

“助力鲁企冲刺新三板”公益巡讲济宁站开讲

民企老板现场拍板上新三板

24日上午,由齐鲁晚报、济宁市中小企业局、济宁市财政局联合主办的“助力鲁企冲刺新三板”公益巡讲在济宁市成功举行。此次巡讲吸引了来自济宁市及其区县的240余家民营企业的近400人参加,掀起了一场民营中小企业学习、讨论、运用新三板的金融热潮。不少企业在听讲完后纷纷表示,要尽快安排专人对接新三板业务。



企业家正在认真听讲座。本报记者 张晓科 摄

本报记者 马绍栋

新三板为民企构建多元生态系统

本次巡讲走进了济宁市政府专门为服务民营经济、培训民营企业企业家而举办的“济宁民营经济大讲堂”,作为主办方,济宁市中小企业局要求各区县局本着让更多优秀中小企业快速对接资本市场,实现跨越发展的原则,尽量多地邀请发展后劲足、成长潜力大的中小民营企业前来参加。虽然24日济宁普降中雨,但很多参会企业家仍然早早来到现场。巡讲还未开始,一些企业家便在签到处提前询问起新三板的有关事项。

“IPO停滞了近两年的时间,现在排队企业仍多达600多家,一些先知先觉的企业已经潜入了新三板。”齐鲁证券有限公司场外市场业务部执行总经理魏蔚在演讲中表示,经过几次扩容,新三板离广大中小企业已经非常近,尤其近日证监会主席肖钢表态支持尚未盈利的互联网和高新技术企业在创业板挂牌,一年后到创业板上市。这无疑让众多挂牌企业兴奋,更给准备登陆新三板的企业带来了福音。

“新三板给处于发展初期,缺资金、缺品牌的中小企业提供了一个生态保护区,企业应抓住机遇规范自身,尽快拿到入场门票。”主讲嘉宾,山东众成仁和律师事务所公司证券法律事务二部主任李震认为,新三板不仅是给企业一块肉吃,而是提供一个涵盖银行、投资机构、辅导机构等在内的生态系统,让企业在各类资源的包裹中快速成长。

有问题直接解决,现场“诊断”能否上市

整个巡讲持续了近3个小时,其间台下不少企业家纷纷拿笔记下演讲的要点,还有的掏出手机拍下每页PPT。巡讲一结束,台下的企业家便快速跑向讲台,将两位专家团团围住,递名片、留电话,介绍自己企业的发展情况,询问上新三板的细节。有的企业家拿出早就准备好的企业宣传册、专利、营业执照、财务等资料,现场让专家“诊断”是否符合上市条件。

“我们之前有上新三板的打算,但不知道具体怎么操作,这次听完感觉不能再等了,必须马上启动。”来自曲阜的山东华威保安集团股份有限公司董事长荀金庆一边给专家递名片一边向记者说道,公司主要从事保安和安防服务,目前已经在北京、上海、济南等地拥有近20家分公司、子公司,市场发展势头不错,营收每年增长都在30%以上,但就是存在一部分资金缺口,希望通过上新三板解决。

荀金庆告诉记者,为了筹备上新三板,华威在去年年底已经改制成为股份制公司,希望马上启动下一步的上市进程。在了解到公司基本情况后,魏蔚表示会安排专门团队去企业做尽职调查,希望企业配合。没想到话音刚落,荀金庆就指着身旁一位女士说道:“这就是我们的财务总监,有什么问题你们直接对接。”

“我是从河南赶过来的,听了讲座收获很大,不知道你们能否帮助河南的企业上新三板?”演讲刚结束,河南农飞生物科技有限公司董事长孔东亚赶紧给专家递上名片,他从报纸上看到新三板公益巡讲的消息后,十分感兴趣,虽然企业在河南商丘,但仍然提前一天就赶到济宁,巡讲当天一早又冒雨来到现场。

巡讲现场

巡讲引来河南企业提前一天赶到现场

孔东亚介绍说,自己的企业是做有机复合肥的,此前也有朋友建议他上新三板,自己也咨询了几家证券公司,但由于新三板专业性太强,自己不是太懂,尽管多家券商曾主动上门服务,他仍然希望能和专家当面交流一下。

“有的证券公司上来就要钱,也不看企业的财务状况,只口头说说肯定能上,我觉得太不靠谱了。”孔东亚表示,听完这次讲座自己对新三板的背景、企业需做的准备都有了一个基本认识。“这是我们的宣传手册,还有近两年的资产、财务情况,专家看看能上吗?”说着他拿出两本汇编材料递给两位专家,后者便从各自角度对他的企业提出了改进建议。



财经人物志 主笔王赟

赵科林:中国洋高管跳槽“联想”



人物简介

赵科林(Colin Giles),1992年加入诺基亚,后任诺基亚中国总裁,2012年6月因个人原因离职。2013年7月起,加盟华为担任华为终端高级副总裁,本月中旬离职,投奔联想。

本报记者 王赟

像是情理之中的事。赵科林来联想前的上一个职务是华为消费者业务执行副总裁,不到一年就选择去职,原因是“企业文化”。赵科林为了进一步融入中国文化以及华为的企业文化,自从正式加盟华为为终端后,他每天都要花3个小时以上的时间来学习中文。今年2月,赵科林接受媒体专访时表示,“外籍员工或高管加入中国公司,肯定会遇到很多挑战,特别是文化方面的。比如互信,在中国公司可能是偏向个人关系上的,西方公司是一种很正式的商务上的方式。”

赵科林,很多人并不熟悉这个名字。这个澳大利亚人最近又跳槽了。

5月22日,联想移动业务集团总裁刘军在联想内部宣布,诺基亚中国原总裁赵科林将加盟联想,负责联想除中国以外的全球手机销售及业务拓展,并深入参与Moto并购项目,直接向刘军本人汇报。

有熟悉赵科林的人士透露,赵科林此前在北京已经生活了12年,如果算上早前在香港和台湾的工作经历,赵科林在中国的工作时间已经超过20年。

在宣布赵科林加盟前,联想刚刚公布了上一财年的财报。数据显示,期内联想销售了5500万台个人电脑,5000万部智能手机和920万台平板电脑,创下387亿美元的年营收纪录,同比增长14%。这其中智能手机销量同比增长72.3%,在全球市场中占有率为4.6%,海外地区为570万台,进入了26个国家。对此,联想CEO杨元庆的说法是“不亏钱了”,“距离全球10%的目标份额还差很远。”鉴于此,联想招揽赵科林大力开展海外业务

就在联想宣布赵科林加入之前,华为原副总裁陈奕泉离职转投物联网行业。这让笔者想起约十年前,2005年春天,原中国北方零售巨头天津“家世界”(现华润集团旗下华润万家),为了冲刺IPO,这家公司在全球范围内一口气招募了20至30名外籍高管,其中包括原总裁兼CEO保罗·休伯、执行副总裁等。但后来,这些洋高管纷纷黯然离开。

咨询机构战国策咨询师杨群表示,“赵科林擅长产品渠道,如果比较华为和联想两家公司,其优势更符合联想的企业理念和经营策略。”去年,谷歌全球副总裁雨果·巴拉加盟小米科技,负责小米国际业务拓展。越来越多的中国大陆企业将中高层管理人员选择的目标放在了外籍人士中。在中山大学中外管理中心兼职教授乐毅看来,“洋高管”对于“提升中国企业在国际市场上的形象,避免因文化差异造成的经营管理上的损失”有很大作用,还能增强中国公司与所在国政府打交道的能力。有研究表明:凡是中国公司在国际市场上的失败,几乎都是因为忽略了文化差异所致,这些原因导致失败的比例为35%-40%。

交通银行理财产品正在热销中!

保本型: 稳源利系列理财产品, 保证收益, 多种期限可选, 额度有限, 请联系客户经理预约购买。

产品名称	销售起日	到期日	期限(天)	投资起点(万元)	预期收益率	产品类型
稳源利 35天	5.28-6.4	2014.7.10	35	5	5.1%-5.3%	保本保证收益型
稳源利 90天		2014.9.3	90	5	5.2%-5.4%	
稳源利 180天		2014.12.2	180	5	5.3%-5.5%	

灵活型: 天源利A系列理财产品, 随时开放申购赎回, 收益是活期存款的10倍以上。

天源利A款——像存款一样灵活, 享受理财的高收益					
产品	投入金额	预期年化收益率	每日收益	每月收益	非保本浮动收益型, 产品随时开放购买和赎回, 交易时间内赎回本金即时到账。
天源利A款	5万	3.50%	4.8元	143.8元	
天源利A款(高净值版)	100万	4.10%	112.3元	3369.9元	

开放时间: 工作日8:45-15:30 购买渠道: 各网点柜面、网上银行、手机银行等; 各节假日前上调收益率, 让您惊喜不断

地区	查询电话	地区	查询电话
济南	0531-88108478	临沂	0539-8080022
潍坊	0536-8190388	日照	0533-8188709
淄博	0533-2288888	聊城	0535-8781027
烟台	0535-6291310	滨州	0543-3091210
威海	0591-8188882	枣庄	0532-8251081
济宁	0537-2880188	德州	0534-2288198
泰安	0538-8213545	菏泽	0530-8788888
东营	0546-8881828	莱芜	0534-8800788

注: 本文件作为宣传使用, 不构成购买要约, 交通银行具有最终解释权。理财产品有风险, 投资需谨慎。