

开学 第一课

中小學生裝備難壞部分家長

開學前花近萬元,手機、平板電腦、山地車成必備品



張店華光路一商場內,電子產品受學生青睞。 本報記者 王鴻哲 攝

16日是淄博中小學新學期報到的日子。記者了解到,中小學生的開學裝備已由傳統的書包、本子、鉛筆變成手機、平板電腦和山地車,少則花費上千元,多則近萬元。

本報記者 羅旭君

手機銷量是平時近四倍

在淄川某家電城,記者看到許多中學生正圍著手機櫃台挑選自己喜歡的產品。過年收了些壓歲錢,爸爸媽媽又添了一些,就來買手機了,一位學生對記者說。

“現在的孩子買手機一般都買1000元以上的,3000至5000元的買得也不少。以前蘋果5手機一天也就賣一部,現在一天就可以賣四五部。”一位銷售員說。

“開學前我們店的電子產品如手機、筆記本電腦、平板電腦等賣得很多,其中手機賣得

最好,平時每天賣十幾部,臨近開學這幾天一天可以賣四十部左右;平板電腦平時一天賣一兩台,最近每天可以賣五六台;筆記本電腦平時賣兩三台,最近一天可以賣十台左右。”一家店的經理說。

在某品牌櫃台前,一位家長跟孩子來買了一款4000多元的手機,這位家長說:“孩子就是喜歡這部我也沒有辦法,花了我兩個月的工資。現在孩子開學都要買手機、電腦等電子產品,少則花數千元,多則上萬元,家長負擔太重了。”

一個班三分之二學生有山地車

“算算孩子開學要買的東西,我都嚇了一跳,竟然花了近一萬元錢。”市民竇先生說。今年竇先生花4000元給孩子買了部手機,3000元買了輛山地車,花2000元買了平板電腦,加上書包、筆記本、書皮等文具花了几百元,算下來將近1萬元了。

竇先生說,本來想給孩子買輛普通自行車就行了,想不到孩子硬是要山地車。“孩子今年上高二了,他們班60多個學

生,有一半是通校生,通校生里有三分之二的孩子騎山地車上學,不到三分之一的學生騎電動車上學。孩子說自己沒有山地車,總覺得矮人一等。”竇先生說。

16日,在張店一家山地自行車銷售店,有幾位家長正陪著孩子在挑選山地車。店主告訴記者,賣給學生的話平時一天賣一兩輛,開學季賣得好的話一天可以賣五六輛。

商家校門口搶生源,家長不想孩子掉隊

有的班半數學生報輔導班

本報記者 羅旭君

16日,淄博市中小學開學報到,輔導機構都抓住這一時機到中小學門口搶生源,很多學校門口都聚集了輔導班發放宣傳單頁的工作人員。一位學生告訴記者,他們班現在已經有一半的學生報了課外輔導班。

“我們班有四十多名學生,今天來報到,聽說有一半學生都已經報了輔導班。”淄川昆侖一中一名中學生說。如果開始上課了,報輔導班的學

生會更多,去年他們班就有三分之二的學生上輔導班。

16日10時左右,記者在淄川一中門外,看到多個輔導班在發放宣傳單頁。“我們輔導班根據學生的年齡和輔導科目的不同價格也是不一樣的,每門課程的價格在200元左右,一般是每周一兩節課,一節課40分鐘。不少學生同時輔導4門課程,一個初中生每個學期在課外輔導這方面少說也要花1000元左右,如果選擇一對一輔導,價格會更高。昨天我們輔導班就有十幾名學生報班,

如果不抓緊,就報不上了。”一名正在發放宣傳材料的工作人員告訴記者。

“孩子上初三了,語文、政治、歷史成績還好一點,背過了都可以拿高分。但進入初三後,孩子的數理化學起來有些吃力,去年期末考試,物理才考了70多分,我非常擔心。我跟他爸爸都是初中畢業,文化程度不高,想輔導她也是心有余力不足,就想給孩子報個輔導班。”張女士說。“我的孩子學習成績很好,每次考試都考級部前几

名,孩子跟我說一定要上輔導班補功課,因為只有更加刻苦別人才不會超過她。”學生家長孫先生說。

“我覺得上輔導班就是一種自我安慰,看著別的同学上輔導班,如果自己不上,就覺得特別難受。之前我上輔導班,覺得學習成績確實有提高,那是因為沒有認真聽講,課後可以去輔導班輔導。之後我就不上輔導班了,自己上課認真聽講,不會的題目去找學校的老師問,現在學習成績也挺好的。”一名中學生說。

記者手記

少一份攀比 更有利學生成長

“開學經濟”之所以興盛,完全是應了“孩子的錢最好賺”這句老話。隨著生活水平的逐步提高,再加上現今大多是独生子女家庭,家長們望子成龍、望女成鳳心切,對孩子的消費毫不含糊。而商家則瞄準了這一“經濟增長點”,費盡心思,不遺余力地推出各種各樣的新學期促銷活動,加上學生和家長受從眾盲目攀比心理的驅使,一次性的開學消費怎能沒有廣闊的市場?

然而,透過這份熱鬧,我們不難發現開學經濟最終帶給學生和家長的,不僅是一份“血拼”後的沉重負擔,更有一種無奈的浪費。就學生而言,購買豪華奢侈的手機、筆記本電腦等開學用品,往往會膨脹他們的攀比欲,丟掉了勤儉節約、艱苦奮鬥的傳統美德不說,也助長了相互攀比之風,更何況“花里胡哨”的學習用品還會轉移注意力,影響學習效果。

事實上,學習用品的價值在於能否更好地為學生的學習服務,能否讓學生使用起來更加方便、安全。從這一點講,在“開學經濟”上少一份攀比和浪費,多一點理性,恐怕對學生今後的成長更加有利。

本報記者 羅旭君

臨淄: 兩家文體用品店 無證經營被取締

本報2月16日訊(記者 張汝樹 通訊員 李杰) 春季開學伊始,為淨化學校周邊市場環境,營造良好學習氛圍,臨淄工商分局對轄區學校周邊文體用品店、網吧、遊戲機室等各類經營戶展開專項檢查。

該局以箱包、文具盒、鉛筆、中性筆、筆記本等消費量大的學生用品為檢查重點,以學校周邊商店、文體用品店、小賣部為重點檢查場所,嚴厲打擊制售假冒偽劣、“三無”、“以次充好”文體用品,嚴格取締非法經營及無證照經營,進一步規範學校周邊經營環境。

同時,該局加強對在中小學校周圍200米外開辦網吧、遊戲機室、歌舞廳等娛樂場所的檢查力度,通過實地考察充分確認經營場所的合法性、有效性,核查房屋用途的對應性、經營項目的相容性。嚴格取締黑網吧及超範圍經營,進一步規範市場主體資格的合理合法性,切實加強對校園周邊社會治安的整治力度。

目前,共檢查經營戶76家,取締無證照經營文體用品店2家,查處質量不合格文具盒12個,發布消費預警2次。

專家觀點

盲目報輔導班 易讓學生厭學

從教近二十年的名老師表示,輔導班並不一定適合所有學生,報班也要因人而異,有的學生會通過上輔導班查缺補漏,有的學生反而會因為上輔導班產生厭學情緒。

提前授課不等於預習,預習是自己去研究、了解下堂課的內容。如果提前學習了新課,而會讓孩子失去新鮮感,產生厭學情緒。他提醒家長,千萬別因為自己的意願強迫孩子學習,一方面學習效果有限,更重要的是會造成孩子的心理問題。