



**山东省农村信用社**  
RURAL CREDIT COOPERATIVE OF SHANDONG

# 助力小微企业扬帆远航

——德州市农村信用社积极深化小微企业金融服务

近年来,德州市农村信用社严格落实国家各项金融政策,立足“面向三农、面向社区、面向中小企业、面向县域经济”的市场定位,创新服务方式,优化服务手段,充分发挥县域及农村金融主力军的作用,截至2014年4月末,全市农村信用社小微企业贷款余额达150.97亿元,帮助2066家小微企业走上了快速发展的道路。



省联社德州办事处党委书记、主任辛士勇(左二)深入小微企业调研信贷扶持实体经济发展情况。



## 为小微企业“雪中送炭”

“这些年如果没有农信社的支持,就没有企业的今天,农信社就是俺企业的大救星。”平原中抗药业有限公司董事长王克涛感动的说。

2004年,王克涛多方筹措资金建立了一家兽药研发生产企业,年销售额仅300万元。建厂第二年,由于市场销售不景气,再加上缺乏流动资金,企业陷于半停产的困境。王克涛到处跑银行贷款,但由于没有有效抵押,被各大银行拒之门外。在走投无路的情况下,农村信用社伸出了援助之手,以设备抵押的方式为他办理了50万元的信贷资金。有了这

50万元的启动资金,企业起死回生,当年实现纯利润30万元。王克涛从中看到了希望,他从有关院校请来了专家,大搞科研和产品创新,很快在市场上站稳了脚跟,并被评为德州市高新技术企业,通过了农业部兽药CM9验收。

多年来,德州市农村信用社累计为中抗药业提供信贷资金1500万元。2013年,中抗药业年销售收入达到了4164万元,比9年前增长了近13倍。目前,王克涛的企业在信用社新增贷款1000万元的支持下,又扩建了新的生产线,为企业快速发展插上了腾飞的翅膀。



省联社德州办事处副主任宋修宝(左三)、邓兆卫(左四)实地了解东北城项目建设情况。



省联社德州办事处副主任邓兆卫(左二)到德州恒运电器有限公司参观调研。



## 做小微企业的“及时雨”

“今年再也不用为备货资金发愁了,真心感谢农信社送来了‘及时雨’,为我们企业发展壮大铺好了路。”山东窦氏家具有限公司董事长窦金波如是说。2013年8月木材价格降低让窦金波“几多欢喜几多愁”,“欢喜”的是原材料

价格降低,是扩大生产规模的好时机,“愁”的是缺乏有效担保,各方融资受阻,进货资金不足。愁眉不展之时,农村信用社客户经理的到来让他看到了希望,了解窦氏家具的困难后,农村信用社主动为该公司联系了三家同样有贷

款需求的优质中小企业,通过小企业联盟的贷款形式,为其发放了300万元流动资金贷款,彻底解决了企业的融资难题,顺利完成备货,目前该公司年销售收入达到了950万元,在规模扩张的路上又迈出了坚实的一步。



## “贷”活一条产业链

“这产业链贷款真是帮了俺们大忙,你看这粮仓,都已经装满了,再也不用愁粮食不够了,哈哈。”爽朗的笑声中,山东峰宇面粉有限公司负责人任召峰向我们介绍起了企业的发展史。

10年前,山东峰宇面粉有限公司还是一家职工不到70人,只生产面粉,年产值不到100万元的小厂子,面对面粉行业激烈的竞争压力,该公司准确把握市场信息,以社团、仓单质押的方式获得农村信用社专

项资金扶持,引进高效节能的瑞士布勒生产技术,对粮食作物进行深加工,生产胚芽面粉、杂粮挂面等50余种品牌的面制品,并与河南工业大学、武汉工业大学、山东轻工业大学等多所科学院校达成科研合作意愿,成为国家粮食科学院唯一一家合作伙伴,产品覆盖东北三省、京津冀、云南、四川、山西等地,年产值达4000万元以上,正在新建的日产1500万吨的三期生产线年底投产后,年产值将突破1亿元。

“峰宇”案例是德州市农村信用社支持农业产业链发展的一个缩影,为解决企业的“后”顾之忧,德州市农村信用社积极为农业龙头企业和家庭农场搭建合作平台,以土地流转抵押、龙头企业担保的方式向家庭农场提供专项资金,把家庭农场变成龙头企业原料基地,打造从地头到商场产销一条龙的现代农业,促使农户、企业、农信社实现多方共赢。  
(王保刚 路晶晶 李汝楠)

