

儿童节遇上端午节

“双节”理财产品频现身

儿童节遇上端午节,充满童趣又带有传统色彩的两个节日“撞了车”,六月就这样在节日的氛围中拉开帷幕。一提到六月,少不了的话题就是中学生面临的中考和高考,当然,还有银行的半年考。双节期间,不少银行主推双节题材的理财产品,成为理财市场的焦点。

据了解,某国有银行分别针对六一和端午推出了各一款理财产品,期限分别为60天和91天,预期年化收益也比较接近,分别为4.5%和4.6%,两者

均为非保本浮动收益产品。而该行推出的另一款专享保本儿童节理财产品的收益也可达4%,该产品的期限为36天,正好横跨银行的半年考。而另一家股份制银行的端午专属理财产品,预期年化收益高达6%,可要10万元起售。一波波由理财产品引爆的银行半年考正式来临。

细心的投资者发现,虽然理财产品被冠上了各种各样名堂,但是实打实的收益却很少有变化。即使收益看上去不错,

但是准入门槛也不低。有些过6%、7%收益的产品起点要么是10万,要么是100万,借助理财产品淘金也变得有些困难。

为了预防去年的“钱荒”,相关部门已经开始提前出台政策缓解资金压力,市场流动性也应该不会像去年那么紧张,但是,有业内人士分析,虽然“钱荒”的可能性减小,但是揽储压力还是有的,依靠理财产品来解决存款压力可能还是主要途径,但是产品收益有多高还不确定。(记者 李婷婷)

500万!

平安人寿完成最大重疾赔付

日前,平安人寿在一起重疾赔付案件中,共计赔付给某客户500万余元。该案件一举成为平安人寿迄今为止重疾赔付金额最高的案件。这笔赔付的高效兑现,使客户及其家庭可以积极配合治疗而无后顾之忧。

客户Y女士为某企业副总,家庭经济能力宽裕。拥有很强保险意识的她2012年先后在平安人寿投保“鸿鑫04”保额600万,“护身福”保额500万、附加“护身福重疾提前给付保险”保额500万等保险产品。

天有不测风云,Y女士在今年年初的一次例行检查中发现异常,后被诊断为结肠腺癌。在接到客户的出险报案后,平安人寿第一时间安排专属人员上门慰问,迅速完成核实工作,在最短的时间完成了内部流程,按合同约定,赔付重大疾病保险金500万元,累积红利合计给付保险金约500.2万元。

随着社会竞争所带来的压力日益增大,国人健

康情况越来越多地被关注。恶性肿瘤发病率呈年轻化的趋势更不容忽视,据不完全统计,我国每年新发的肿瘤病人约250万,因癌症身故的病人近140万,每死亡5人中就有1人是死于癌症。恶性肿瘤已成为30岁至60岁区段人群的最大杀手。根据平安人寿2013年的理赔数据显示,在重大疾病风险因素中,恶性肿瘤占重疾赔付案件比例高达58%。

重疾保险该如何购买?保额该如何确定?相关专家为广大保险客户支招:一、重疾保险建议保障终身,若只准备定期重疾保险将来再投保或已来不及;二、重疾保障范围要广泛,除了要涵盖日常的大病,还要对未来可能新增的健康威胁有所预见;三、保险费用要视乎家庭经济情况,争取用最小的代价转嫁最大的人生风险。专家建议,意外伤害保险的保险金额应为年收入的10至20倍,而重疾保险的保险金额则应为年收入的5至10倍。



为普及反假货币知识,进一步提高反假货币社会公众知晓率,有效打击制假贩币行为,近期,招商银行滨州分行积极开展反假货币活动,收到良好的效果。该行选择在客流量较大的银座商城广场前,通过采用真假币实物对比、散发宣传资料等形式,向来往群众宣传反假货币知识及相关法律法规知识;同时宣传人员还手把手、面对面地向人们传授识别真假人民币技能,解答群众提出的反假疑难问题,前来咨询的群众络绎不绝,该活动先后解答了50余人次的咨询,另外现场还发放了500多份宣传材料。(通讯员 芦圆)

滨州中行勇担社会责任,创建最好银行

陪福利院孩子过六一

5月30日,在六一国际儿童节前夕,中国银行滨州分行组织部分青年员工赴市儿童福利院看望慰问孤残儿童,不仅为福利院的小朋友们带去了食品和玩具,更带去了祝福和欢乐。

市福利院领导和老师们带领参观了孩子们的寝室、活动室、餐厅、教室等,并详细介绍了孩子们日常学习和生活情况。适逢福利院第三届集体生日会,该行青年员工与孩子们现场互动交流,给他们唱生日歌、喂蛋糕,很快便与孩子们打成一片,并现场观看了孩子们表演的舞蹈、合唱、电子琴演奏、绘画等节目,现场气氛温馨,欢声笑语不断。

临别之际,员工们感慨万千,此次活动给大家内心烙上深深的印记,大家纷纷表示,以后要将这项活动坚持下去,把爱传递下去,用自己的微薄之力来让更多人关注残疾儿童,关注儿童福利事业,共享一片蓝天。孩子们拉着员工的手依依不舍,并告诉员工们希望能



常来看他们,场面十分感人。

儿童是祖国的花朵,是未来的希望,一些孤残、智障和被遗弃的儿童更需要情感雨露的滋润,更需要社会各方面的关注、关爱和关心。与孩子们在一起的时间虽然非常短暂,但却用真情为孩子们送去了一份祝福、一份欢乐。

这次爱心行动,只是中国银行滨州分行爱心接力活动的开始,该行目前正在筹划为一白血病患者儿童进行募捐,希望以最朴实的方式联系群众、服务群众,解决群众的实际困难,勇担社会责任,争做最好银行。(通讯员 刘贵翔)

工行推出大型信用卡优惠活动

据悉,工行在2014年5月1日至12月31日期间,联合中国银联、VISA、万事达、美国运通、JCB、大来等6大国际卡组织以及境内外超过万家线上线下商户,推出三项信用卡境内外消费优惠活动,积极返利于消费者。

这三项活动分别是“工银信用卡,爱购(I GO)全球”大型

境外刷卡及境外网站购物返现活动,“工银信用卡 幸运连连奖”境内刷卡中奖活动以及“工银银行卡 积分当钱花”境内消费积分抵现活动。活动期间,客户持工银信用卡在境外刷卡(含港澳台)及境外网站购物,可立即享受单笔每月最高500元的返现优惠,单笔等值人民币满2000元返20元,

满5000元返50元,同时工行还提供了在境外千家商户、百家网上商户低至6折的消费优惠。客户持工银信用卡在境内指定商户刷卡消费,可参加刷卡中奖活动,满100元即有机会中奖20元,在指定商户使用个人综合积分抵扣商品消费额,最高可抵扣商品价格的一半。

博兴客户不幸罹患重疾

太平人寿快速赔付30余万元

“理赔款已经收到了,真是太感谢了”近日太平人寿博兴支公司收到客户任先生的感谢电话,对太平人寿的服务和理赔速度大加赞赏。

客户任先生于2011年3月在太平人寿投保福禄双至重疾保险三十万保额,每年缴费15720元。天有不测风云,客户于2014年3月23日因感觉腹部不适2月余人中国人民解放军总医院进行检查,经医院确诊为胃癌并进行了腹腔镜辅助远端胃

癌根治术。

2014年5月4日,博兴支公司接到客户申请理赔资料,及时对资料进行检查和完善,当天对此案件进行了受理。太平人寿仅用了10余天时间就将理赔款打入客户账户中,共计赔付301286.65元。

客户表示后续还要继续为自己的家人加保,并向身边的朋友宣传保险的益处,保险就像活菩萨,在你需要的时候会雪中送炭。

(通讯员 陈波)

建行滨州分行提升柜面服务质量

为进一步加强全行服务的管理,不断提升客户满意度,建行滨州分行新一届领导班子高度重视发展与服务的关系,最近研究出台六项措施,高点定位,齐抓共管,强力推进柜面服务质量提升并以初见成效。

根据市分行近几年柜面服务整体情况,经过行长办公会议审议通过了《2014-2016年滨州分行柜面服务质量提升三年规划》,明确了柜面服务的发展定位,通过夯实基础、循序渐进、品牌树立、文化引领,利用2、3年时间实现全省前列、当地第一的目标。在全行建立各级主要负责人亲自抓、分管领导具体抓、网点负责人天天抓的服务管理格局,建立了“三岗位”单

项激励约束机制;对分管领导、网点负责人、大堂经理进行重点考核管理,强化“三岗位”人员的责任意识,将服务细节落实到日常工作中,达到领导关心服务、员工用心服务,顾客满意服务的目的;现场整改与督导结合,加强检查监督。在全行推行“三个杜绝、三个始终”:规范服务中,杜绝态度冷漠、微笑相伴始终,杜绝推诿刁难、首问负责始终,杜绝效率低下、安全高效始终。有效传导、处理和利用客户意见、疑难与有效投诉资源,分析问题根源,剖析问题影响,强化部门的支持保障作用,加强上下沟通,提高服务效率和质量。

(通讯员 李海峰)