



诚信之城

新消费 新权益 新责任

“非典型”进化史 新一代福美来M5将于5月上市

提到福美来,大家脑海中会浮现“中级轿车”“新三样”“CTCC冠军车”等关键词。从2002品牌创立发展至今,海马福美来历经三代实现了单一品牌12年累计销售近百万的成绩,成为自主品牌中的一股不可忽视的力量。近日,海马汽车官方宣布,新一代福美来M5将于5月份正式上市,福美来品牌再发新枝。但回顾福美来品牌历史,会发现在它主流形象的背后,是一条不同于其他自主品牌的“非典型”发展之路。

非典型诞生 市场与技术皆得

2002年,海马汽车引进享誉国际的经典车型马自达323,敏锐把握到当时市场需求、消费需求,率先提出了“中级轿车”的概念,使中国汽车市场发展出新的细分层级。福美来一代一上市,便成为市场的热门车型。到2004年,福美来销量持续逆势上扬,月产销量一直稳定在8000台左右,并于当年突破十万辆大关。福美来也因此与凯越、伊兰特构筑了“新三样”的中级车市场格局,结束了“老三样”盘亘市场20余年的局面。

在以市场换技术的过程中,海马避免了开放了市场,但没有掌握汽车关键技术的情况的发生。不仅如此,海马还争得了福美来的品牌决定权、国产化认证权、采购权和整车销售权。制定了“在开放中合作,在合作中学习,在学习中自主”的原则,并且形成了从“模仿创新”到“跟随创新”最后形成“领先创新”的发展思路,先后派出数百名技术人员赴马自达学习先

进的造车技术,并完全掌握了新车开发的流程标准,建立了自己的开发数据库。

非典型成长 引领性价比时代

2006年,在车企合资大热之时,海马“特立独行”,决定与合作15年的马自达分离,成为一家中国自主品牌汽车制造商。

在这样的背景下,2006年8月,福美来二代以自主品牌的身分面市,它的亮相可以说是福美来横刀立马,苦练内功的新起点,也是福美来真正明确其市场定位的开始。福美来二代上市后,便以“合资品质、自主价格”的产品特征获得了市场的高度认可,一举打破了中级家轿的价格坚冰,直接将中级家轿的价格门槛拉低至8万价格区间,成功地引领了中级家轿的“性价比”时代。

非典型进化 汽车赛事助力品牌向上

2010年,“全新设计、全面超越”的垂直换代车型——福美来三

代上市,全面继承了福美来品牌可靠、节油和操控灵动的品牌DNA,不断夯实福美来品牌优势。

福美来很早就意识到品牌向上的重要性,自主品牌要想与合资品牌一争高下,必须以品牌高端化作为反击战略。也就是在这段时间,福美来车队在国内顶级赛事——CTCC中国房车锦标赛上捷报频传。在保持原有技术与品质的基础上,率先尝试通过体育赛事营销促进品牌与文化的塑造,再次成为自主品牌中少数派。

2009年,福美来车队参加CTCC1600cc组比赛,获得年度车队季军。2010年,福美来车队在成都、珠海、上海等赛段多次登上领奖台。2011年,福美来三代成功助力海马福美来车队荣获量产车组年度总冠军,成就CTCC赛事“自主品牌第一冠”。海马在赛道的出色表现,成功吸引了消费者的关注,在普遍疲软的市场背景下,福美来助力海马汽车实现逆势上扬,全年销量突破15万辆,同比增长达12%。



非典型突破之作 海马M5征战大A级市场

2014年,新一代福美来M5将正式上市。新一代福美来M5采用海马自主2.0时代的全新技术平台,是一款由海马汽车自主研发,国际顶尖团队联袂打造的全新产品,彰显出海马汽车深厚的造车实力和立志造好车的信念。

新一代福美来M5基于对目标消费者的洞察,将在海马福美来高效节油、灵动操控和品质可靠三大品牌DNA基础上,将从造型、空间、安全、动力、操控、品质、电子科技等方面实现全线超越,为消费者呈现一款品质与实用兼顾的精品车型。新一代福美来M5充分考

虑消费者的实际用车需求,力求通过每一个细节的完善,为消费者提供更高品质的用车生活,相信新一代福美来M5也将成为A级市场中最值得期待的产品之一。

经过多年的精耕细作,福美来依靠踏踏实实努力取得了有目共睹的成绩。回望过去,福美来经历了引进消化、独立自主、品牌向上的成长之路,展望未来,福美来将上演从量变到质变的华丽转身。通过对福美来品牌的抽丝剥茧,我们发现了非典型案例所具有的典型意义:清晰的产品定位与十年如一日的坚持,令福美来在竞争激烈的中级家轿市场,不断超越自身和同级产品,形成了独特的品牌DNA,赢得了广大消费者的青睐。

私人订制
圆梦行动
海马S7 为您诚意订制
即日起至4月25日, 购买海马S7, 即享超值专属大礼包, 三重好礼为您圆梦!

320幸福计划 购车轻松贷, 全系尊享海马320金融信贷政策, 首付3成, 贷款2年, 0利息
二手车置换 置换S7、M8任一车型, 尊享5000元厂家专项补贴
公务员购车 购买S7、M8任一车型, 尊享3000元厂家专项补贴

6万元自主中级车 销量冠军
海马M3 青春购车季

冠军品质 当红不让
至美人车生活与您一路相随
庆海马M3荣登自主中级车销量冠军 青春购车季火爆进行中.....

济宁鑫源汽车销售服务有限公司 (海马汽车4S店)
销售热线: 2969666 服务热线: 2937999 续保热线: 2989860
海马汽车邹城丰卓源4S店 销售热线: 5351111 服务热线: 5429999
金乡申科: 8763222 梁山顺达: 7336699 汶上神华: 7223777 鱼台华强: 3111567

济宁鑫源汽车销售服务有限公司 (海马汽车4S店)
销售热线: 2969666 服务热线: 2937999 续保热线: 2989860
海马汽车邹城丰卓源4S店 销售热线: 5351111 服务热线: 5429999
金乡申科: 8763222 梁山顺达: 7336699 汶上神华: 7223777 鱼台华强: 3111567