

E系列两周年“速写”： 从零到万的“上位”之路

2014年3月19日，是北京汽车E系列两周岁生日。这一年轻的牌，驰骋A0级市场短短两年，便以锐不可当之势在一贯龙盘虎踞的A0级市场，拿下自主品牌的销量冠军，从而实现了从零到万的“上位”之路。

销量“悍股” E系列一路超车

在过去两年里，E系列更像一支硬气的“悍股”，不仅不断开出销量“涨停板”，更“游离”于行情之外。期间，E系列不仅甩脱了消费升级、合资下探等A0级家轿市场利空因素，反而一路超车“上位”，相继击穿了众多强势车型的防线。

2012年，是E系列渐入佳境的元年，其最高月销量突破4千辆，年销量2.6万辆的战绩堪称无憾。而2013年更是日臻化境，E系列销量环比增幅一度激增至66%，先后突破六千、八千辆销量大关，以火箭般速度蹿升到A0级市场前列，继而在11月即以10006辆的单月战

绩成功晋级“万辆俱乐部”。而到12月，E系列以12072辆的月销量完美收官，并以全年60007辆的销量和赛欧、瑞纳一道，成为中国市场最为畅销的A0级车型。2014年1月，E系列又“马上”斩获8608辆，以115%的同比增幅领跑全国多个区域市场，为马年赢得了“开门红”。

销量一路急速飙升，不仅令E系列进入A0级主流阵营，更令其成为了A0级自主与合资对垒中的重要砝码。2013年，尽管A0级整体市场份额下降3.7个百分点仅为17.5%，但其中自主份额却同比上升2.2个百分点至37.1%。以E系列为代表的精品小车的崛起，造成了对合资阵营的不小冲击，并夯实了A0级自主品牌大本营。

迎接“暴风雨” 开启价值时代

“没有谁能够反规律地超然于物外，迎接暴风雨最好的方法，就是先淋湿自己”，北京汽车销售有限公司总经理刘宇说，“正因如此，在汽



车消费升级的大潮中，E系列选择了主动开启价值时代。”

这一产品与服务思路，为E系列注入了与合资品牌“无差别”、“甚至更强”的竞争实力。不少车主表示，E系列过硬的产品品质、超值的产品性价比、精准的市场定位和完善的人性化服务，正是征服市场和他们的重要因素。

据了解，E系列上市便成为了

“三包第一车”，早在国家尚未正式出台三包政策前，便率先制定并执行汽车“三包”服务，全面解除消费者的后顾之忧。尽管北京汽车较晚进入乘用车体系，但E系列神似奔驰B级的前脸，大气、硬朗的外观，以及亲民的定价，颇令消费者中意。

此外，E系列敢于“向上”看齐的态度，也令消费者趋之若鹜。E系列不仅在GPS、行车电脑、多功能方向盘等27项越级配置上堪比B级车；更是在工艺水准上精耕细作，比如一体冲压车门，纵梁金属加强的底盘，抑或是其他安全防护等方面的用心设计，令E系列的口碑始终维持在高位。

值得注意的是，走精品路线的E系列，其核心竞争力并未完全进入爆发期。从中国成熟汽车市场的产品周期来看，刚进入A0级主流圈子的E系列，正处于成长期，其未来市场潜力巨大。

营销“老江湖” 好战术出奇迹

年少不惧江湖老，作为一个年轻品牌，E系列在营销上敢闯、敢拼不假，但一招一式却更像一个辛辣的“老江湖”。“先站位、后上位”的战术，令E系列手起刀落，不断将更多强势对手挑下马。

而“博眼球、抢战机”，是北京汽车2012年“站好位”的战术精髓。2012年E系列上市，“亚洲天团”五月天的代言，令E系列顺利上位，并以“青春”形象在A0级市场占据有利地形，博得了大众认可。随后，搭载《北京青年》娱乐快车、联手宝宝树跨界母婴市场等系列活动，作为人气聚宝盆，为E系列积攒了实力。

而去年，北京汽车的营销策略更接地气，对接终端销售的营销思路，与“短、频、快”的营销手法，为E系列销量“上位”，制造了弹力十足的跳板。从淡季开始，北京汽车“E起打劫”的创意活动，先让E系列快意“逆袭”了一把。随后，借助巡演全国29站的“绅宝陆上飞行秀”表演、天猫双十一“约惠”活动，E系列在区域市场、线上渠道双双丰收，这成为了E系列摘得A0自主销量冠军，最为强劲的助推器。

作为北京汽车在乘用车产品落下的“第一子”，E系列仅用20个月，便完成了从零到万的“上位”之路，成为A0级自主传奇。以两周年为新起点，E系列凭借卓越的产品实力及与时俱进的创变精神，或将令“北汽速度”继续加速，攀上销量更高峰，创国内A0级家轿市场新格局。（刘庆义）





6.5" 记忆唤醒

GPS 智能导航

感应雨刷

感应大灯

CCS 定速巡航

22+ 储物空间

iPod接口

智能雷达

SRS 6 安全气囊防护

LASER 激光焊接

STEEL 防侧撞钢梁

80S 刹车优先

E系列上市2周年

特惠版仅售45800元!

最高优惠13000元





北汽金融

BAIC Finance

为您提供多种专业金融贷款方案

青岛石大	青岛石大汽车销售服务有限公司	青岛市经济技术开发区前湾港路375号	0532-86985999	滨州华洋	滨州华洋汽车销售服务有限公司	滨州市渤海五路东方红路口北2千米路西	0543-3111555
淄博海杰	淄博海杰汽车销售服务有限公司	淄博市张店区309国道与东外环交叉口路北66米路西	0533-2067555	威海恒大	威海恒大汽车销售服务有限公司	威海市温泉镇金蚂蚁汽车广场24#	0631-5377773
济宁聚源	济宁聚源汽车销售服务有限公司	济宁市任城大道圣达汽车博览中心（新327浣府河桥东200米路北）	0537-2563188	日照乾方	日照乾方汽车销售服务有限公司	日照市奎山汽车城204国道西（郭家湖子桥南200米路西）	0633-2181222
潍坊兆和	潍坊兆和汽车销售服务有限公司	潍坊市奎文区潍州路418号	0536-2222688	青岛中来	青岛中来汽车销售服务有限公司	青岛市市南区银川西路20号（动漫产业园西行200米）	0532-66961111
烟台润亨	烟台润亨汽车销售服务有限公司	烟台市芝罘区机场路158号烟台润亨店	0535-6657199	枣庄钢盟	枣庄市钢盟汽车商贸有限公司	山东省滕州市钢盟汽车城内	0632-5978698
德州和远	德州和远汽车销售服务有限公司	德州市经济开发区十二里庄工业园	0534-2222121	泰安和泰	泰安和泰汽车销售服务有限公司	泰安市长城路南段华君汽车城内	0538-8159811
聊城华伟	聊城华伟汽车销售服务有限公司	聊城市东昌府区光岳路北江北汽车城院内北京汽车	0635-5051177	菏泽正泰	菏泽正泰汽车销售服务有限公司	菏泽市黄河东路800号（交通汽车大市场对过正大汽车广场院内）	0530-5702099
临沂九州顺嘉	临沂九州顺嘉汽车销售服务有限公司	临沂市河东区三和东街新车管所东行500米路南北京汽车	0539-8037000	东营银龙	东营市银龙汽车贸易有限责任公司	东营市东营区黄河路222号蓝天汽车交易市场	0546-8080708
潍坊金世都	潍坊金世都汽车销售服务有限公司	诸城市杨春国际汽车城人民西路16号	0536-2168378	济南得盛	济南得盛汽车销售有限公司	济南市槐荫区二环西路68号匡山汽车大世界东区32号	0531-66728777
济南银座天胜	山东银座天胜汽车有限公司	济南市天桥区北园大街421号（银座国际汽车广场国贸店）	0531-55539007				