



破解烟台财富密码 提供专业理财建议

为孩子买保险不要贪多

专家称意外险健康险是基础,之后再考虑理财险

本报5月29日讯(记者 李娜) 儿童节到来,针对儿童的保险又是一个销售的小热潮。专家称,给孩子购买保险要根据不同年龄段来进行,在侧重意外险之外,再考虑理财类的保险。

赶着节日推出保险的公司不少,面向儿童的保险产品也越来越丰富。在烟台市场,各家保险公司也在这个节点重点推销儿童保险。“年初是保险产品热卖的一个时间点,年中也是一个销售热点期。”

一位保险业务员说,最近她给客户推荐的比较多的是与孩子相关的保险。

记者在采访中注意到,谈到给孩子投保,几乎所有寿险公司的工作人员都会讲到分红型保险。用保险人员的话说,就是保险理财产品。

“这个产品有重大疾病和意外事故的保障功能,另外,每年都有分红收益,最后还能返还本金。”一位赵姓保险工作人员介绍的是一款5年期的分红型保险,按照她

的计算方法预期年化收益可以达到7%。

给孩子买保险是不是可以直接选择这种具有理财功能的保险呢?烟台一位保险业内人士介绍说,给孩子购买保险,还是要侧重于保险本身。给孩子购买保险并不是越多越好,因为有些保险产品的保障范围是重复的。“少儿保险,最大累积赔付额度都不超过10万元,所以投保少儿险不应贪多,而应该顾全。”该人士说。

意外险和健康险是基础,

另外有调查数据显示,现在从读小学、中学,直到大学毕业,孩子的教育总费用在30万元—60万元左右。所以,在给孩子购买保险时,建议家长按照意外险、医疗险、教育险的顺序购买。另外,如果孩子已经上学,应该有统一购买的保险产品,家长在了解清楚后,再购买额外的保险,避免重复购买浪费资金。理财类的保险应该是在保障型保险已经购买的情况下,再考虑家庭理财时购买。

头条链接

给孩子投保应注意些啥

主打儿童题材的保险产品非常多,给孩子买保险有什么攻略呢?保险并非越多越好,而是要将能保障的保障全了,才最可靠。另外,专家指出家长不要只想着给孩子买保险,大人是家庭的主心骨,在为自身购买合适的保险的同时,再给孩子配置合适的保险产品。

首先,要根据不同年龄买不一样的少儿险。孩子在不同年龄段身体状况不同,7周岁之前身体较弱,容易得病,家长可考虑适当多买住院医疗补偿型的少儿险种。在7周岁到12周岁,活泼好动,可以购买意外伤害险为主的险种。而在12岁以上的可以逐渐增加教育险,为未来教育金打基础。

其次,买保险要有侧重,意外险健康险是基础。在学校的孩子团体购买学平险,除此之外,家长要从实际情况出发,挑选适合的产品。意外险、健康险这些是基础保险,之后再考虑其他保险进行组合。

另外,要关注儿童相关保险中的豁免条款。一般规定,如果投保人发生意外或者因故丧失交费能力,可以豁免未交的保费,合同期内,对被保险人的保险仍然有效。家长选择时最好问清楚详细的豁免条款。

本报记者 李娜

益生股份*ST民和双双大跌

分析人士认为市场反应到何种程度还不能确定

本报5月29日讯(记者 李丹) 29日午后,随着博彩股等前期涨幅较大的题材股大幅回调,拖累沪指震荡走低,截至收盘,沪指报2040.59点,跌幅0.47%。与不景气的大盘无异,烟台本地股也是跌声一片,除了停牌的烟台万润和丽鹏股份外,剩余的24只本地股有20只个股出现了下跌,其中益生股份以9.19%的跌幅居首,而*ST民和则以4.97%的跌幅封死在跌停板上。

“*ST民和和益生股份的下跌幅,其实也能预料到,只是不确定能跌几天,具体跌多少。”市民王超说,自从烟台公布

H7N9禽流感的病例后,这两只股的股吧里就有很多关于烟台发现H7N9禽流感让散户快点跑的消息,有一部分股民硬挺挺,觉得他们是受到了牵连;有的股民嫌公司不争气,觉得自己要立马逃跑,害怕股价一泻千里。

王超觉得,虽说股吧里的人有些反应过度,但是这个事件还是很影响投资者的心态的。“我本来在看到家禽养殖业回暖的一些消息后,还打算买点股票,不过还没建仓呢,就出了这种消息,我还是继续观望一段时间吧。”

市民邢先生则觉得*ST

民和和益生股份的命运很复杂,好不容易鸡苗行业在二季度有所回暖了,烟台又发现了H7N9禽流感的病例,这将影响消费者购买相关产品的积极性,必然会影响公司的营业收入。总是遇到这种突发情况,想努力自救都不好下手。

港城一家证券公司的分析人士称,烟台发现的第二例H7N9禽流感病例是第一例病例的儿子,现在无法完全确定这个人有没有接触其他人,考虑到这个事儿就发生在烟台,市场怎么反应还不好说,建议投资者还是暂时回避相关个

股。当年的美国9·11事件,不仅造成了保险股的大跌,也造成了航空股的大跌,毕竟这种事件很容易有连锁反应。

5月还剩最后一个交易日,若无什么利空,只要沪指30日的下跌不超过14.24点,A股收出红五月的概率还是很大的。有业内人士称,大盘最近一直在反复围绕2000点窄幅震荡,每天的涨跌基本上都在15个点左右,投资者不要急于出手,还是先等等。目前大盘上方有半年线的强压力位,下方的支撑不是很稳固,大盘若想上涨仍需更多的利好消息支撑。

华怡千元瘦蝴蝶袖,还我水做的她!

刚结婚那会儿,老婆的身材虽谈不上苗条,但也算得上珠圆玉润。但自从她生了孩子,怀孕时增长的体重好像丝毫没有减轻的趋势,身材明显横向发展,让她脾气也变得特别暴躁。

看着她那么辛苦却瘦不下来,我也挺心疼,偶然的的机会在报纸上看到华怡吸脂一块吸一个蝴蝶袖,于是来到华怡咨询,看我进来,漂亮的前台小姐迎了上来,知道我是给老婆咨询的,还夸我贴心,这心里真是美滋滋的,后来接待我的咨询人员特意带我到医院进行参观,我终于放下心来,预约了美外科的张萃主任。

回到家就和老婆说了,老婆似乎也有点动心,于是我们一起来到华怡,张主任根据我爱人的情况,建议做纯韩智能定位吸脂上臂吸脂,吸脂时能有效避开正常身体组织,

减少脂肪的绝对数量,并且能够预留一定脂肪厚度,让吸脂后的皮肤赋予弹性,会有很好的塑形效果,于是我们欣然预约了手术,回到家里对我为她做的这一切,老婆真的很感动,脾气也变得温柔了,多亏华怡这次活动,还我初恋时那个内心温柔、身材窈窕的她!

华怡美丽热线: 0535-6666667



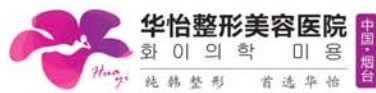
华怡祛斑免费体验,不花冤枉钱!

前一段时间儿子家长会,我去参加,可是儿子不让,他说怕同学笑话他,因为他们都觉得因为黄褐斑,我看上去很显老,像他姥姥一样,这让我特别震惊,多长时间没有仔细照过镜子,现在再次面对自己才发现,青春已经悄悄不见,还是原来那个自己吗?“人老珠黄”大概就是这样吧,可我今年才30多岁,难道就要这样放弃自己的人生了吗?不甘心年纪轻轻就成为“黄脸婆”,可我又怕盲目祛斑花冤枉钱,偶然从朋友口中得知华怡正在搞活动,祛斑能免费体验,我挺心动,先试过然后再做决定也不晚!

来到华怡进行复合彩光祛斑的免费体验,华怡专家根据我的黄褐斑属于产后斑,而且分布范围比较广,肤色也不是很均匀,

因此告诉我要做彩光祛斑的话,第一次会有效果,于是我先做了一次彩光祛斑,而且祛斑有针对性,对其他正常皮肤组织不会有影响。进行第一次体验之后就看到了效果,我决定还是按疗程做,咱要最佳效果!

华怡美丽热线: 0535-6666667



THIS SUMMER 这个夏天, 让你成为美丽焦点

5月21日-5月31日 美丽特权周

- 1 腋毛/唇毛1年任脱 880元;
- 2 其他部位脱毛 低至5折;
- 3 定位吸脂 1000元/部位;
- 4 全效彩光祛斑 免费体验;



微信号 ythuayivip

美丽热线: 6666667
www.ythuayi.com QQ: 800034888

烟威整形美容首选品牌
院址: 开发区长江路4号(大转盘西50米)