

毕业生6万字择校攻略送母校

囊括50所高校,真实讲述大学的每一个侧面

本报记者 王天宇 实习生 朱丽华

“学校伙食在北京很有名,有句话叫‘吃在民大’”、“找一份兼职或是当一名志愿者,不是为了赚几百元钱,而是为了与人交流、与社会对话。”近日,威海一中民族学部往届生陆续回到威海一中,向学弟学妹们分享他们大学学习生活经验。“亲身经历杜绝高大上”,考入北京大学的马龙同学,组织往届生主持编写了6万多字的高考志愿填报指导手册《下一站,大学》赠给母校,手册涉及50所大学,为学弟学妹展示了一个不一样的大学。

6万字“攻略”展现大学生生活

“用我的亲身经历告诉你一个真实的大学世界”,近日,威海一中民族学部往届生陆续回到母校,将编写了6万多字的高考志愿填报指导手册《下一站,大学》赠给学校,介绍他们所就读高校的详细信息。在这本6万多字的高考志愿填报指导手册《下一站,大学》里,他们介绍了毕业生们各自就读高校的详细信息,为学校学弟学妹们科学填报高考志愿等信息提供了有价值的参考资料。2006级毕业生马

龙是这次活动的发起人,2010年毕业后他以优异的成绩考入北京大学信息管理专业,报告会上,马龙说:“北京大学信息管理专业是个比较综合的专业,学习内容包含编程、数据库应用、数据挖掘分析、网站建设、管理学、媒体与传播等,在深度上会有点欠缺,但就业面较广。”

除了马龙,其他毕业生也分享了自己上大学的心得。毕业于西北民族学院,现已考取北京语言大学

对外汉语研究生继续深造的2005级毕业生麦尔丹,在这次专题报告中介绍了高中三年的学习经验,以及填报志愿时的一些小窍门。此外,他还介绍了兰州及北京一些高校的基本情况,如高校的专业设置,自然环境还有人文环境等。毕业生们纷纷表示,希望通过这样的专题报告能让更多学弟学妹们在志愿填报时少走弯路,更希望通过自己的亲身经历让他们更好应对高考。

“攻略”语言活泼评价大学生生活

马龙表示,他们写的东西都是亲身经历,与学校官方宣传相比,虽然不一定特别全面,但是实事求是,不唱高调。

记者在《下一站,大学》里看到,就读于中央民族大学的学生穆卡·艾尼写到:“学校7成为女生,因为是民族类大学,56个民族都有,帅哥美女云集。学校伙食在北京很有名,有句话叫‘吃在民大’。学校周围有一条专门的民族饮食街,各民族美食都能找到。不足就是学校面积有些小,等到了6月才开始晚上不断电,热死了有木有啊……”

就读于南京航空航天大学的学生王东写到:“好的大学不一定就适合自己,但是它的硬件设施、教师资源、讲座、图书馆、实验室等确实比一般大学好(这些东西不要觉得无所谓),差一点的

大学不见得就不适合自己,能找到自己梦想的地方才是最好的。关于选择专业,不要跟风随流,也不要看就业怎么样,请务必一定千万选择自己感兴趣的!(希望此病句不影响你们的高考选择题)就算网上说它不好找工作也行!”就读于中国海洋大学的张泽亚说:“如果让我重新填一次志愿,我宁可去一个多元化、充满机遇的城市,上一个二本的大学。阿里巴巴马云说过你的毕业证在我眼里只是一张收据,它表明了你是每年多少钱的学校,而不能表明你念过多少书。即使因为高考失误去了自己不想去的学校,学了自己不喜欢的专业,也不要忘了多走出校园去看社会,找一份兼职或是当一名志愿者,不是为了赚几百块钱,而是为了与人交流、与社会对话。”

“返校交流”为高考生解惑

谈起为何要让毕业生回校开专题报告,威海一中民族学部主任何贵军介绍,一方面,由于民族学部与普通部高考生填报志愿流程不同,加之新疆班招生时间较短,所以在志愿填报经验技巧的积累上,学校目前处在“摸着石头过河”阶段。毕业生回校举办专题讲座就更具说服力,“毕竟他们是亲身经历过的”。

另一方面,回来参与专题讲座的学生不仅能够分享亲身经历,而

且能够将进入大学后的所见所闻及大学近几年的录取分数线告知学弟学妹,让面临高考的学生得到更专业的指导,这些指导很多是老师给不了的,也是远在新疆的学生父母做不到的。有了相对专业的指导,考生考前心态也更加平稳。

高三民族学部的维吾尔族姑娘阿吉古丽说,因为知道自己与其他高中生填报志愿不一样,所以一谈起填报志愿的事情就觉得很焦虑。通过专题讲座及阅读了自制手册

后,她觉得心里有了底。她说之前对大学生生活既充满期待又有恐惧,听完了学长学姐的专题讲座,恐惧消失了只有满满的期待。

回族姑娘马蕊担心进入大学后的生活起居问题同样得到了解答。马蕊说,她的班里有90%和她一样都是少数民族,所以大学里的饮食和风俗习惯也是他们择校需要考虑的因素。读了指导手册后,不少学校周围有清真饭馆,她的顾虑也就消除了。

喜瑞金店

名优厂家 厂价销售

我们的承诺:一诺千金 保修终身 免费清洗 让您放心
我们的产品:品种齐全 工艺精湛 诚信是金 保真保实

电话:0631-5236868 地址:环翠楼对面12属相街

威海市富海品牌发展有限公司 招聘启事:

为进一步深耕山东,扩张全国,现招聘相关工作人员如下:

- 品牌推广专员:** 负责联系指定区域网站、杂志、报纸、电视台、户外大屏幕、公路立柱等广告媒体,咨询广告价格,为公司代理产品进行广告宣传。
- 区域经营经理:** 负责在公司有集中广告投放区域进行市场开发、招聘代理商,参与当地各项公益和商业会展活动、联系当地报纸、电视台、网站等进行直销合作。
- 产品销售经理:** 负责销售公司经营的各种产品,重点是房地产、金融、通讯、能源类大客户,并做好服务工作;做好景区、酒店的酒水置换业务。
- 媒体经营经理和广告业务经理:** 负责大众报业集团《经济导报》、山东财经网在威海的新闻采编、通讯报道、策划活动、承揽广告业务;负责承揽威海和文登户外大屏、公交车载电视、LED屏、户外立柱等广告业务。也可承包独立经营。
- 各部门办公室文员和客服工作人员:** 负责办公室内勤和来访来电客户接待,负责好配合各部门搜集资料、沟通媒体、联系搜集整理各市县电视直销方案政策等服务工作。

富海公司能够给青年朋友提供开拓视野、创造良好的学习和高收入机会,是一个在威海就可以触及全国各地、实现人生价值的美好平台。

试用期员工工资 2400 元(含无责任底薪),推广部员工工资 4000 元加工作补助;销售部员工 2400-6000 元加销售提成。每周 5 天工作制,有年薪假,为员工办理各项保险,办公条件优越,工作地址为威海或文登。

文登地址:
文登区香山路农商银行(中和家家悦购物广场路西),
电话:0631-3892356、3892357;
威海地址:
经区青岛中路龙海国际 16 楼(经区佳世客路南),
电话:0631-3892359、8099999。



威海卫 1923
珍藏白酒 进口葡萄酒

诚招各地广告代理商、产品经销商! 电话: 0631-8099999