

访菏泽旺天下食品有限公司董事长——李骥鸿

屡败屡战的农民企业家

本报记者 袁慧 王保珠



菏泽企业家

1970年,出生于定陶县陈集镇歪李庄村,1989年毕业于菏泽供销学校,工作一年后提升为半堤乡供销社综合部经理,1993年辞去稳定工作下海创业。他凭着一股子闯劲,跑过运输、搞过养殖,承包过濒临倒闭的企业,最终修成正果。“每个人创业都会有曲折,都会遇到困难,失败也是难免的,但不怕苦,坚定信念,总会有成功。”靠着这一信念,47岁的李骥鸿成就了菏泽旺天下食品有限公司。目前,他所经营的公司已成为鲁苏豫皖交界地区知名的食品生产企业,且拥有万亩原生态种植基地,年销售额近亿元。

致富梦碎 创业屡次“败走麦城”

2014年5月30日,菏泽市定陶县仿山镇徐石村。正值晌午,李骥鸿依然在瓜棚内观察着植株。棚内温度远远高于室外的37℃,他的衬衫已经湿透,却全然不知。

创业前期,李骥鸿遭遇了种种“致命”打击。一开始他花光家里所有的积蓄,又欠下了巨额外债,买了一辆

二手运输车。

“第一趟买卖是从山西晋城拉煤,运到定陶半堤叶庄窑厂。这一趟用时2天,利润200元。比我一个月的工资都要多。”李骥鸿对他的运输致富路信心满满。然而好景不长,在随后的一年半里,由于是二手车,事故频出,修车费也让他难以承受。

在市场上,他发现长毛兔的价格非常可观,且饲养成本低,便以500元的价格购买了一对长毛兔,后来,他又购买了十几对普通家兔,不足一年时间,兔子饲养量已达到200多只。但由于养殖技术缺乏,在疾病预防与控制中栽了跟头,两三天的时间兔子死掉了一大半。

峰回路转 用诚信、用品质逐鹿市场

“我相信上帝会把机遇留给挑战者。”后来,李骥鸿又养了鸽子,相比前两次的惨痛教训,这次情况还算良好。“总算没赔钱,还挣了两万元。”在养鸽子的经历中,他明白做生意诚信非常重要。“鸽子就算赔钱也要收购回来,那是我卖给他们种鸽时许下的承诺。”或许这次他放弃回收会赚更多

的钱,但是他坚信,“一个人的信誉是多少钱都买不来的”。

2000年,李骥鸿承包了陈集中学校办面粉厂,资金短缺问题一度让面粉厂举步维艰。“没钱,可以借小麦。”人心换人心,他的坦率和诚信,赢得了周边群众的信任和支持,加工厂也渐渐摆脱困境。

为确保质量,他从原粮

的清理、入磨研磨、产品包装、成品出库检验等各个环节入手,严把质量关,每批产品他都要亲自看色泽、品口感,坚决做到不合格产品不出厂。经过两年多的打拼,李骥鸿不仅还清了曾经欠下的贷款,而且还受到周边农户的好评,产品供不应求。



李骥鸿和他的生态瓜棚。

搏击长空 把握商机发展现代农业

“富吃杂粮,穷吃虾,达官贵人菜当家”。城乡居民消费观念的转变启发了李骥鸿,他把单一的小麦生产加工,转向五谷杂粮和果蔬的生产加工,开辟了企业生产销售的新天地。

2010年,李骥鸿完成公司从民办工厂到有限公司转型,将公司定位于科技农业型企业,按照科研、创新集基地于一体的农业发展模式。

“做企业所需的不仅是跌不倒的精神,更需要的是对市场的正确研判。”这是磕磕碰碰中李骥鸿总结出的经验。在科技农业的转型期,他抓住了这次机遇,公司得到了空前快速发展。公司现已拥有生产厂区28000

平方米,固定资产2000余万元,同时,还拥有“万亩原生态种植基地”为公司生产提供优质原料。

其公司主打的七日养生粥,小麦胚芽茶、五谷杂粮等各种养生产品已经遍布全国各地。同时公司的产品先后获得了“2011国际牡丹花会五谷杂粮系列产品第一品牌,全国产品质量公正十佳品牌”等,2013年度,获得“四个绿色认证”及“功能性杂粮七日营养粥”“复合大豆、玉米、荞麦均衡蛋白营养粉”两项科技成果奖。“我们所生产的产品原粮,均来自本公司的‘万亩原生态种植基地’,从源头保证产品为绿色无污染食品。”