

# 本报《今日长清》编辑部主办“全能宝宝运动会” “比赛过程中,孩子很快乐”



比赛中,宝宝与家长共同协作。



孩子参与了拔河比赛。



宝宝们积极参与比赛。

宝宝与家长配合默契。  
本报记者 贾文圆 摄

本报5月29日讯(记者 贾文圆 实习生 刘帅) 5月29日下午,本报《今日长清》编辑部与长清区汇富小名仕幼儿园联合举办的“全能宝宝运动会”在汇富小名仕幼儿园顺利举行,此次全能宝宝运动会由山东省农科院兴牛乳业公司独家赞助,参加本次运动会的90位宝宝每个人都得到了由山东省农科院兴牛乳业公司提供的酸奶一袋,运动场上,宝宝们个个跃跃欲试,每个项目都尽力完成,与父母和小伙伴一起度过了一个快乐、难忘的儿童节。

5月29日下午3点,长清区汇富小名仕幼儿园操场上欢声笑语、热闹非凡,90位参加运动会的宝宝全部聚集在操场,父母的呼喊声和宝宝的加油声充满了整个操场。下午3点20分,宝宝运动会正式开始了,报名

参加运动会的90名宝宝共分为9组比赛,每个小组成员分工明确,配合默契。此次运动会分为四个项目,分别为运沙包、过障碍物、螃蟹夹球和拔河比赛,在这四项比赛中,9个组的宝宝们全都跃跃欲试,拼尽全力跑到终点。有的宝宝为了让本组赢得冠军,不停地为本组其他宝宝加油,还有的宝宝跑到中途摔倒了,在父母和老师的鼓励下,他们又迅速爬起来,继续参加比赛。在宝宝与家长共同合作的比赛项目中,家长和宝宝互助协作,闯过了一个又一个难关,终于到达了终点。

为了参加此次运动会,李女士很早就为4岁的宝宝报了名。李女士告诉记者,她非常愿意带女儿参加类似的活动,团体类的活动可以增强孩子的合作意识。“孩子的各种能

力需要从小培养,此次运动会,我看到了女儿的进步,她一直在为队员加油,我觉得孩子突然长大了。”参加全能宝宝运动会的董女士告诉记者,她是第一次与孩子一起参加这种比赛,董女士希望以后能有更多机会参加更多的亲子活动。“这次运动会孩子很愿意来,比赛过程中,孩子很快乐。”董女士说。

汇富小名仕幼儿园园长助理李女士告诉记者,他们是第一次联合报社举办宝宝运动会,以往他们更多的是举行歌舞表演活动,此次运动会上宝宝们的表现,她非常满意。“这次运动会非常成功,宝宝和家长通过共同合作,既培养了亲子关系,又提高了他们的团队协作能力,同时也让他们感受到了运动的快乐,以后我们将举办更多类似的活动。”李女士说。

## 街头昌乐大棚西瓜唱主角

### 长清本地露天西瓜十余天后大量上市

如今天气越来越热,西瓜逐渐走上家庭餐桌,成为盛夏时节家家户户必不可少的水果。但是,记者走访长清部分西瓜零售点,了解到目前市场上的西瓜大都是来自潍坊昌乐的大棚西瓜,很难看到本地西瓜的身影,而长清本地的露天西瓜还得十余天后才能大量上市。

本报记者 陈伟 实习生 刘华锋



目前长清市场上的西瓜,过半是来自潍坊昌乐的大棚西瓜。

本报记者 陈伟 摄

### 过半西瓜来自潍坊昌乐,大棚瓜收益两倍于露天瓜

28日,在长清区齐鲁文化产业园东侧的集市上,一位瓜农正在向来往市民叫卖西瓜,每斤1.5元。

瓜农孙先生告诉记者,他所卖的西瓜都是来自潍坊昌乐的大棚西瓜,口感不错,每天都能卖出400余斤。“尽管昌乐距

离济南近160公里,但是由于那里的大棚西瓜远近闻名,加之上市较早,每年4、5月份都去昌乐进瓜。”孙先生说,如今长清市场上过半西瓜都是从昌乐过来的大棚西瓜。

孙先生介绍,大棚西瓜基本上不受自然条件的限制,只

要保证大棚内的湿度、温度,和露天西瓜比较,上市时间能提前1个多月。“西瓜提前上市,颇受市民追捧,因此价格就高,而且大棚西瓜的口感好,很受市民欢迎。和露天西瓜比较,大棚西瓜收益能高出两倍。”

### 本地露天西瓜减少,大棚西瓜种植面积大幅增加

孝里镇是长清区西瓜的主要种植产区。据了解,孝里镇西部沿黄滩区有四万多亩沙壤地,四季分明,光照适中,十分适合西瓜种植。种植出的西瓜甘甜多汁,皮薄瓤沙,深受广大消费者的喜爱。

“前几年,镇上栽种西瓜大都是露天栽植,上市时间晚,而且露天西瓜受气候影响明显,

价格偏低,瓜农收入少,打击了瓜农种瓜的积极性。”长清区孝里镇一位瓜农告诉记者,后来镇上多次组织西瓜产区的瓜农到潍坊昌乐、寿光等地参观学习,并制定了优惠政策,鼓励群众种植大棚西瓜。

据了解,目前孝里镇的大棚西瓜种植已经渐成规模,以洼里为核心区,带动周边付庄、

太平、宋庄等十多个村。

瓜农王先生表示,尽管长清本地的大棚西瓜规模越来越大,露天西瓜种植越来越少,但是与昌乐等地比较起来,仍有不小的差距。“昌乐有种植大棚西瓜的传统,那里对大棚瓜的种植管理水平较高,可以保证西瓜早上市,而且产量大,价钱也高。”

### 每斤西瓜一级批发商赚1毛钱,二级批发商能赚2毛钱

在清河街的一处西瓜销售点,瓜农刘女士告诉记者,她的西瓜也是来自潍坊昌乐,她是从一级批发商手中批发过来的。

“济南距离昌乐近160公里,像我们这样的小摊点,每天卖几百斤西瓜,不会直接去昌

乐进瓜。因此,我们一般从一级批发商那里买,他们每次去昌乐能批发回三五万斤西瓜,然后转手卖给各个销售点。”刘女士说,昌乐西瓜进价挺贵,每斤约1块钱左右,一级批发商扣除运输成本和损耗,每斤能赚1毛钱,转手到她手里,可以赚到2

毛钱。

批发商张宏俊介绍,他们每年都会大量从昌乐批发西瓜,已经和当地的瓜农以及相关行业协会建立了长期联系。每年都会提前去大棚里看西瓜长势,然后再签订批发合同。