

北有牡丹俏、南有生态妙

□菏泽佃户屯生态采摘游逐步成“气候”

□生态园采摘基地已超过4000多亩,草莓、核桃、山楂等采摘项目尽有

本报记者 王保珠 通讯员 吉文选

22日10时许,菏泽开发区佃户屯办事处张堂村70岁老汉杨占民,正在菏泽清城语林生态园(以下简称清城语林生态园)里为苹果苗灌溉,田地稍微不平的地方,杨占民就用铁锹平一平。

清城语林生态园占地170多亩,它是今年刚刚从张堂村民手里流转过来的,像清城语林生态园规模以上的生态庄园,在菏泽高科技农业生态园里有10多个,占地4000多亩,已形成可采摘面积1000多亩,逐渐成为菏泽市民休闲游玩的“自留地”。

▶土地流转,农业集约化发展,社会资本介入将助推现代化农业发展。 本报记者 王保珠 摄

看好生态园前景,资本悄悄进入

“我从考察到投资,用了整整一年时间。不知道来看了多少次,发现每次都有新的变化,路修了,灯亮了,河渠的水上来了。”清城语林生态园总经理李海宾说,作为投资者,首先看重的是投资环境,这里周边几十里没有化工厂,没有污染源,非常适合现代有机生态农业。

据李海宾介绍,他目前已投资300多万元,园子里可采摘的水果有大樱桃、红酥梨、蜜桃、杨梅等,可供观赏的有5000棵桂花树,1万棵香樟树苗,另外还将建设一处水系乐园,可供游客休息、亲水游戏等,总投资估计要1000多万元。

而作为入驻菏泽高科技农业生态园第一家采摘园——菏泽开发区明星有机合作社,占

地400多亩,已有部分瓜果可采摘。菏泽开发区明星有机合作社负责人告诉记者,北方10多种平常瓜果,都可以在他们采摘园找到,比如蜜桃、杏、山楂、核桃、冬枣、石榴等,“采摘园就是要为游客提供一个吃好、玩好的休闲场地。”

据菏泽开发区明星有机合作社负责人介绍,他们60多亩矮化苹果树,就是从市民采摘角度进行改造的,苹果树经过铁丝加工后,果树上面半米不挂果,下半米也不挂果,这样游客采摘时不用垫脚或下腰,“我们作为服务行业更要注重细节,比如厕所问题,还要建造两个高级欧式风格厕所,让游客来到采摘园,不光要果子好吃,让游客来了玩的开心。”



政府筑巢引凤,不惜重金投入

“要使农业有更大的发展,必须走创新之路,活化农业生产要素,规模化、集约化发展,让农民得到更大的收益。”菏泽开发区佃户屯办事处党委书记苗建华告诉记者。基于这种认识,办事处积极推进土地承包经营权流转,通过土地产出率、劳动生产率和资源利用率的不断提高,持续增加农民收入,杨占民老汉就是其中的受益人。

佃户屯很多村民都如杨占民一样,在家门口打工增加收入,而作为市委、市政府确立的一项重点惠民工程建设,菏泽市高科技农业生态园建设工程已建成包括清城语林生态园、明星有机合作社等在内的十余个生态采摘园,累计投资1亿余元。园区占地3万亩,覆盖18个社区,以建设绿色、生态、休闲旅游农业为目标,已形成绿色产品基地11处和生态养殖

规模基地10处,创立了“御河源”品牌,并通过国家级“绿色食品”认证,带动绿色食品产业化规模化发展。

园区沟、路、渠、桥、涵、闸、井、喷、灌、电配套齐全,绿化、亮化、美化工作已逐渐完善,成为菏泽城郊最大的生态旅游观光景点。在菏泽形成北有“牡丹园”、南有“生态园”的格局。

“玫瑰之乡”的玫瑰今年不贵

定陶黄店镇花农收入较去年减三分之二,相关人士称,打造产业链是破风险之道

本报记者 袁慧 通讯员 臧宝安

黄店镇位于定陶县城东10公里,玫瑰种植面积居全国各乡镇之首,有着2500多年玫瑰种植历史,素有“中国玫瑰第一镇”和“万亩玫瑰之乡”的美誉。近日来,花农们正抓紧进行花蕾的采摘、烘焙、加工玫瑰产品,将粗加工后的玫瑰推向大型加工企业。但是,今年的玫瑰花价格大幅下降,农民亩产收入还不足去年的四成。



花农们正在采摘玫瑰花。 本报记者 袁慧 摄

1 玫瑰价格跌到低谷

清晨5点钟左右,花农们已经在地里忙活了很久,“花蕾的价格要比花瓣的价格高的多,我们都会尽量在花开之前进行采摘。”所以每天天一亮便是花农们忙活的时候。花农刘师傅告诉记者,种花虽然忙活点,但是

收入还算可以,他去年一亩地的平均收入高达14000元,但今年市场行情不好,预计每亩地的收入在5000元左右。

刚到晌午,花农们就将清晨采摘的花蕾、花瓣出售,去年花蕾的价格是每斤13元,今年花蕾

的平均收购价格在每斤4—5元之间浮动;花瓣的价格也由去年的8元掉到了现在的3元每斤。一个玫瑰分枝上能长出20多个花骨朵,一棵玫瑰至少生出10个分枝。正在采摘玫瑰花的花农王忠告诉记者,根据去年的价格,一

棵玫瑰能产出1斤左右的花骨朵和玫瑰花,一亩地约有1000多棵玫瑰,一亩玫瑰一年能收万余元。

按照家里3亩地,亩产量1000斤计算,以今年花蕾平均收购价4.5元计算,3亩地收入是

13500元,而去年每斤花蕾13块,收入是39000元,收入减少了近三分之二。

但是刘复存对于玫瑰种植的未来发展依然看好,他认为现在所遇到的是市场经济中的起伏常态,如此低谷并非常态。

2 加工企业未受影响

“价格的确是低了点,对于花农们影响的确不小,但是对于我们这些加工企业来说影响并无太大影响。”定陶花香食品有限公司总经理邵长征告诉记者,他们企业主要从事玫瑰粗加工,糖玫瑰、玫瑰花蕾、玫瑰花瓣,然后销往北京、上海、四川、黑龙江等地的一些大型加工企业。

“我们企业去年生产糖玫瑰240吨,今年的产量预计在400吨

左右,每吨的利润均保持在15%—20%之间,所以玫瑰价格的高低对于加工企业来说并没有太大影响。”邵长征告诉记者,黄店镇正规规模以上龙头带动企业4家,效益每年都呈现增长趋势。同时各中小加工作坊也逐步兴起,数量50家左右,为农民家门口就业、创业创造了有利条件。

对于今年玫瑰价格骤降,邵长征认为,玫瑰花价格近几年一

路上扬,效益好,刺激农民转向玫瑰种植,同时,由于黄店镇政府因势利导,成立玫瑰产业发展领导小组,发展玫瑰文化旅游产业,调动了群众种植玫瑰的积极性,而如今供大于求,因此价格会产生波动。而玫瑰属于一年种植多年受益品种,一棵玫瑰树能生长20年,每年除了施肥浇水和剪枝以外不需要其他投入,所以即便玫瑰花价格波动,花农也不至于赔钱。

3 实现稳定增收,需着力打造玫瑰产业链

目前,黄店镇已经成立玫瑰研究所、黄店玫瑰实业开发总公司、黄店玫瑰新品种推广中心等科技研发机构,全镇从事玫瑰生产人员13000余人,从业农户4000多户,玫瑰面积6000多亩,形成了朱庄、吴庄、何庄等多个集约化产业化基地。

黄店镇何庄行政村村支书林继存告诉记者,现在已成立定陶县盛世玫瑰专业合作社,花农们共同参与,着力打造玫瑰产、供、销一条龙模式,同时将农户种植风险降到最低。对此,黄店镇又成了玫瑰产品开发研究所,研制开发玫瑰茶、玫瑰酱、玫

瑰酒等玫瑰系列产品6个,并形成批量生产的能力,年实现产值6000多万元。

同时,黄店镇又提出了发展玫瑰文化旅游产业,建设万亩玫瑰产业园,集种植、生产、旅游、观光两不误的模式,目前一切筹划工作正在进行中。