

老板和NBA是什么关系?

在搞清楚这个关系之前,必须要明确一点,NBA是个商业机构,不是政府机构,或者是什么事业单位。NBA是一套严密的契约体系,这个契约规定了联盟和俱乐部双重经营体制。俱乐部的公共产品、公共事务必须完全交给联盟管理。但是俱乐部又是联盟的主人,联盟也不干预俱乐部的“私权利”范围内事务,包括门票收入、球衣广告、场内广告、球衣纪念品等都是俱乐部自己事务的范畴。

当然,联盟也有自己的权利和经营范围,他们负责组织、推广、经营NBA赛事,处理涉及俱乐部之间的公共事务,制定交易、比赛、工资帽等方

面的规则。也就是说,俱乐部股东出钱,NBA联盟来负责管理经营,联盟的最重要目的就是保证NBA有最好的老板,最好的球员,并通过长期持续经营以形成规模效益。

简而言之,老板投资的目的就是赚钱,这点毫无疑问,NBA联盟的任务就是怎么帮助老板赚钱。所以只要老板有钱,就可以买球队,但是买球队的过程也需要得到联盟的允许。球队是老板的私有财产,联盟当然无法剥夺属于斯特林的东西。但是如果你不遵守联盟的规则,那么老板也大可以不跟NBA玩,就好比中国的奥神俱乐部不跟CBA玩一样。

NBA老板有多少钱?

如果单从一支球队的价值来看,根据福布斯2014年发布的数据,尼克斯队以市值14亿美元居首,湖人则为13.5亿,随后是公牛、凯尔特人、篮网,最后一名是仅有4.05亿美元的雄鹿。

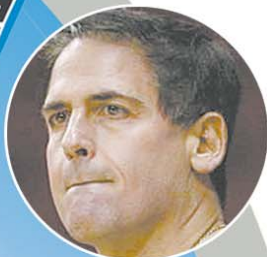
但是一个球队的价值并不代表着老板的财产,NBA老板每个都是身怀巨款的富豪。这当中最有钱的两位当数篮网的老板普罗霍洛夫和开拓者的老板保罗·艾伦,前者是俄罗斯的财主,主要是以矿产发家;后者和比尔·盖茨一起创办了微软公

司,他们的身家在上百亿美元,毫无疑问他们是NBA中最有钱的老板。

其次热火队老板米奇·阿里森也不差钱,他是美国航空公司的老板,另外他还运营着几十艘世界顶级豪华游轮。尼克斯的老板多兰、小牛老板库班也都是出了名的财主。而湖人队则属于巴斯家族,实际上巴斯家族的财产并不算多,当初买下湖人队时,多亏了斯特林帮他套现了一大笔现金,巴斯才有钱买下湖人队。



快船队老板斯特林



小牛队老板库班

快船老板斯特林毁了,因为种族歧视言论,他被全世界的舆论推上了风口浪尖,而且NBA总裁萧华也对他予以终身禁赛的处罚。斯特林不能参与NBA的活动,但是他又拥有快船队的所有权,这似乎很难讲得通。但是在美国的体制中,快船是他的个人私有财产,被法律予以保护,但是就NBA而言,斯特林是无论如何也不能在这个圈里玩了。这是一个有意思的问题,涉及到NBA的游戏规则、老板的权利、球队的运作,我们不妨来看一下NBA老板们都是什么样的人。

本报记者 叶嘉利

NBA老板的生态圈



湖人已故老板巴斯



有钱不代表肯花钱

有钱人多的是,尤其是在富豪云集的NBA圈里,但是有钱并不意味着肯花钱,比如斯特林,几十年来在联盟中落得一个吝啬鬼的名号。肯花钱者如普罗霍洛夫、多兰,不惜缴纳巨额奢侈税,也要打造豪华的阵容,出手可谓阔绰至极。但是他们的投入似乎没有得到回报,篮网、尼克斯本赛季的表现不尽如人意,他俩也成为人傻钱多的典型。

斯特林是个吝啬鬼,凡是为他打过球的人几乎都知道。斯特林于1981年以1250万美元买下快船,他迄今主政快船33年,快船26次未能晋级季后赛并因此没少选中高位新秀,但很

少有新秀能打出来,即使打出来也很难获得高额续约,往往先签后换卖了事,斯特林则从中赚一笔不菲的差额现金。这些年来,快船是NBA购买专机、聘请助教最晚的球队之一,他的高管薪水也是NBA最低水平。

2008年为斯特林效力了22年之久的快船总裁贝勒自爆年薪,所有人都惊呆了。贝勒说,他在上世纪80年代的月薪只有3千美金,即使在21世纪,在莱利这样的高管动辄年薪超过千万的同时,贝勒的年薪最高时也只有35万美元。甚至有球迷赢了快船举行的投篮大赛,斯特林却拒绝支付那微不足道的1000美金,并因此被诉上法庭。



尼克斯老板多兰

老板、NBA、球员的金钱博弈

对于老板来说,买球队就是一桩生意,老板们当然是冲着赚钱去的,也有像库班、普罗霍洛夫这种对篮球极度热爱的狂人。对于联盟来说,他们考虑的是如何将NBA的生意做大,自己的收益也能得到提高,而球员更是这样想,希望把工资帽调高,获得更多的薪水。

球员因自己的利益需要,就产生了球员工会,它是球员的代言人。2011年之所以出现劳资纠纷,关键节点就在于老板和球员的收入分成的问题,在篮球相关的收入中,老板们要求劳方的收入分成降低到40%,这显然是球员不能

接受的。在停摆了一百多天之后,球员们接受了49%至51%的浮动分成,而具体数额要根据每个赛季的收入情况而定。

收入分成是一个方面,另外还有工资等级的划分、处罚奢侈税的额度也是老板们关心的事情。一旦联盟压低工资帽,那么老板要支出的钱就更多,而且球员工资也会受到影响。劳方和资方都想多赚钱,因此双方只能寻求一个平衡点,在这个分水岭上各取所需,在一定时间内保持稳定。但是每隔一段时间,联盟就会陷入纠纷,停摆的漩涡,因为绝对完美的分成是不存在的。