

# 齐鲁(聊城)春季车展周五开幕

## 为市民提供上半年的最佳购车机会

本报记者 张召旭

又到一年春暖花开,2014年齐鲁(聊城)春季汽车文化展3月强势回归,本次车展将于3月21日在市体育公园会展中心开幕。本次车展以“车型多、品牌全、优惠大”的特点,为市民提供上半年的最佳购车机会。



往届车展上,众多市民前来选购自己喜爱的车辆。(资料片) 本报记者 李军 摄

### 30多家汽车经销商报名车展

春节假期结束以来,各4S店陆续正常营业,节前排队购车的火爆场景却难以重现。尽管元宵节的节日营销和各品牌陆续上市的改款车型、年度车型在一定程度上盘活了节后市场,为4S店带来了不错的人气,但是受始终未见大幅促销以及上市新车均没有优惠甚至加价提车等因素影响,成交量一直不温不火。

为打破这一局面,由齐鲁晚

报·今日聊城主办的“2014齐鲁(聊城)春季汽车文化展暨聊城现代生活方式展”将于3月21日至23日在聊城市体育公园会展中心盛大开幕。展会上将同时推出汽车资讯、车展导航、车模大赛、摄影大赛、汽车美容、汽车养护、汽车维修知识等板块,与参展企业全方位、个性化的综合服务相得益彰,通过现场体验、介绍和版面宣传相结合,增强与广大爱车人的互动交流,给爱车者

一个全新的感受。

目前本次车展已有金羊、交运、五洲、鲁翔、北斗等30多家汽车经销商报名。在车展上买车,省去几大汽车交易市场、专卖店之间来回奔波之苦,节省购车时间。一个大平台,众多新车陈列,可供购车者尽情挑选,转一圈展会,心目中青睐的几款车尽收眼底,车型资料搜罗在手,拿回家仔细对比研究,第二天就可以直接买车了。

### 凝聚市场力量开拓聊城市场

聊城机动车保有量在20万辆以上,呈连续增加的趋势,其中私家车的数量占绝对比重。对于汽车厂商来说,这是一个充满商机的市场。2014齐鲁(聊城)春季汽车文化展,就是凭借强大的影响力使厂商更有效地开拓聊城市场。

目前聊城市已经有60多家各类汽车销售公司,兴建了一大批辐射周边县市的汽车销售4S店:日产、丰田、广本、上海大众、通用别克等50多个品牌。聊城是市场消费潜力巨大的车市,随着轿车普及率的提高,个性化和实用化的消费需求逐渐增强。

同在一个平台,看尽天下名车。这是本次车展最突出的优势之一。车友可以借助车展平台,综合比较各大车商的品牌、安全性、裸车价格、操控性和养车成本等一系列最关心的问题。车展主办方除加强服务、配合车商开展宣传外,还鼓励车商让利于广大车友。届时,大部分新车将再度挑战降幅极限,让车友真正实现超值购车的梦想。而超乎想像的促销大礼、抽奖活动等将全面推出,车友可以安享低价购车的礼遇,还可以得到金融、保险等服务,并现场办理各种手续,享受到一站式服务的高效和安逸。

### 厂商首次下放新的优惠政策

齐鲁汽车展示交易会是山东车市的风向标,到齐鲁车展选车、购车已经成为引领车市潮流的新体现。目前齐鲁车展已成为辐射山东全省、业界认可、国内知名的车界盛会。名车最多、名模最靓、优惠最大已经成为齐鲁车展的招牌。

在经过了春节期间汽车市场淡季后,各大车商都期待在3月份齐鲁春季车展上有所斩获。就目前来看,进入3月份后,汽车厂商年后首次下放了新的优惠政策,更加坚定了经销商冲量的信心。

除了依靠新车冲量、现场活动之外,也只有实实在在的购车优惠才能促成订单了。本次车展,降价、让利、团购等促销政策将落地实施,万元购车钜惠、车展礼包、车展特价车将于车展现场一并奉上。并且,根据以往历届车展惯例,众多汽车参展商在车展上免不了一场优惠幅度的“拼杀”。虽然,目前对于车展优惠政策各大品牌都是“三缄其口”,但这些品牌均表示,此次车展优惠力度将不输以往,还请消费者拭目以待。

SIMPLY CLEVER  
专于智 慧于行

ŠKODA



## 斯柯达春季爱车养护季

全系最高尊享2年0利率或5000元保险礼包或5000元置换补贴



即日起,购买斯柯达品牌国产版全系车型,最高可尊享2年0利率或5000元保险礼包或5000元置换补贴。越级行旅车--昕动上市在即,到店领取昕动品鉴会VIP贵宾卡,畅享四重尊贵礼遇:交1000抵2000、赢取2680元神秘大礼.....详情请到店详询!

斯柯达——真实感悟 真爱生活

ŠKODA 聊城北斗汽车贸易有限公司  
斯柯达 售后服务: 0635-2939999

销售热线: 0635-2938888  
地址: 聊城市开发区东昌东路171号

上海大众汽车  
SHANGHAI VOLKSWAGEN

30 Anniversary  
1984-2014  
与卓越同行  
PROGRESS WITH EXCELLENCE