

# 今日滨州

2014.4.12

星期六

今日C01-C04版

本版编辑:燕晓光 美编/组版:李冲

## 黄三角车展首日钜惠引爆滨州

### 单车优惠7万、0首付、万元礼包、百万特惠,第一天就吸引了3万人次

本报4月11日讯(记者 韩志伟) 11日上午,中国·滨州2014黄河三角洲(春季)大型车展在国际会展中心开幕,第一天来到国际会展中心看车、购车的市民就达到3万人次。各参展商也纷纷展出了自己的经典车型,同时推出了形式多样的购车优惠政策。

在车展现场,各参展商纷纷推出自己的优惠政策。奥迪4S店推出了包括分12期贷款购车即可享0利息、万元豪华礼包、购车返现金等活动,本届车展订购奥迪车的用户有机会参加万元现金的抽奖活动,并且只要是关注奥迪展区的消费者都可以凭抽奖券参加抽奖活动。“一等奖是彩电,二等奖是豆浆机,还会有千人团购、百万钜惠的活动,这些优惠活动都可以在车展上来详细了解。”奥迪4S店相关负责人说道。

凯迪拉克的优惠政策让人心动,SRX的最高优惠到了6万,现价格42.9万—57.8万,而XTS的最高优惠达到了7万,现在价格35.9万—56.9万。在金融贷款方面,推出真正“0”首付,SRX低息最长4年;XTS全车系零首付、低月供。除了这些,在车展期间关注凯迪拉克车型的朋友,均可获赠凯迪拉克精美礼品一份;订车客户还有机会获得幸运转盘礼包,最高价值万元。优惠的政策吸引了不少购车者,车展刚开

场就订出一辆凯迪拉克。面对这些让人心动的优惠政策,参观车展的市民也是一路挑挑选选,力争选取对自己最实惠的购车方案。来自无棣的王先生告诉记者,“现在车展上优惠力度这么大,优惠形式也很多,各家都有自己的特点,有时候还真不好选,我得和我对象好好考虑一下,明天还来一趟,争取定下来。”据现场工作人员介绍,车展第一天,市民大都在咨询各车

型的价格、性能、油耗、贷款利息等,估计周六、周日两天会迎来一个更大的成交量。同时,在车展第一天,法拉利和GTR战神的位置成为人气最高的展区,参观市民纷纷拿起手中的相机或者手机,对准这两辆超级跑车一阵猛拍,摁快门的声音响成一片。“今天终于可以亲眼看看法拉利了,我印象中这也是法拉利第一次来滨州。”现场有市民感慨。



## 车模争艳

11日,黄河三角洲春季大型车展开幕第一天,各大车商请来不少靓丽的模特助阵,有“洋”模特,还有“京剧”造型的模特等,不禁让人眼前一亮。

本报记者 李运恒 于雪莹 摄

# 车展就剩今天两天了

## 还等什么? 快去国际会展中心寻大奖

扫二维码 砸金蛋中大奖



### 2014中国滨州黄河三角洲(春季)大型车展

主办:滨州市人民政府 承办:滨州市旅游局 齐鲁晚报

招商电话:3210007 赞助单位:上海吴良材眼镜店、平安车险

