

## 德城区农村信用社

# 鼎力支农保“三夏” 全力服务为“麦香”

德城区农村信用社积极贯彻中央一号文件精神,优化金融服务,加大信贷投放,全力支持“三夏”生产,确保粮食安全。截至目前,已累计发放支持“三夏”生产贷款1.13亿元,帮助农户购买农机具、购买化肥、农药、农膜,确保了全县“三夏”生产的顺利进行。

### 调查“三夏农民需求”,“贷”动三夏生产

为做好“三夏”期间的金融服务工作,成立“三农”服务队,开展“走百村、进千户”活动,深入赵虎、黄河涯等田间地头种植大户、农业合作社,上门问需求、上门搞调查,摸清三夏资金需求,备足三夏支农资金。主动

加强与农机局、农资站等部门的沟通,了解掌握“三夏”资金需求情况,重点做好对农机大户、种粮大户、农民专业合作社等购置大型农机具的贷款支持,并积极为农机具生产企业提供流动资金支持。深入开展“阳光信贷”活动等宣传工作。加大“送信息、送科技、送贷款”三送下乡的宣传力度,安排专人对“三夏”生产进行答疑和指导,对有贷款需求的农户及早调查、及早授信、及早发放,为“三夏”生产提供了强有力的资金支持和周到的金融服务。

### 拓宽“惠农服务渠道”,“贷”动三夏生产

开通贷款“绿色通道”,本

着“特事特办”的原则,力求“手续最简、速度最快”地把支农资金送到农户手中,真正做到不误农时,不误农事。对辖区农民“三夏”所需求的农机具、种子、农药、化肥等农耕生产物资,随时申请、随时办理、随时发放,及时足额到位,对因农忙脱不开身的卖粮户等主动上门办公,最大限度的方便农民三夏生产,帮助农户解决实际问题。优化支付结算环境,提高科技支持“三夏”水平。积极拓展网上银行、“财富在手卡”业务,大力发行“泰山卡”,并依托布设农金通,加大农资销售等部门的特约商户拓展力度等方式,为“三夏”生产提供多元化、多方位、多渠道的便捷服务。

### 播撒“三夏阳光信贷”,“贷”动三夏生产

为全力保证夏粮收获资金的到位,积极调整信贷结构,加大信贷资金有效投入,对农业贷款做到“三个优先”,即:购买夏收农机具优先,购买良种薄膜优先,购买化肥农药等农业物资优先。在贷款发放中突出“三个重点”:重点满足农民购买各类农机具、化肥、种子、农药等农业物资的资金需求;重点满足从事夏粮生产、收购、加工、运输、销售和夏播的农户、企业的信贷资金需求;重点抓好农业机械化的资金支持工作,提高三夏生产机械化水平,全力支持了“三夏”生产。(孙海敏)

### 临邑联社三措并举 为“三夏”生产助力

临邑联社通过资金组织、广征建议、开辟绿色通道“三措”并举,全力支持“三夏”生产。截至目前,已累计投放“三夏”生产贷款2000余万元,支持农民群众购置农耕地、收割机、脱粒机、播种机等700余台(套)。首先,资金组织到位,夯实支农基础。其次,助农先知农,广征建议惠民。最后,开辟绿色通道,全力助“三夏”。(王丽)

### 临邑联社“走千家、访万户” 开展“资产质量保卫战暨信贷营销”活动

面对当前发展形势,临邑联社及时调整工作重心,将不良贷款清收和小额农户贷款营销作为一项“生命工程”来抓,从组织、策略、方法上着手,背水一战,大胆探索,全面开展“资产质量保卫战暨信贷营销”活动。首先,研究工作思路,做好战前动员。其次,开辟主战场,全员出动作战。然后,宣传载体助战,营造浓厚氛围。最后,狠抓执行,严格奖惩。(王丽)

### 齐河农商银行 用知识“屯满”粮仓

6月8日,大夫营乡小营村肖老汉正指挥联合收割机收割自己的20亩小麦,再有一两天他的20亩小麦将会变成2万元现金。在收割间隙,肖老汉主动跑到齐河农商银行工作人员在地头搭建的宣传台前咨询相关事宜,认真听取工作人员讲解存款安全以及贷款等知识。由于刚下过雨,地头还有些许泥水,看到工作人员不怕日晒与泥泞主动走进田间与他交谈,老汉激动地说:“等收了麦子,俺一准儿把钱存过去!”今年以来,该行已组织一百多次进村下地活动,发动400余人次深入农民中间传递知识、帮扶弱势群体两百多人,赢得了广泛好评。(王宁 袁洪华)

### 临邑联社 贷出合作共赢



2014年6月13日,宿安乡刘寨村临邑兴达蔬菜种植专业合作社,一筐筐新鲜透红的西红柿,喜获丰收,信贷员与合作社社农喜谈丰收。

临邑农信扎根农村,服务百姓,积极支持蔬菜大棚种植,给予信息、资金、技术重点支持。充分发挥贷款杠杆作用,鼓励扩大种植规模,提高产量,完善蔬菜产业链,引导农户将蔬菜产业做大做强,支持其组建蔬菜种植专业合作社,搭起了农户走向市场的桥梁,促进了农村生产力水平的提高。

近年来,在农信社贷款的大力支持下,有力地支持专业合作社的发展,促进了农民增收致富、农信社见效益的“双赢”局面。截止目前,已发展大棚800多个,年收入可达1000万元。(王丽)

### 工行武城支行成功营销 首笔“商标专用权”质押融资业务

工行德州武城支行围绕“切实为重点项目提供全方位、多层次优质金融服务”的指导思想,深入挖掘,重点营销,近期成功为辖内一核心客户办理3亿元“商标专用权”质押融资业务,为该行营销活动再添亮点。

今年以来,工行德州武城支行紧紧围绕“加快融资金种创新”这一主题,加大了商标权、专利权等知识产权质押贷款、股权质押贷款等融资产品的营销力度,盘活“科技资产”。在得知辖内

某核心客户拟改善融资结构需求后,及时向上级行相关部门汇报,为企业量身定制金融服务方案,根据企业对公司所拥有和使用的商标专用权无形资产进行量化,并于近日成功为该核心客户办理了3亿元“商标专用权”质押融资业务。

该笔融资业务的成功办理,填补了该行在这一领域的融资空白,既拓宽了融资渠道,又有效满足了核心客户服务需要,为企业更快的发展奠定了基础。

(宋开峰 徐俊青)

### 农行夏津县支行 及时识别两张虚假对账单

日前,以图获取贷款而伪造的两张假对账单,在农行夏津县支行被识破,为金融单位避免了可能的损失。

6月9日下午,农行夏津支行开发区分理处走进两位身着工装的男子,自我介绍说是某行夏津支行的客户经理,手里有两张客户为贷款而提供的对账单,对账单显示是由农行出具,所以他们专门前来核对。

经过审查,对账单显示:这是为开立单位存折户的两张2014年1-4月份账户明细对账单,而提供的对账单存取款业务发生较频繁,操作员号为系统柜员非农

行前台柜员号,该账户性质为单位存折户,无法开通网银等自助取款业务。

再仔细审查其对账单所用纸张,也非农行专用纸,且加盖的柜员办讫章色泽有异,系用彩色复印件复印的印章。于是确定两张对账单为伪造农行办讫章制作的虚假对账单,且伪造信息无结息记录,存在明显漏洞。

农行工作人员将此情况向该行核实人员进行了说明,该行核实人员高兴地说:“你们素质真高,谢谢你们及时发现了假对账单,帮我们规避了风险。”

(宫玉河 姜广忠)

## 建行微信银行领跑移动金融新时代

建行全面升级微信公众平台,兼具金融服务和在线客服功能,为用户提供贴心“微”的移动金融体验。据悉,升级后的建行微信平台,由原本推送单一的营销活动信息及投资理财、营业网点查询转变为集微金融、悦生活、信用卡三大业务为一体的综合性服务平台。

智能“小微”为客户排忧解难。用户只需关注“中国建设银行”微信公众平台,绑定储蓄账户之后,不仅可以第一时间收到“小微”的账户变动提醒,实时掌握金融资讯,“小微”还能

帮用户轻松办理生活缴费,让用户体验到真正的掌上金融生活。“小微”在提供多样功能的同时,其耐心周到的服务态度也是一大亮点,能随时解答客户的业务咨询问题。点击“微金融”、“悦生活”或是“信用卡”中的任何业务,“小微”会及时以可爱呆萌的网络流行话语回复用户,在享受服务的同时,也能感受到“小微”的亲合力。

丰富功能为客户提供便捷服务。绑定账户之后,客户可以通过微信银行第一时间获得账户变动提醒,与微客服“小微”

进行在线互动。

在“微金融”版块下,还能查询自己的账户余额,实时掌握金融资讯,购买理财产品,使用“悦生活”版块让客户轻松缴纳话费、电费,还可成为建行微信银行客户。

微信银行服务通过运用社会化网络的工具及人气,不仅强化了建行的品牌形象,提升了客户的关注度,同时也体现了“以人为本”的设计理念,使建行电子银行更好地接近客户、了解客户、与客户互动,为客户提供更加优质的金融服务。(王健)



## 中国银行:选择基金小秘诀

金的小秘诀。

一看基金公司的规模。规模越大,说明基金公司实力越雄厚,目前排名前10位的基金公司为:华夏基金、嘉实基金、易方达基金、南方基金、博时基金、广发基金、银华基金、工银瑞信基金、富国基金和中银基金。这些公司中都有一些基金表现不俗,大家可以根据自己的风险偏好进行选择。

二看基金的规模,投资方向。为什么要看基金规模?如果太小,抗风险的能力就差;如果太大,就好比船大不好调头,遇到紧急事件不好调仓,规模太大还容易摊薄基金持有人的收益。当然,规模标准并非一刀切,从历史表现看,基金的理想规模可能也随着不同的市场环

境而变化。一般而言,在熊市中,小规模基金操作灵活快捷,优势相对明显;在震荡调整市中,规模适中的基金应对波段操作的能力较强;而在牛市行情中,具有一定规模的基金则能更好地应对赎回压力,分享稳定的投资收益。同时还要看基金的投资方向,如果投资方向有问题,就会影响基金业绩。比如现在投资房产、白酒、有色金属和钢铁等方面,则很难有出色的表现。

三看基金经理的个人能力。基金经理究竟有多大的作用?可能每个人的看法各有不同。个人认为,如果是指数型基金,基金经理的能力可能就体现不出来,因为指数型基金属于被动管理,有着严格的投资

比例要求,基金经理只能按照要求购买指数中所包含的成分股;而主动管理型的股票型基金和混合型基金,对基金经理能力的要求就高出许多。一个经理的能力大小,将会直接影响一只基金的业绩表现。另外,还要注意基金经理的变动情况,如果你持有的基金频繁更换基金经理,势必造成该基金的投资方向混乱;同时还要关注基金经理的投资风格,属于激进型还是稳健型,与你的投资风格是否一致。

倪凤鹏,中国银行德州天衢中路理财经理,高级金融理财师,先后获得国家理财规划师、会计从业资格、保险从业资格和AFP资格认证。



倪凤鹏 中国银行德州天衢中路理财经理

说起基金,大家恐怕都是喜忧参半。那么我们应该怎么选基金呢?有很多事项需要关注,比如:基金的类型、基金公司的规模、基金经理能力等等。如果对这些不了解就盲目出手,赚钱的机会就非常小。下面我就以上几点教大家选择基