

齐鲁银行18周年行庆巡礼之三

银企和谐谱新篇 齐鲁银行耀津门

作为环渤海经济带和京津冀城市群的交点,天津处在中国沿海最具发展活力的三个区域之一——环渤海地区的中心位置,是中国参与区域经济一体化和经济全球化的重要窗口。自滨海新区开发开放被纳入国家总体发展战略布局后,天津的区位优势更加凸显,也正是看到了天津强大的区域优势、港口优势和资源优势,齐鲁银行2008年正式入驻天津,也由此成为山东首家跨省经营的城市商业银行。

“山东人实在、人文环境好、齐鲁银行的服务很贴心!”在天津采访,听到类似的评价很多。或许身在其中,我们自己并不能真切理解到传统的齐鲁文化究竟是什么,但是放在全球一体化的大环境下,“重义、诚信、包容”这些传统文化基因的价值却凸显出迷人的魅力,成为很多企业奉为圭臬的经营之道。而这也从根本上解释了齐鲁银行天津分行6年来“和谐中创新,稳健中发展”的成长之路。

本报记者 周爱宝 胡景波

天津分行是齐鲁银行成立的首家省外异地分行,承载着山东地方商业银行走出去的重任。自成立以来,以立足当地为核心,积极适应天津市场需求,分层次与监管部门、地方政府、本地金融机构、大型国企等不同主体建立了合作关系,综合运用投行业务、同业业务、票据业务、国际业务、贸易融资等产品,为重点客户提供综合化服务,并依托核心客户向其上下游延伸,取得了相当优异的经营业绩。截至一季度末,天津分行存款87.45亿元,其中对公存款77.53亿元,贷款59.3亿元。

立足国际窗口城市>>> 发展特色国际业务

自由贸易综合改革试验区的发展为天津的外资、外贸业务提供了天然的土壤,也正是在这样的大背景下,2012年,齐鲁银行天津分行进行组织架构调整,在公司银行部下设国际业务部,充分利用总行支持政策,大力营销国际业务,两年多来,成绩斐然。2013年的国际业务中间业务收入全年实现1569万元,较2012年增长127.39%,国际业务中收占全行中收的62.7%。天津原野贸易发展有限公司是“中国·天津环渤海国际物流中心”的运营公司。该项目是国务院特批的天津滨海新区的国际物流项目,与齐鲁银行的合作,让该公司的副总经理孙玉娟感触颇深:“原野贸易成立于2005年,公司性质对资金的流动性要求比较高。齐鲁银行一般都是领导带队,出现在我们企业经营的一线,根据市场形势,主动与我们探讨相关的业务需求,帮助我们出谋划策,解决进出口贸易中的结算、融资问题,为我们的发展提供了很多帮助。”据齐鲁银行天津

分行相关负责人介绍:“凭借总行覆盖100多个国家和地区的10000多家银行的网络,天津分行形成了多地区、多层次、多币种的代理行通汇关系,这为分行对客户优质的服务奠定了坚实基础。同时,国际业务部设立了两个营销团队专攻国际业务营销,为客户提供了专业、高效的服务。总行给予分行的支持也特别大,2000万美元以内的授权可以由分行决定,这在天津当地也属于较高的,也使我们的客户数量得到了较大的提升。”去年,齐鲁银行天津分行国际结算量达到4.33亿美元,较2012年增长230.76%;贸易融资累放额2.66亿元;售汇19813万美元;结汇7155万美元。年末授信余额约11亿元,年末存款余额约2亿元。

助力实体经济>>> “向风险要收益”

自2011年开始,国内实体经济困于出口下滑、国内消费不振等因素,发展缓慢,甚至出现了大量倒闭的情况,这也给快速发展的天津分行出了很大的难题。大海实业是天津著名的食品企业,是国内肉类食品专业规模化龙头企业,大海实业在农产品供应、产品销售、生产等各个环节解决了大量的就业。同时作为国家紧急状态食品一级供应商,大海实业也承担了保障社会民生的作用。也正是在这样的大背景下,齐鲁银行在2010年看准了大海实业具备快速发展的实力,同时也考虑到此类食品生产行业潜力,期间不断加强对该企业的支持,帮助企业顺利成长为现在的规模,树立了“向风险要收益”的典型。“齐鲁银行与我们企业的服务给我们两点最深的感受:一是理念超前,环渤海经济圈的空间非常大,齐鲁银行6年前就来这里布局,并且从一开始就与我们合作至

今,比一般的城商行要敏锐;二是服务团队专业、高效。前段时间,公司立项了一个项目,该行的项目评审为了尽快帮我们完成相关材料,在火车上也没有停下手头的工作,这一点让我们企业很感动,比起大银行来讲,服务更加贴心。”谈到与齐鲁银行的合作,天津大海实业的副总裁胡章田如此表示。我们采访的另一家企业天津恒运主营业务包括煤炭、焦炭、燃料油、生物柴油等相关产品,是一家实力雄厚的实体企业。然而,因为国内实体经济行业的持续下滑,煤炭等行业也进入了效益下滑期,未来走向不得而知。经过一段时间的贷前调查,该行风险部门一起对恒运集团进行多次的贷前走访,对企业的财务及非财务因素进行了比较深入地了解之后与恒运建立了深入的合作。2013年末,恒运企业开始着手运作油品板块,服务团队适时的与企业进行了沟通,对国内外油品板块的业务进行了详细地了解,并及时给予企业建议,同时对企业追加部分国际贸易融资方面的授信,支持企业的业务发展。谈到与齐鲁银行的合作,同为山东老乡的恒运集团主席李长云表示:“山东人走到哪里都是以诚信立家,几十年经营企业下来,我们更加认可这种品质。天津分行对我们企业的服务,非常到位、贴心、及时。我们集团在山东也有企业,双方未来的合作空间很大!”

调整结构控风险>>> “钢贸企业坏账率为0”

随着中国经济的增速减缓,2011年后中国钢铁行业进入了下降调整周期,钢贸行业发展不景气,同时出现了大量钢铁贸易企业亏损倒闭的现象。齐鲁银行天津北辰支行刚坐落于当地最大的钢材贸易集散市场,最高的时候,该行95%以上的业务都来自钢贸企业。

“针对市场变化,我们在发展的同时,强化了风险意识的教育,坚持以效益为中心,以风险控制为底线,加强精细化管理。突出小微企业和非钢贸企业营销,重点开展国际业务拓展,完善支行业务结构和盈利模式。”在天津分行北辰支行座谈时,支行行长李歆告诉我们:“从2012年开始,我们根据长期对金融知识的积累和信贷政策关注,感觉钢贸企业的发展应该会进入一个调整期,于是主动的进行结构调整,压缩钢贸企业的业务比例,目前钢贸企业在我们支行只占60%左右,并且因为控制得当,目前的坏账率始终保持在0。”转型的过程很痛苦,据介绍,这两年,齐鲁银行天津分行陆续淘汰了不少钢贸客户,同时加大了对非限制行业、生产型、科技型中小企业的营销,努力调整结构,控制风险。在维护原有客户的基础上,拓展了天津中天制药有限公司等一批非钢客户。

“四纬度认可”>>> 为和谐发展铺路

泉汇渤海,星耀津门。记者追问,为什么在商业文化如此发达的天津,齐鲁银行能开出如此绚烂的花朵?在采访期间,天津分行行长张磊表示,总行的重视,员工的期待让我们义无反顾奔向未来。身在远方,但我们齐鲁银行人知道自己的努力:这就是打造总行认可、监管机构认可、同业认可、员工认同等四个纬度认可的目标,继往开来,勇攀高峰。记者深深地感到,天津分行刚刚经历了新老班子的交接,整个分行充满了浓郁的二次创业氛围,这个“四个纬度”的提出,为企业和谐经营、健康发展提供了一个优良的生态环境。而这个追求目标的过程,将成为齐鲁银行天津分行每一个齐鲁银行人终身难忘的激情燃烧的岁月。

兼容并蓄 厚积薄发

□周爱宝

2014年5月是一个收获的季节,记者一行从齐鲁银行聊城分行到齐鲁银行青岛分行,然后到了齐鲁银行天津分行,我们深入支行与齐鲁银行员工座谈,深入中小企业采访,了解齐鲁银行支持实体经济发展的情况。一路收获,一路感动;感受艰辛,分享喜悦。

爱宝是一个老金融记者,这一次收获的很多。首先谈的一点是,这三家分行在发展的同时把控制风险放在第一位,他们遵守当地政府与金融监管部门及总行的各项规定,保持了不良率均为零的纪录;其次是把齐鲁文化融入当地,踏实做人实在做事,做适合齐鲁银行定位的事,他们在发展业务的同时,有效传播了齐鲁文化。最后一点也是最重要的一点,就是齐鲁银行员工的敬业爱岗精神。上面千条线,下面一根针,所有的一切都体现在分行和支行员工层面的执行程度,没有主观能动性,只靠刚性的规章制度是不行的。这三家分行的员工平均年龄都很低,朝气蓬勃,认真好学,在工作中主动把齐鲁银行文化贯穿其中。在齐鲁银行天津北辰支行采访时了解到,一个年轻的女客户经理非常敬业,在怀孕期间该下企业下企业,该出差出差,想企业所想,急企业所急,赢得了企业领导和财务总监的尊重,银企关系水乳交融。

这一次深入基层的采访对爱宝触动很大。从江北水城金融新标杆的聊城分行,到创新发展的青岛分行,再到和谐发展的天津分行,他们虽远离总行,但意气风发的分行领导班子、敬业拼搏的员工团队、价值相互提升的银企关系,给记者留下了很深的印象。他们用行动和业绩诠释了齐鲁银行文化,也让社会各界看到了一个从容驾驭机构扩张、蓄势待发的齐鲁银行。一个稳健从容、厚积薄发的齐鲁银行正在走向更加美好的明天!

宝眼看金融
Tel: 13505416757 Email: abab669@ sina.com
http://blog.sina.com.cn/u/1409496210

山东国税“春风送税政”系列专栏之①



问:我公司两年前替一家企业担保,取得银行贷款100万元,因贷款到期企业无力偿还,银行便扣划我公司的存款。请问,这部分损失可否税前扣除?

答:《企业资产损失所得税税前扣除管理办法》(国家税务总局公告2011年第25号)第四十四条规定,企业对外提供与本企业生产经营活动有关的担保,因被担保人不能按期偿还债务而承担连带责任,经追索,被担保人无偿还能力,对无法追回的金额,比照本办法规定的应收款项损失进行处理。与本企业生产经营活动有关的担保是指企业对外提供的与本企业应税收入、投资、融资、材料采购、产品销售等生产经营活动相关的担保。

问:用于农业大棚的卷帘机是否属于农机范围?其适用增值税税率是多少?

答:《国家税务总局关于卷帘机适用增值税税率问题的公告》(国家税务总局公告2012年第29号)规定,卷帘机属于《国家税务总局关于印发〈增值税部分货物征税范围注释〉的通知》(国税发[1993]151号)规定的农机范围,应适用13%的增值税税率。

卷帘机是指用于农业温室、大棚,以电机驱动,对保温被或草帘进行自动卷收的机械装置,一般由电机、变速箱、联轴器、卷轴、悬臂、控制装置等部分组

农业大棚卷帘机适用的 增值税税率是多少

成。
该公告自2012年8月1日起施行。此前已发生并处理的事项,不再作调整;未处理的,按该公告规定执行。

问:企业经营的产品中既有应税产品又有免税产品,如果企业不想享受相关免税政策是否允许?有哪些具体要求?

答:可以享受免税政策。《中华人民共和国增值税暂行条例实施细则》第三十六条规定,纳税人销售货物或者应税劳务适用免税规定的,可以放弃免税,依照条例的规定缴纳增值税。放弃免税后,36个月内不得再申请免税。另《财政部、国家税务总局关于增值税纳税人放弃免税权有关问题的通知》(财税[2007]127号)(以下简称《通知》)第一条规定,生产和销售免征增值税货物或劳务的纳税人要求放弃免税权,应当以书面形式提交放弃免税权声明,报主管税务机关备案。纳税人自提交备案资料的次月起,按照现行有关规定计算缴纳增值税。

同时,《通知》第三条还规定,纳税人一经放弃免税权,其生产销售的全部增值税应税货物或劳务均应按照适用税率征税,不得选择某一免税项目放弃免税权,也不得根据不同的销售对象选择部分货物或劳务放弃免税权。(通讯员 高鸿鹏 财金记者 胡景波)

再就业小额贷款+新型农业经营主体贷款

邮储银行服务“三农”有新招

“邮储银行帮了我的大忙了!”潍坊寿光的种植大户王某如是说。王某自2010年回乡创业,从村民手中流转土地100余亩,建起了20多个大棚,就是用这100余亩的流转土地的经营权,王某从邮储银行贷款50万元。

“没想到啊……这么快邮储银行就把钱贷给我了,今年肯定能买到上好的牛犊子,明年就能把钱还给你们。”当着笔者面,东营市利津县盐窝镇养殖户尚某连声向邮储银行的信贷员道谢。

以上是邮储银行对种养大户进行贷款支持的缩影。

锐意创新 推新型贷款

山东是农业大省,种植业、养殖业发展迅速,随着人民生活水平的提高,对农副产品的要求也越来越高。但从种植业和养殖业的农民融资难却是一个历史性难题。近年来,各地成立了多家农民专业合作社和养殖协会。但由于缺少周转资金或者资金成本太高,使养殖户在致富路上遇到了“拦路虎”。为响应中央服务“三农”号召,做好对三农领域的金融服务工作,中国邮政储蓄银行山东省分行深入农村对

家庭农场、种植养殖大户、农民专业合作社及返乡农民工开展调研,认真研究分析,针对家庭农场、农民专业合作社这一客户群体,推出了“农民专业合作社贷款”和“专业大户贷款”。针对返乡农民工、失地农民等团体,邮储银行推出了“再就业小额贷款”,全力支持三农、支持新型农业经营主体发展,缓解了农民的燃眉之急,有效促进农村经济发展。

普惠金融 惠及百万用户

2013年开办业务至今,邮储银行山东省分行累计扶持就业、再就业27000余人,发放再就业扶持贷款21.65亿元;自2008年开办小额贷款至今,向全省累计投放小额贷款800多亿元,惠及全省农户、个体工商户、小微企业120多万用户。

2008年改制以来,邮储银行积极探索“普惠金融”服务模式,全力开展差异化特色营销。邮储大部分网点在县及县以下地区,有着“服务三农、服务中小、服务社区”的资源优势和社会责任。

让农民得到金融支持,享受到现代化的金融服务,这是中

国邮政储蓄银行的“普惠金融”目标。“好借好还”小额贷款产品、再就业小额担保贷款产品、新型农业经营主体贷款正是邮储银行践行普惠金融责任的重要体现。邮储小贷产品以“服务好、放款快”的特点得到了广大底层生产经营者的普遍认可。邮储银行小额贷款不但满足了“三农”融资需求,还促进了农村信用体系建设,改善了农村金融环境,促进了农业增效、农民增收和农村金融的稳步发展,使小额信贷业务成为新农村建设的助推器。邮储银行“普惠金融”正逐步走向小微企业主、工薪阶层和农村的贫困农户,为他们提供更加丰富的金融产品和普惠金融服务。

展望未来,邮储银行将进一步完善农村金融服务体系和中小企业金融服务体系,增加对农村的金融供给,稳步推动普惠金融体系的建设,为我国三农经济的平稳发展提供更大更持久的动力。我们对普惠金融给广大农民和小微企业带来更为灿烂的阳光充满憧憬和向往。

中国邮政储蓄银行
POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA