

“泰康畅赢人生保险计划”畅快上市

近期,泰康人寿推出一款全新年金保险产品组合——“泰康畅赢人生保险计划”,该产品可从不同层面满足客户对子女教育、养老规划、财富增值和人身保障等人生需求,为客户规划出完美自由的人生。

为贯彻落实《国家新型城镇化发展规划(2004-2020)》相关要求,中国保监会近日印发《保险业服务新型城镇化发展的指导意见》,提出逐步使保险业成为统筹发展多层次城乡保障体系的重要支柱,成为新型城镇化建设的重要融资渠道等六项重要举措。

普通民众如何通过合理的财务规划来实现美满的生活?日益增长的中产阶层如何通过稳健的投资渠道来完成个人财富保值增值?在个人金融市场上,年金类保险产品以其天生所具有的中、长期规划,收益持续稳健等特点,成为越来越多民众在理财规划中的重要配置。

泰康人寿是一家全国性大型保险公司,经历18年稳健、创新发展,2013年总资产近4400亿元,净资产超240亿元,在全国设有35家分公司,累计为2978万个人客户和25万有效机构客户提供保险服务。泰康人寿旗下拥有泰康资产管理有限责任公司、泰康养老保险股份有限公司和泰康之家投资有限公司三家子公司,其中的泰康资产管理有限责任公司是国内资本市场大型机构投资者之一,受托资产管理总规模近6000亿元,综合投资收益率连续11年表现优异,期间参与了多项国家重大民生工程投资,为公司及客户赢得了长期稳定收益。

近期,泰康人寿推出一款全新年金保险产品组合——“泰康畅赢人生保险计划”(以下简称“畅赢人生”),该产品可从不同层面满足客户对子女教育、养老规划、财富增值和人身保障等人生需求,为客户规划出完美自由的人生。

“畅赢人生”由主险《泰康畅赢人生年金保险(分红型)》和附加险《泰康附加积极稳健定期寿险(万能型)》组成,突出教育及养老功能,延长了生存金保证领取时间,同时将分红险和万能险进行组合,年金、分

红自动进入万能账户月复利生息,实现了资金安全性、流动性、收益性的完美结合,规划功能更突出,应用更灵活,有效帮助客户完成教育、婚嫁、养老等人生目标。

简单来讲,这款产品的保险利益主要具有四大特色。

畅:年年给付,直到久久

自保险计划生效次年开始,只要被保险人生存,每年就可按保额的规定比例获得生存金,直到99岁(含)。

领:保证领取,彰显人性

60岁后如果被保险人生存,生存金将保证给付至89岁(含)。

多:教育养老,超多给付

自本计划生效次年开始至59岁(含),只要被保险人生存,每年按保额的10%给付生存金;被保险人从60岁(含)至99岁(含),只要生存,每年按保额的30%给付生存金。对于0-15岁投保的被保险人,只要在18、19、20和21岁生存,再额外按保额的20%分别给付特别教育金。

赢:月月复利,赢在万能

“畅赢人生”的生存金、特别教育金、红利在给付时默认自动进入《泰康附加积极稳健定期寿险(万能型)》账户,该账户在每月结算日按公布的结算利率进行复利累积,客户可根据需求进行部分领取。

“畅赢人生”是子女教育、养老规划的“蓄水池”。“畅赢人生”自保单生效次年开始,就会产生固定生存金和现金分红两笔现金流,这两笔钱自动进入万能账户月复利生息,实现财富增值,客户可根据需求随时支取满足人生的每一个目标。如果给0-15岁的孩子购买,在18-21岁能额外领取特别教育金满足孩子大学教育金的需求。如果提前规

划幸福养老生活,约定15年的分期资金投入,就能获得源源不断持续至99岁的养老金,老年生活更加优雅从容。

“畅赢人生”是财富传承的“接力棒”。孩子或许不愿意子承父业,或许不能复制父母的创富技能,如何实现财富的代际传递?投保“畅赢人生”,等于父母为孩子储备了一个专属账户,不会因将来子女婚姻而变,资金更安全,保值增值更省心。为孩子每年投入一笔钱,连续投入15年,提前设定领取节奏和金额,既能保证财富稳妥传承,又能为孩子提供一生源源不断的现金流。

“畅赢人生”是泰康养老社区的“入场券”。“畅赢人生”的一大特色是可以对接泰康养老社区,当客户的累计保费达200万元及以上时,便可获得入住泰康养老社区的确认函,为养老生活觅得一个好去处。作为中国保险业首家获得养老社区投资试点、首家实现保险产品与养老社区实体相结合的企业,泰康希望用保险来帮助人们安排一辈子的幸福,真正实现童年的纯真,少年的狂野,中年的潇洒,老年的神闲,让“富足而退,优雅一生”的生活理想成为现实。泰康养老社区集居家生活、美食餐饮、医疗护理、文化娱乐、健身运动等全方位的服务与功能于一体,定位于世界级标准的“医养活力社区”,力求改变中国老年人的生活。

自2007年开始探索养老社区以来,泰康养老社区已完成在北京昌平、上海松江、广州萝岗、三亚海棠湾等地的成功布局。未来5-8年,泰康人寿计划投资1000亿元建设和运营15-20个养老社区,拥有超过5万客户的连锁养老网络。

拥有“畅赢人生”,可获得未来养老生活的资金,还能获得泰康养老社区的保证入住权,配偶可享受入住优惠,同时还能让双方父母优先入住养老社区,是一款值得选择的年金产品。

泰康养老社区项目大事记

◎2007年

3月18日,陈东升董事长在一次婚宴上感悟到中国老人养老方式必须变革,提出以如家连锁酒店的模式改造养老院的创业构思。进入养老服务行业的思想开始形成。

11月,陈东升董事长率队赴日本考察养老设施。参考日本模式筹备轻资产居家养老服务体系。

◎2008年

1月,泰康之家望京老年会所开业,中国保险业第一家实践社区养老模式。

2月,陈东升董事长率团访问美国多个养老社区。美国养老社区的活力生活方式和独特商业模式使团队豁然开朗。养老社区商业模式构想正式形成。

4月,泰康人寿正式向中国保监会提交寿险资金投资养老社区的可行性报告和试点申请。

4月至2009年11月,泰康人寿养老社区筹备团队展开了全面市场调研、投资可行性研究、商业模式研究、产品标准研究。在北京考察200多个备选地块。

◎2009年

11月19日,中国保监会正式批准泰康人寿提出的养老社区股权投资计划,泰康人寿成为中国保险业第一家获得养老社区投资试点的企业。

12月8日,泰康人寿与昌平区签署《战略合作协议》。

◎2010年

3月,中国保险行业首个养老社区投资实体——泰康之家正式成立。

4月,泰康人寿董事会在美国召开,与会董事考察美国养老社区。

◎2011年

8月22日,在泰康人寿15周年庆典之际,养老社区示范区空

间正式开放。时任北京市市长郭金龙、中国保监会原主席吴定富、现任主席项俊波先后亲临现场参观指导。

12月,养老社区土地购置正式完成。

◎2012年

4月,中国保险业第一单虚拟保险与实体养老社区相衔接的“幸福有约”养老计划诞生。养老社区发展掀开新的篇章。

5月18日,泰康之家生活体验馆正式开馆,第一次全方位展示养老社区的建设规划和功能设计。

6月6日,泰康之家旗舰社区奠基仪式在北京昌平新城东区隆重举行,国内第一家大规模国际标准持续关爱社区正式启动建设。

12月27日,泰康人寿竞得上海松江地块,泰康养老社区顺利开启长三角地区的战略布局。

◎2013年

4月26日,“寻梦之园——泰康之家上海养老社区展示馆揭幕”活动在上海举行,泰康养老社区建设走向长三角,走向全国的战略迈出了第一步。

6月16日,泰康之家·燕园生活体验馆在北京昌平揭幕,标志着由保险公司投资管理的第一家大规模、全功能、国际标准的养老社区雏形正式浮出水面。

7月,泰康成功竞得广州市萝岗区项目地块,将用于建设广州养老社区,标志着泰康养老社区顺利完成在北京、上海、广州等全国一线城市战略布局。

11月1日,泰康之家申园体验馆机构封顶仪式在上海松江举行,此前,10月30日泰康成功拿到上海松江地块二期,社区建筑面积达到22万平方米。

12月,泰康成功竞得海棠湾土地,泰康高端养老社区正式落户三亚。



引领财富之路

畅赢自由人生

畅: 年年给付,直到久久

领: 保证领取,彰显人性

多: 教育养老,超多给付

赢: 月月复利,赢在万能



幸福

“畅赢人生保险计划”突出教育及养老功能,延长了生存金保证领取时间,同时将分红险和万能险进行组合,年金、分红自动进入万能账户月复利生息,实现了资金安全性、流动性、收益性的完美结合,规划功能更突出,应用更灵活,有效帮助客户完成教育、婚嫁、养老等人生目标。

95522

www.taikang.com

泰康人寿保险股份有限公司
TAIKANG LIFE INSURANCE CO., LTD.



泰康人寿官方微信