

工行德州分行

## 网贷通解小微企业燃眉之急

本报5月19日讯 近年来,工行德州分行深耕小企业金融市场,针对目前传统信贷产品无法完全满足小企业客户多样化、个性化融资需求的实际,不断创新中小企业融资产品,实现了网贷通业务突破性发展。截至5月17日,工行德州分行小企业“网贷通”余额已近22亿元,当年新增近3亿元,业务不良率始终保持为零,呈现出强劲的发展势头。

据介绍,“网贷通”业务是工行凭借网络优势和风控技术向小微企业客户提供的一种网络自助式循环贷款服务。小微企业只要一次性签订循环借款合同,在合同规定的有效期内,即可通过网上银行自助

进行合同项下提款和还款业务申请,系统自动处理,资金实时到账,使企业足不出户即可完成贷款的申请、提款和归还等过程,其额度可循环使用。

对于小微企业主来说,最关心的应该是“急时有钱用”。据了解,“网贷通”最显著的特色是“随时随地,随借随还”,打破了时间和空间上的限制,还款时间是由企业自己做主,特别契合小微企业融资“短、频、急”的需求特点,且计息时间按资金的实际使用天数计算,未使用贷款额度不计息,这是与传统信贷产品最主要的差别。所以如果企业根据自身情况,合理计算好时间,融资成本会比传统贷款节省不少。正是由于这款产品通过网银自助

形式借贷,可以很便利地实现“足额授信、高效自主、不提款不计息”的功能,因此降低了小微企业的融资成本,有效提升了融资服务的效率与水平。

据了解,为切实做好“网贷通”业务推广工作,工行德州分行抓住卖点,锁定目标客户。抓住当地大力发展民营企业及民营经济蓬勃发展的契机,顺势而为,突出“网贷通”业务自动化、自助性、全天候等市场“卖点”,通过报纸、电视、电台等主流媒体和柜面宣传等,广泛向目标客户宣传“网贷通”业务优势,得到了小微企业的广泛欢迎。

延伸链条,锁定营销客户群体。有的放矢展开营销活动。重点营销存量优质客户,上门

进行洽谈并现场演示业务操作流程,对符合融资条件的客户,安排专人负责,抓紧组织资料,确保第一时间落实发放到位。简便的手续和高效的自助新模式,为营销工作开展打下了良好基础。

强化指导,提高网络循环贷款的运营能力。不断提高客户经理实际操作理解能力,切实发挥客户经理的营销、推介和演示督促作用,及时深入目标企业现场指导,提示企业客户网络操作风险,正确使用网上银行画面,帮助客户提高风险防范意识和安全管理水平,得到了企业一致青睐和好评。

(财经记者 孙萌萌  
通讯员 宋开峰)

建行德州分行  
私人银行获总行  
“最佳私人银行”称号

建行德州分行私人银行自成立以来,通过为客户提供个性化、全方位、全流程和全生命周期的私人财富管理、私人综合金融产品服务和私人专享增值服务,赢得了高端人士的青睐与信任。近日,该行私人银行凭借优质、专业、高效的客户服务荣获总行“最佳私人银行”称号。

建行德州分行私人银行为客户组织了香港、澳大利亚等国家投资移民、留学讲座,组织高端人士健康游、健康体检、专家预约、贵宾就医服务,提供绿色采摘乐趣,同时还开展了一系列的野外踏青、家庭亲子和理财沙龙等活动。

目前,建行德州分行私人银行专业团队中,绝大多数员工拥有金融理财师、国际金融理财师及私人银行家资质,能够根据客户的财富状况、资产分布、风险偏好和财富目标等信息,量身定做专属财富管理方案,提供最专业的金融服务。(季宁)

现代化农业托起农民致富梦  
——德城区农村信用社支持地方经济发展纪实

近年来,德城区农村信用社创新惠农产品,优化便民服务,在鲁北德州初步走出了一条助推农业现代化、产业化、规模化发展的新路子。新农村的大道上饱含着一辈辈德城区农信人支农强农的“草根”情怀,金灿灿的“富民惠农金融创新”道路上汇聚着数千上万德城区农信人的“泥泞”足迹,步履的坚定绘就出“美丽乡村”一幅幅优美的画卷。截至目前,德城区联社发放涉农贷款42.15亿元,发放小微企业贷款36.31亿元,促进地方经济的发展。

## 谱写现代农业“新乐章”

今年以来,德城区农村信用社积极破解支农难题,贷款投向逐步向农民专业合作社发展,走出一条适合城乡支农发展的新道路。目前

扶持以合作社为主体的贷款7户,1538万元。该联社在黄河涯信用社设立农民专业合作社专营服务机构,配备工作人员,针对农民专业合作社组织模式特点和经营管理水平,采取“宜社则社、宜户则户”的贷款方式,采取“公司+合作社+基地+农户”四位一体的贷款模式,支持产业基础牢、经营规模大、品牌效应高、服务能力强、带动农户多、规范管理好、信用记录良的农民专业合作社。按照市农业局提供的319户专业合作社名单,积极主动与合作社联系,把符合条件的农民专业合作社全部纳入信用评定范围,对合作社及社员的评级授信,核发贷款证,在有资金需求时,第一时间发放贷款资金。目前,已为溪林湾养殖、东顺养殖、金坤养殖、鑫盛畜禽等专业合作社投放

了流动资金贷款。

## 播撒支农惠农“及时雨”

德城区农村信用社深入开展“金融服务进村入社区工程”、“阳光信贷工程”、“富民惠农创新工程”三大工程,巩固农村金融主力军地位,更高层次、更大范围地提升支农服务水平。根据黄河涯镇的经济区域特点,以“文明信用富民工程”建设为载体,不断优化信贷结构,加大对农产品加工养殖、仓储运输的信贷支农力度,针对辖区内瓜果桃李种植面积较大、瓜果桃李保鲜期限短、运输困难、物流运输不完善等特点,充分发挥农村金融主力军的作用。对从事运输行业和农产品加工的农户加大了贷款扶持的力度,为黄河涯镇打造了一条“生产、加工、

收购、运输”的“一条龙产业链”。

## 争当绿色信贷“好帮手”

为贯彻落实国家宏观调控政策,德州市积极推动以太阳能产业为代表的新能源产业发展,努力把德州建成国内一流的太阳能利用产业技术创新中心和“中国太阳城”示范基地。德城区农信联社紧紧抓住全市低碳经济迅猛发展的机遇,积极调整信贷投向,实施有效措施,先后投入信贷资金3亿元,加大对“太阳能产业”、节能减排企业、绿色朝阳产业、新兴产业等领域60多个项目的信贷支持力度,在支持低碳产业做大做强、形成集群优势的同时,进一步加快了自身业务结构调整,努力实现双赢。

(刘玉磊 孙海敏)

## 联社资讯

平原着力培育  
木器加工产业

平原县恩城镇北关村农民高志勇,2012年在信用社100万元贷款的扶持下,建起了家具制造厂,年生产组合床3000套,沙发1000多套,销售收入达1000多万元,纯收入150多万元。如今,在平原县象高志勇这样的家具厂有100多家。

近几年来,县农村信用社鼓励农民利用这一传统手艺,把家具制造业做强做大,他们贷款重点培育木器加工专业村。派客户经理进驻木工专业村集中授信授信,发放贷款。仅恩城镇五里庄村就有30户农民共贷款700万元,办起了25个家具厂,年销售收入9000多万元,纯收入1000多万元。到目前,全县已累计发放贷款3000多万元,扶持起木器加工专业户200多个,其中已有100多户发展成为中小型家具厂,产品畅销河北、河南、山西、北京20多个省市。(高玉才 董业勤)

平原建成两千亩  
酿酒葡萄基地

到目前,平原县已建成2000亩的酿酒葡萄种植基地,每年可使种植葡萄的农民增加收入2000多万元。

平原县桃园办事处的董庄村早有种植葡萄的习惯,2009年村里成立了葡萄种植合作社,由信用社给43户农民发放贷款50万元,种植葡萄600多亩。随着葡萄种植户收入的不断提高,周边候庄、马庄、韩庄等村的农民纷纷加入合作社,信用社发放贷款100多万元给予大力支持,使葡萄种植面积很快达到了2000多亩,成为烟台张裕、天津王朝等酿酒企业的原料生产基地。为了提高葡萄品质和农民收入,合作社还引进了大棚种植葡萄新技术和金手指、夏黑、阳光玫瑰等7个高产新品种,使每亩纯收入达到了2万多元。(高玉才 董业勤)

走近中行贵金属

## 感受黄金的独特魅力



郭娜,中国银行德州铁西支行理财经理

黄金作为抵御通货膨胀的重要投资产品,由于兼具投资、收藏、消费等特征,广受客户青睐。“中银吉祥金”是中国银行推出的一款自有品牌实物黄金产品,以吉和祥为元素,寓有浓厚的吉祥韵味,为您增添独特的华贵与祥瑞。“中银吉祥金”为标准化金条,成色统一为AU999.9,规格包括20g、50g、100g、200g、500g、1000g六个品种,价格挂钩上海黄金交易所金价,每日浮动。作为黄金投资产品,“中银吉祥金”可在中国银行指定网点回购,最大限度

满足客户资产变现的需求,在销售投资收益的同时又能享受充分的流动性。

除去投资类吉祥金以外,中国银行还为广大客户提供账户贵金属买卖业务。该业务是指个人客户通过银行柜面服务人员、电话银行或网上银行等渠道,进行的不可透支的人民币对贵金属、美元对贵金属的个人实盘贵金属买卖业务,该业务不发生实物贵金属的提取和交割,目前包括黄金宝、白银宝两种。黄金宝的特征主要是投资门槛低,纸黄金起点10克,白银起点100克,以2014年4月平均价格计算,2600元就可以投资纸黄金,400元就可以投资纸白银,适合普通投资者参与。全天候交易,除国际公众节假日外,中行提供24小时交易。交易时间为每周一上午7点至周六凌晨6点。资金运用灵活,即账户贵金属实行T+0清算,变现方便,流动性好。交易功能灵活多样,交易方式有即

时交易和委托交易两种。其中委托交易包括获利委托、止损委托和追加委托等。通过多样化的委托组合,投资者可不用实时盯盘也不会错过重大市场行情,还能通过止损订单有效控制风险。报价优惠,账户贵金属无开户费,无交易手续费,买卖差价远低于实物金银,可因单笔交易金额不同享受更优惠的报价,整体报价处于同业优惠水平。双向宝主要是指个人客户通过中国银行提供的报价和交易平台,在事前存入足额交易保证金后,实现做多与做空双向选择的贵金属交易工具。双向宝的特征是双向交易,自由选择做多、做空,无论市场涨跌,均有获利机会。

双向宝还支持多种交易方式:除即时交易外,提供多种委托挂单交易方式,包括获利委托、止损委托、二选一委托、追加委托、连环委托等,帮助投资者更好地把握瞬息万变的市场行情。

贵金属T+D业务是中国银行最新推出的一种黄金投资方式,即个人客户通过中国银行提供的代理交易平台直接参与上海黄金交易所各种合约买卖的业务。其中部分合约采用保证金机制,具有杠杆特征,适合具有一定投资经验,追求高收益,风险承受能力较强的投资者。

贵金属T+D业务的特点包括品种全面,提供黄金现货及黄金/白银延期交收交易,满足投资者不同的投资、投机需求。双向操作(延期交收交易),引入做空机制,可同时进行做多、做空双向操作,无论市场涨跌,均有机会实现盈利。交易快捷,实行T+0交易、清算,当天买入、卖出,流动性较好,满足日内短线交易需求。

郭娜,中国银行德州铁西支行理财经理,高级金融理财师,先后取得国家理财规划师、保险从业资格和AFP资格认证。在外汇市场、黄金市场、基金市场有丰富的理财实践经验。联系电话:0534-2468028