

纵情越“野” 百团大“惠”

斯柯达野帝厂家限时团购活动圆满落幕

专刊记者 张潇匀

近日,“纵情越野 百团大惠 问鼎齐鲁 谁与争锋”斯柯达野帝限时团购活动在潍坊成功举办。烟台大成鸿远斯柯达的工作人员邀约30位车友参加了此次团购会。

当日,原计划8点由烟台启程乘大巴车去潍坊参加团购,但是很多车友7点钟就到达了烟台大成鸿远斯柯达4S店内热切地等待着,可见车友对于此次团购会有多么迫不及待。

经过了3个小时的车程,到达潍坊后,第一个迎接大家的环节便是享受斯柯达精心准备的午餐,菜肴、水果、饮料样式丰富,也减轻了大家一路的劳顿。

午餐过后,由专业车手向参加活动的车友讲述了很多驾车时的注意事项,使大家增长了不少知识。车手还热心地将大家带到场地内,边操作,边讲解,生动形象,令人印象深刻。

一番讲解之后,真正的试驾斯柯达野帝正式开始。试驾分三个环节,每一位来参加活动的车友都热情地参与其中,直呼过瘾。

一场热血又过瘾的试驾之

后,迎来了本次活动的重要环节——限时团购斯柯达野帝。团购会一共限时半小时,且只提供60台野帝。本次活动,斯柯达厂家是带着诚意而来,现场订车最高优惠达到了2.3万元,并且还伴有如洗衣机、自行车、按摩椅、原厂导航等超值大礼。主持人一再强调,本次团购会是斯柯达十年内优惠力度最大的一次。

时间紧迫,数量有限,面对如此大的优惠,车友又岂能淡定?在限时团购开始的前十分钟便有26位车友毫不犹豫地订车了,他们每人还额外获赠了洗衣机一台。不时分发的小礼物伴着车友们的订车热情,一度将现场气氛推向高潮。

烟台的贾先生便是那26位订车者中的一位。当被问到为什么这么短的时间内就订车时,他答道:“刚才在试驾时,就已经决定要买了。我也试驾过很多SUV,在这些其中,野帝可以说是最合我心意的一台。”

半个小时的限时团购转眼就过去了,在返程的路上,很多没有订到车的车友都在咨询着销售顾问何时再有这种优惠。可以说,本次七城联动的斯柯达野帝限时团购会非常成功。



专业车手在向车友讲解车的性能



车友试驾野帝直呼过瘾



穿着代表自己区域颜色衣服的车友们正在享受斯柯达精心准备的午餐

传祺GS5超享版上市团购会 圆满落幕



专刊记者 孙维扬

俗话说“一年之计在于春”,广汽传祺烟台振洋店带你领略不一样的三月。在广大“祺

友”的支持下,上周末传祺GS5超享版上市团购会圆满结束。团购会购车活动现场的众多优惠政策吸引了不少新老顾客的光临,油卡、车险、礼包、现金、奖品等众多大礼拿到手软。

仅需12.38万元超大空间的越野传祺GS5自上市以来就以销量150%的趋势上升,在国产越野车里销量排名稳居前三名,随着五周年纪念版传祺GS5 1.8T的推出,也实现了更多消费者拥有超低价格四驱越

野车的梦想。除此之外,随着广汽传祺新潮流梦想中级车GA3的上市,立即引起消费者的广泛关注,自上市以来销量呈现翻倍的增长趋势,也充分说明传祺GA3动感时尚的外观、精益求精的悬挂底盘、低VOC环保车内材质及超高的性价比给消费者带来的视觉及动态冲击力;全新中高级家用商务两用轿车传祺GA5拥有4800mm的车长,2710mm的超长轴距,为驾乘者带来舒适、舒心的大空

间。

烟台振洋传祺4S店凭借良好的口碑、极佳的服务被烟台区域媒体及消费者赞誉最受信赖的汽车经销商,最受消费者喜爱的经销商等殊荣。烟台振洋店在去年10月初提前完成全年销售目标,这正是烟台振洋店对广汽传祺品牌的信心,同时也是广大传祺新老客户对振洋的支持与信任以及广汽乘用车卓越造车品质的最好验证。

风行菱智V3

5.68万元起



作为具有“超级体面、超强性价比、超长保修期、超高保值率、超级大空间、超级安全性”六大特点的全能商务车,菱智V3整体上线条简约流畅,车身色调尊贵大方,光是远观就给人一种圆润、舒适的感觉。

值得注意的是,菱智V3继承了菱智纯商务车的血统,加入X型时尚前脸设计和超跑阿斯顿马丁的进气口,使整车外观更显大气、高贵,更符大众审美标准。最为抢眼的要属菱智V3的宝马前大灯,配合了全景式侧窗和全景式双后视镜,令车身体造型的动感呼之欲出。

菱智V3是具有纯正血统的全能商务车,拥有主流商务车风格外观的同时还具备丰富配置,主销价格仅为5万-7万元,与同样价格区间的其他车型相比,性价比更强。

菱智V3搭载三菱4G15S 1.5L发动机,拥有40万公里的使用寿命,当其他国产发动机已经更换2台的时候,菱智V3的发动机还在最佳使用期限内。另外,菱智V3采用大品牌变速箱,可靠耐用,当其他变速箱松垮找不到档位的时候,菱智V3还能顺利挂档。此外,菱智V3,市场预期保有量巨大,零部件好买,使用维修方便,保值率高。

菱智V3上市的背后,是风行汽车全面布局商务车市场的战略举措。在中高端商务车市场,菱智获得了很好的市场地位,稳居MPV市场销量冠军。

菱智V3创业版,1.5L三菱发动机,七座超大号MPV,仅售5.68万元。如果您还在为价格发愁,那么您现在终于可以放心大胆地走进风行的展厅。现在,东风风行现车供应,菱智V3创业版5.68万元,一口价,连谈价格的时间都直接帮你省去了,还在等什么呢!

高性能彰显硬实力 东风本田思铂睿成就明智之选

东风Honda旗下高端运动家轿SPIRIOR(思铂睿)凭借优异的综合表现,赢得了广大消费者的信赖。

而思铂睿从诞生伊始,便一举开创了“高端运动”的全新设计理念,通过实现性能与运动的全面均衡,实现了更加大气和富有档次的品质实力。

外观上,思铂睿突出了锋锐界面、动感流线与现代空气动力学的完美融合

置身车内,对于品质的感受将更加淋漓尽致,围绕以“驾驶者为中心”来打造的豪华动感座舱,更让每一位思铂睿车

主都能感受到浓浓的驾趣氛围,让人爱不释手。

李先生是北京一家大型企业的中层管理者,也是一位思铂睿车主,购车两年以来,他已经将自己的座驾当成了自己最值得信赖的朋友。

备受李先生推崇的是思铂睿充满激情的动力表现,搭载了全新调校的2.4L i-VTEC发动机,完美融合了“气门升程电子控制系统”与“可变正时控制(VTC)”,通过增大吸气阀、排气阀以及排气管的口径来提高吸气和排气效率,实现高动力和扭矩最大化,在保证全程高



动力输出的同时,保持低油耗、低排放。

如果说源自讴歌TSX的优异基因让思铂睿独具高贵气质

的话,高性能的可靠表现则彰显了这款优质座驾的硬实力,成为中高级运动家轿市场炙手可热的明智之选。

王者归来 再战港城

比亚迪全新F3烟台全国首次品鉴活动圆满落幕

专刊记者 杜晓丹

3月22日,烟台太古比亚迪4S店展厅内举行“王者归来 再战港城——比亚迪全新F3烟台全国首次品鉴会”活动。活动现场人员爆满,为了更近距离感受比亚迪全新F3的独特魅力,很多人放弃了逛街购物和朋友聚会,前来参加此次活动。

作为烟台地区唯一一家经过厂家正式授权的全新F3销售经销商,烟台太古比亚迪4S

店为了让广大媒体及客户朋友们全面了解全新F3,乐享周末,精心准备了多个娱乐环节和精美的礼品。

活动中,主持人详细介绍了比亚迪F3上市以来的成长历程,步步高升的销量让我们不得不相信单一车型也会卖得如此火爆。中国人有中国梦,中国人更要开国产车。烟台太古比亚迪4S店的总经理王维也阐述了这一观点,比亚迪汽车获得这么多荣耀,离不开技术的创新,时代的

发展。烟台太古比亚迪4S店的销售经理惠经理介绍了全新F3的八大升级细节,可谓性价比超高,是值得选择的车型。

如今,比亚迪汽车一步一个脚印走到今天,不仅带给消费者满意的产品,现在更惊喜的是,烟台太古比亚迪4S店只要您一句话就送红包,这等好事,怎么能错过?只要您是烟台太古比亚迪的车主,您就可以介绍您的家人或朋友到烟台太古比亚迪4S店购车,成功购车

后您就可以得到烟台太古比亚迪4S店赠送的500元红包,您介绍的家人或朋友又介绍了人来购车,除了他能得到500元红包外,您还可以得到300元,依次递减。就这样1000元现金轻松到手,朋友们心动吗?

随着惠经理公布销售政策,活动也进入尾声,现场嘉宾们开始亲密接触全新F3。想了解更多关于比亚迪全新F3的朋友,欢迎到烟台太古比亚迪4S店品鉴。