

## 本报春季车展月底豪华登场

时间:3月28-30日 地点:泰安市体育中心

### 准备“五一”结婚 买辆车迎新娘

本报正式发布春季车展消息后,连日来接到不少市民的咨询热线,对本次车展寄予厚望。

市民徐先生说,他今年的第一任务是买车。“我梦想买车已经很久,至今却还在挤公交车,今年说啥也要买一辆。”徐先生说,现在已经积累足够的资金,但观望态度一直让他等新车,盼优惠,错过很多享受。

“早晚要买,为啥不早买?早买了早享受。”徐先生说,他想买一辆15万元左右的轿车,记者就已经确定参展的车商中推荐几款,徐先生感觉都挺适合,决定亲自到车展上看看,货比三家再做决定。

市民王先生说,今年5月结婚,忙着筹备婚礼会花费很多时间,买婚车的计划必须提前,否则会“幸福得很痛苦”。“我朋友买车时,交了订金以后等一段时间才来。”王先生说“车展上订辆车,来了先练练手,练习个把月,开着自己的车迎娶新娘,温馨又浪漫,这才是真的幸福。”王先生说。

由本报主办的第五届“泰山之春”大型车展,将于3月28日至30日,在泰安市体育中心亮相。届时将有40余个品牌200多台车参展,刚上市车型悉数亮相。此外,订车还能参与抽iphone 5S土豪金大奖,每天推出一部特价车,直降5万元。

本报记者 曹剑

### 汇聚40多个品牌 两百多车型任你挑

3月28日至30日,作为泰城车界顶级盛宴的齐鲁晚报春季大型车展将在体育中心上演,记者从主办方了解到,目前体育中心展位还有剩余,泰城主流经销商悉数应邀参加。日前已经形成涵盖40余个品牌,200多台车的规模。参展品牌包括合资、进口、自主,涵盖了高中低档车型。

对于本报春季大型车展之所以能吸引众多车商参加,特别是能影响泰安车市的主流经销商,基于双方多年合作积累的相互信任。“负责招商的业务员非常热情,你们提供的平台非常好,‘齐鲁晚报车展’已经是百姓心目中的品牌。”江淮汽车的苏笑说。而对于车商来说,参加车展也能提高自身品牌影响力,根据往年车展销售数据,效果不错,为全年销售业绩做好铺垫。

根据往届车展经验,有市民进入展区后被众多品牌吸引,感觉眼花缭乱,很快会产生开着出去兜风的冲动。这些愿望在车展基本都能实现。据了解,不少参展车型安排了试乘试驾车辆到场,想试乘试驾的市民需携带驾驶证办理试乘试驾登记后,可以上车,专人陪同,体验一把开车乐趣。



### 现场抽“苹果”5S 特价车直降5万元

主办方负责人介绍,本次车展上数百款车型特价直销,差价补偿。这是在泰安车展史上不曾有过的先例。“这也是本次车展的第一看点。作为主流大报,我们愿意开启先例。”

为感恩回馈泰城市民及广大读者朋友,第五届“泰山之春”大型车展借鉴了上一届车展的经验,继续加入“订车抽奖”环节,所有订车顾客在享受开发商优惠的基础上,本报提供iphone 5S土豪金等大奖等

您来抽取。其中一等奖为价值5288元iphone 5S土豪金手机;二等奖为价值300元电压力锅、豆浆机;三等奖为价值200元电磁炉、电饼铛。

车展的第三大亮点是车展每天推出特价车,价格直降五万。“价值24.8万元的未挂牌新车,仅仅不到20万元就能开回家,对于不少市民来说,相当于省下一年的工资。”主办方负责人说。值得提醒的是,特价车每天只有一辆,先到先得。



GEELY 吉利汽车

## 2014款 吉利GX7 全能舒适型SUV 跃升而至



吉利GX7 | 大有可为

3年或10万公里 保修  
车行无忧,尊享卓越服务



吉利金融计划

- A计划: 0利息、0手续费,首付30%,70%余款12期月供
- B计划: 首付50%,12个月后再付剩余50%和利息,期首一年无费还款
- C计划: 0首付、0利息、0手续费,12期月供(仅限部分城市)

浙江吉利控股集团汽车销售有限公司 400-886-8888 www.geely.com

吉利特约经销商: 泰安宏亚旗舰店: 8306887 泰安市泰东路国际汽车城西首路南 新泰平安: 15965480777 新泰开发区天盾矿机厂南50米  
肥城洪双: 3300595 肥城泰临路家具大世界东邻 新泰汶鹏: 7338899 新泰新兴路洛沟转盘北888米 东平骏通: 2688789东平县斑鸠店镇  
东平开运: 2833373 东平县105国道北首一中队检测线北邻 东平泰东: 2345671东平县龙山大街中段