

勇当地方经济的强力“引擎”

——菏泽市农信社支持地方经济发展侧记

文/李中奇 张富贵

菏泽市农信社坚持面向“三农”、面向社区、面向中小企业、面向县域经济的市场定位,在服务“三农”和支持县域经济发展上不断创新举措,提升服务,成为地方经济发展的“引擎”,充分发挥了农村金融主力军作用。通过一系列的机制创新,在惠泽地方经济的同时,也实现了自身跨越式的大发展。截至目前,全市农信社各项存款余额754.2亿元,各项贷款余额466.4亿元。



▶办事处领导深入基层检查指导工作。

“百千万” 打造致富样板

“百千万”富民工程是菏泽农信社全力帮助农民增收,实现自身由单纯的“服务者”向农民致富的“组织者”“引领者”转变的一项重要创新举措。省联社菏泽办事处主任张效节说:“帮助农民发家致富,典型带动最有说服力,只有先引导和扶持一批致富带头人、专业户和

专业村,才能带动更多农户走上富裕路。”为此,农信社确立了在全市各县(区)培育100个专业村,1000个致富带头人,10000个致富专业户的发展目标,为农民打造致富样板,实现先富带后富,推进农民持续增收。“百千万”富民工程受到了菏泽市政府的高度重视,市政府还

专门下发文件,将“百千万”富民工程纳入分管县(区)长绩效考核。信用社则联合政府部门,建立支农网络,层层筛选,将有能力带动农民致富的能人选拔出来,提供致富信息,加强技术培训,简化贷款手续,增加贷款授信,把信贷营销服务触角延伸到每个村庄和社区。截至目

前,全市共发放富民工程贷款69.85亿元,扶持专业村1248个、致富带头人13500人,培育种植、养殖、农副产品加工等致富专业户99200户,达到了农民增收、信用社增盈、政府满意的共赢局面,使“百千万”富民工程成为菏泽农信社推出的知名惠农品牌。

蔬菜基地 春意浓

笔者驱车来到巨野县万丰镇阚店村大棚蔬菜基地,看到一座座高标准蔬菜大棚鳞次栉比,就像一望无际的“白色”海洋。陪同采访的县联社副主任樊庆涛刚下车,村支书吴延祥就和几位村民快步迎了上来,脸上洋溢着丰收的喜悦。“老吴,最近菜价咋样?”樊庆涛问。“价格好着呢!为了俺村发展大棚,信用社领导可没少操心。”吴延祥和樊庆涛聊着,就近来到村民李记运的蔬菜大棚跟前,掀起厚厚的棉帘,带着我们熟练地弯腰钻了进去。

和外面寒冷的天气相比,温室大棚内春意盎然,顶花带刺的黄瓜嫩绿含翠。“今年暖冬,蔬菜长的不孬,行情也不错。”李记运乐呵呵地说。吴延祥告诉我们,他是2011年带领村民建蔬菜大棚的,当时一次性建了140个大



巨野县万丰镇阚店村大棚蔬菜基地。

棚,占地700亩。如今,一个大棚年收入6万元左右,村民都发了财,阚店村也成了远近闻名的富裕村。要不是信用社发放1200万元贷款支持,村民根本过不上现在的好日子。

支持阚店村种植大棚蔬菜发家致富,只是菏泽农信社信贷推进农业现代化的一个缩影。近几年,他们把改善支农服务作为改革的出发点和落脚点,不断丰富支农内涵。跟着农民走,跟着市场走,真情服务,创新服务支农新理念,投放信贷资金23.6亿元,突出支持蔬菜产业高点规划、高标准实施,突出支持农业科技人才队伍建设、新型职业农民培训和蔬菜新品种、新技术、新成果的引进推广,促进蔬菜技术集成化,劳动过程机械化,生产经营信息化,努力为蔬菜产业插上科技的翅膀,找到了

农民增收与自身增效的最佳结合点。

目前,全市设施蔬菜栽培面积达到100多万亩,初步形成了以

信贷助力 合作经济组织

“百千万”富民工程的开展,催生了大量以农民专业合作社为载体的合作经济组织。对于这些新生经济组织,菏泽农信社为其量身定做信贷产品,开辟贷款“绿色通道”。出台《关于加大信贷投入积极支持农民专业合作社发展的指导意见》,对辖内农民专业合作社实行三个100%,即:走访面达到100%,信用评定面达到100%,有贷款需求且符合条件的授信面达

到100%。对于专业合作社申请贷款,随时受理。实行随用随贷,余额控制,周转使用,在授信额度、贷款利率和贷款期限上予以适当优惠,积极支持新型经营主体,通过信贷支持,促进土地向专业大户、家庭农场、农民合作社和农业企业流转,大力发展多种形式的规模经营。按照“龙头带基地、基地连农户”的模式,加快打造特色加工集群。对于辐射

带动能力强、产品具有市场竞争力的农民专业合作社,跟踪扶持,力求扶持一个农民专业合作社,带动一个特色产业。农信社先后筛选出105家管理完善、运作规范、有资金需求的合作社,建立经济档案,在授信额度上适度放宽,参照当期执行利率,给予下浮10%-30%的利率优惠。对生产周期相对较长的合作社及社员,适当延长贷款期限,先后

发放农民专业合作社及入社社员贷款21亿元,支持专业合作社700多个,涌现出东明县西瓜、曹县芦笋、定陶县山药、巨野县蔬菜大棚等一大批“农字号”龙头合作经济组织。通过大力扶持农民专业合作社提升档次,扩大规模,有效提高了信贷资产质量,实现了农村信用社与农民专业合作社的“社社双赢”。

创新服务 解决“融资难”

走进定陶县华航食品股份有限公司生产车间,看到刚刚被宰杀的肉鸭被挂在链条上,经过脱毛、清洗等工序后,通过输送带源源不断地输送到分割车间,20多名员工在自己的流水线上正有条不紊地将白条鸭进行分割,然后经过速冻、包装,最后进入冷库进行储藏。

公司负责人郝晓昆告诉我们:“华航食品股份有限公司占地60亩,每天都要屠宰5万只肉鸭,冷藏能力达2000吨。公司能发展到今天的规模,多亏了信用社的信贷资金支持。”



定陶县华航食品股份有限公司生产车间。

多年来,小微企业融资难也是困扰政府部门和金融机构的“老大难”。“受经济下行,原材料价格上涨,劳动力成本提高,市场萎缩,融资困难等诸多因素影响,使得本就处于夹缝中生存的小微企业举步维艰,在竞争激烈的市

场经济条件下,市场瞬息万变,小微企业往往因流动资金短缺而贻误发展良机,作为地方性金融机构,我们有责任、有义务帮助小微企业排忧解难。”说出这番话时,省联社菏泽办事处主任张效节的态度诚恳而又坚定。为了破解中小企业融资难,菏泽农信社通过深入调研、召开小微企业座谈会等方式,全面了解企业生产经营、资金流动和信贷需求情况,支持小微企业组建信用共同体、企业联盟、仓单质押、应收账款质押等担保贷款,有效解决企业贷款难、担保难问题。以“满足资金需求,提供快捷服务”为前提,不断完善利率定价机制,提高贷款审批效率,简化贷款程序,推行阳光信贷,限时办结,开辟“贷款提速”绿色通道。

针对小微企业资金需求“短、小、频、急”特点,大胆创新,探索

新型担保方式。先后推出准抵押贷款、钢结构抵押贷款、企业联保贷款、仓单质押贷款等10多个贷款新品种,满足小微企业不同“口味”需求。对于单靠一家联社不能

满足企业需求的贷款项目,采取社团和银团贷款方式予以解决。目前,全市农信社已发放社团贷款36.98亿元、银团贷款1.29亿元、中小微企业贷款130.8亿元。