

非上市险企2013年报集中亮相

车险全部赔钱 银邮系寿险发展快

随着年报披露大限来临,各家未上市的保险公司纷纷发布了其2013年的年报。截至4月28日,已经有建信人寿、农银人寿、阳光人寿、阳光产险等53家未上市保险公司发布2013年年报。总体来看,寿险公司的退保金继续呈现上升趋势,车险的承保利润普遍不理想。

净利润:友邦保险赚10亿

在净利润方面,友邦保险以9.87亿元在50多家险企中排名第一,此外,中美联泰大都会人寿、农银人寿、建信人寿、阳光人寿、中宏人寿、中英人寿、阳光财险、都邦保险等险企表现不错。中邮人寿、东吴人寿、恒安

标准人寿、长安责任等险企的业绩表现并不可观。

银行系保险公司年报也悉数亮相,其中业绩表现比较好的有建信人寿、农银人寿、中荷人寿。事实上,银行系保险公司2014年仍将值得关注,一方面由于中国银行通过旗下全资子公司中银保险收购中航三星人寿的部分股权,只要监管审批通过,意味着市场上又将增加一家银行系的保险公司。

财险:车险承保全线亏损

2013年,财险公司的车险业务承保利润要比2012年差很多。上市险企中,人保财险2013年的机动车辆保险实现营业收入利润

30.69亿元,同比下滑32.04%;平安财险的车险承保利润为15.11亿元,同比下滑45.49%。

在发布了车险业务的17家财险公司中,车险承保业务全线告亏,其中最为严重的是永诚财产保险公司,其车险承保亏损了5.21亿元;阳光财险亏损3.98亿元,英大财险亏损2.97亿元。

寿险:银邮系逆势发展

相比于2013寿险业保费仅2.44%的同比增幅,银邮系寿险公司的持续良好表现可谓夺人眼球。

据统计,中邮人寿、建信人寿、工银安盛、农银人寿、中荷

人寿、交银康联等6家银邮系寿险公司全线飘红。按保费收入同比上升幅度大小排列,依次为建信人寿358.0%、工银安盛197.0%、中邮人寿81.3%、交银康联人寿54.8%、农银人寿31.1%和中荷人寿18.6%。值得注意的是,去年中邮人寿实现保费收入145.4亿元,同比增长81.3%,规模位居寿险业第10位,增速为前十大寿险公司中第一位。

偿付能力:长安保险最低

据了解,此次公布50多家保险公司年报中,只有三家保险公司的偿付能力低于150%的监管充足II类水平,即国泰人寿120%、新光海

航人寿130%、长安责任保险公司114%。

据了解,保监会对保险公司的偿付能力水平分为三类,一类是高于150%的保监会将不会采取特别的监管措施,二是处在100%至150%之间的公司,保监会有可能会采取监管措施,如暂停其开设分支机构等监管措施。三是低于100%,保监会有可能会采取叫停其开展新业务的监管措施。

由于长安保险此次偿付能力仅114%,已经逼近100%的监管红线,同时此次年报也并未披露解决偿付能力的方案。几天前,保监会向长安保险公司下发了监管函,长安保险被暂停增设分支机构。

(全景)

交通事故理赔中心西大厅投入使用

做好快处快赔“最后一公里”服务

近日,济南市交通事故定责定损理赔服务中心西大厅正式投入使用,为做好快处快赔“最后一公里”服务奠定了硬件基础。

济南市交通事故定责定损理赔服务中心西大厅位于济南市二环西路68-7号,东风雪铁龙蓝天4S店院内。济南市交警支队派驻该中心2名民警,负责为发生事故的驾驶人定责。

据悉,西大厅是继交通事故定责定损理赔服务中心东大厅、北大厅后第三家投入使用的车险理赔服务中心。济南市保险行业协会会长郭建中介绍:“目前,每个大厅都有30家保险公司入驻,大厅可以为车主提供定责、定损、办理理赔、‘一站式’服务。”

据了解,为确保客户发生轻微事故迅速撤离现场后,顺利定责、定损和理赔,维护客户合法权益,市协会与交警部门在多方征求客户和保险公司意见的基础上,投入使用东、北、西三大服务大厅。业内人士指出:“此举进一步完善了快处快赔异议案件理赔环节,为整体提升快处快赔水平奠定了良好的基础。”

截止到目前,我市一共拥有三个交通事故定责定损理赔服务中心,它们分别为:

位于工业南路69号的济南市交通事故定责定损理赔服务中心东大厅。

位于二环北路555号的济南市交

通事故定责定损理赔服务中心北大厅。

位于二环西路68-7号的济南市交通事故定责定损理赔服务中心西大厅。

(财金记者 季静静 通讯员 孙士磊)

■济南市交通事故定责定损理赔服务中心示意图:



光大银行发行收益4%短期美元理财

同时上线业内首家个人智能结售汇业务

进入5月末,一年一度的出国留学高峰即将来临。不少提前准备足外币准备留学的家庭,考虑到今年以来美元升值机会及资金闲置浪费问题,希望投资美元理财产品并获得较高收益,降低留学成本。却往往苦于市场上大部分美元理财产品期限过长、收益较低等设计,常常难以挑选到合适的理财产品。

5月13日,光大银行阳光理财出国金融外币套餐计划2014年第一期理财产品发行,三款美元理财产品分别为40天、70天、90天,为投资者提供了更多短期美元理财机会;三款产品收益均为4%,在同类型理财产品中收益较高,助力计划留学家庭手中外汇保值增值。

理财期限1-3个月
同期限美元理财产品仅2只

针对美元短期理财需求,光大银行出国金融外币套餐计划2014年第一期理财产品三款美元理财产品分别为40天、70天、90天,契合留学家庭大部分时候手持外币一般不超过3个月的资金流动需求。为保

证留学资金流动性需求,光大银行上述三款短期美元理财产品还将理财到期时间全部设定在6月-9月,这一时间正是大部分计划留学家庭密集使用外汇的时间段,投资者可在理财产品到期后,按照既定留学计划高效调配资金。

除了上述正在热销的三款短期美元理财产品,光大银行目前在售的美元理财产品还包括6个月-1年的中长期产品。此外光大银行还同期销售欧元、港币、澳币等外币理财产品,满足计划留学家庭等外币客户多样化的投资需求。

收益率4% 在售同期
限美元理财产品中较高

光大银行出国金融外币套餐计划2014年第一期理财产品预期年化收益率4.0%,在售美元理财产品中收益较高,为计划留学家庭等外币客户提供了更多理财收益。东方财富统计的在售美元理财共12只,理财期限1-3个月、起点金额为8000美元左右的理财产品总计两款,收益率分别为3.3%、2.85%。此外东方财富统计的12只在售美元理财产品中,收益达到4%的理财产品仅两只,且理财期限均为一年。

节省留学费用新手段
个人智能结售汇

除了购买理财产品,汇率波动大背景下,计划留学家庭还可办理光大银行5月1日开始上线的个人智能结售汇业务,定期定额购汇,将汇率牌价从某个时间点上平抑为时间段内平均值,减少购汇成本。同时持有光大银行出国+卡办理智能结售汇业务还可享受购汇20个点差优惠。假设张女士计划于2014年9月份为儿子支付1万美元留学费用,5月12日签约光大银行个人智能结售汇业务,并设定每两周购汇一次、每次购汇1000美元,共计购汇10次。虽然每次购汇时汇率各不相同,但平均下来汇率为10次购汇的平均值。降低了张女士一旦某一时点一次性购汇可能遭遇的美元升值较高、购汇成本较高的风险。

据悉,光大银行是业内提供出国留学金融服务品种最多最全的银行机构,计划留学家庭可通过上述光大银行三款短期美元理财产品等投资类业务、个人智能结售汇等结算类业务,及其他委托类、增值服务类等多项出国留学金融服务,便捷高效而又低成本地实现留学梦。

详询光大银行济南分行各网点。
客服热线:95595
网址:http://www.cebbank.com



齐鲁财金 做有态度 有温度的财金报道 服务热线:85196318 85196145 邮箱:qlcaijin@163.com

财金资讯

华夏银行济南分行: 华夏龙网架设资金服务“快线”

资金的集中管理与统一调拨,一直是集团公司降低整体财务成本的重要手段。如何有效进行资金配置,做好企业现金管理,是每个企业发展过程中都不能忽视的问题。记者从华夏银行济南分行了解到,该行电子银行服务品牌“华夏龙网”,通过直联快线产品为企业架设起了一条资金服务“快线”。

山东某电力工程公司是山东地区电力行业龙头企业,其下属近20家子公司在不同银行开立账户30余个,导致资金分散,账户管理工作量大,财务费用较高。在使用了华夏银行银企直联系统后,实现了集团下属子公司资金自动归集,提高了资金集中及调拨效率,极大减少了企业财务费用支出。据了解,借助华夏龙网直联快线系统,该企业每年能够节约财务费用500余万元。

据悉,华夏龙网可以在网上银行、集团结算、银企直联、电子商务、电话结算等多个渠道实现跨行账户资金管理。用户通过华夏银行就可以实现对各个银行开立的账户进行集中管理和资金划转,既可以快捷地办理跨行即时转账、预约转账、循环转账、批量转账等多种对外付款业务,也可以快速将他行资金归集转入华夏银行账户,不仅资金实时到账,还可以自动归集,与柜台渠道相比,还可降低时间和财务成本。

在华夏银行济南分行电子银行部相关负责人看来:“我们的直联快线产品,能够实时反映账户资金变化状况,这便于企业财务决策;能够通过企业与银行互动联接,实现资金划转和归集,提高资金利用效率;能够对企业财务系统的对接,提高运作效率,减少企业财务人员手工操作工作量,大大提高工作效率;还设有标准化接口,方便与企业财务系统实现在线连接,并提供个性化量身定制功能。”

据了解,该产品推出以来,华夏银行济南分行已成功为山东地区电力、水利、商贸、医药、建筑、汽车制造等十余个行业、20多家大型集团企业提供了现金管理服务,为集团企业提高资金使用效益、降低财务费用、加强资金管理、控制资金风险提供了强有力的技术支持。(财金记者 王小平)

“中国新型城镇化名家齐鲁行”正式启动

5月17日,由山东省城市经济学会、经济日报集团《经济》杂志社、凤凰网山东频道联合主办的“中国新型城镇化名家齐鲁行”大型公益活动,在山东省政协大楼正式启动。

活动伊始,《经济》杂志社社长陈志强致词,首先对山东省城市经济建设、发展的规模及实际效益进行了客观的分析,充分肯定了“中国新型城镇化名家齐鲁行大型公益活动”的意义所在。指出名家齐鲁行目的就是为山东的城镇化发展寻求新高度、新机遇、新商机,让山东的城镇化发展走在中国的最前端,成为中国城镇化发展第一省,为其他省份探路。

据他介绍,此次活动分为“新型城镇化高峰论坛”、“城镇化商机与招商引资”等部分。这项活动在数全国首创,旨在通过专家走近基层,解读党中央、国务院及山东省省委省政府关于新型城镇化建设的理论创新奠定实践基础。届时参与公益活动的专家、学者等将深入地方进行实地考察,并与当地政府和乡镇村负责人就城镇化发展问题进行座谈,解读新型城镇化政策,为基层发展答疑解惑,给当地新型城镇化发展、经济发展和提供政策、金融、项目等帮助和服务。



光大银行提示您
关注济南分行微信公众平台。关注方法:打开微信,点击“发现”,选择“扫一扫”,扫描成功点击关注,即可添加。