

市民张先生在接受记者采访时说,自己这几年一直购买一家银行的理财产品,基本上没有遇到过到期后收益率达不到预期的情况,特别是这两年,理财产品的收益率一直居高不下,这可能与当前银行业存在的“钱荒”有关系。

而业内人士则表示,根据央行近日新发布的《2013年第四季度中国货币政策执行报告》,市场普遍预期未来资金面紧张的改善幅度有限,去年,大多数的股份制银行上调了存款的利率,以一年期存款的定期利率来看,基本上是在国家规定的基准利率基础上上浮到顶(上浮10%),而国有大银行随之跟进,目前一年期定期利率也达到3.25%,这说明,银行业对资金流动性的重视程度。

高收益行情 年内继续

春节期间,互联网金融产品的创新仍在继续,收益率也居高不下,而且凭借互联网的方便快捷和实名登陆等有利条件,这些产品大大增加了客户的粘度。马年春节,微信推出的“抢红包”就是这其中的代表性产品,由于要获取红包必须绑定银行卡,仅在春节期间就有数以百万计的微信用户绑定了银行卡。

因此,业内人士预计,在全国市场普遍预期资金面紧张的情况下,再加上业内竞争的加剧,银行为了保住存款,在资金利率较高的情况下,未来继续发行高收益理财产品的可能性很大。所以说接下来的一段时间内,有实力的客户购买理财产品仍将是财富增值的一个不错的选择。

抢钱大战进一步升级

余额宝推

“定存”理财产品

本报2月11日讯(记者 庄文石)在去年以高收益理财获得追捧的余额宝,在马年伊始,又推出了新的玩法。11日,记者登录余额宝账号发现,余额宝推出了一年期定存的理财产品,按照网站上的宣传,该产品收益率可以达到7%。

目前,只要用户登录自己的余额宝账户,在产品介绍栏目的右侧,就能发现一条醒目的广告“余额宝用户权益专项二期新年开工,马上加薪7%。仅限余额宝预约用户购买”。点击这段话,就可以进入页面,根据设定,想购买这款产品,需要经过预约、等候和开抢三个阶段。客户把资金转入余额宝就可以点击“预约”,预约期间享受余额宝每天的收益,到2014年2月14日10:00就可以购买,而预约的截止时间为2014年2月13日18:00。

据悉这款产品为一年期理财产品,仅允许预约用户购买。每个用户限购2000份,每份1000元,数量有限,售完即止。预期收益7%,高出目前银行一年期定期存款利率一倍多。这样的收益率显然吸引了不少余额宝用户参与,截至11日下午4点半,已经有1592200人完成了预约。

据了解,余额宝在春节前已经推出过1期“贺岁定制版”产品,也是以专供余额宝用户的形式,推出总量1亿元的一年期理财,对接的是“昆仑保险-存乐宝”,预期收益同样为7%,承诺保本,同时保底年化收益2.5%。

