

今日莱芜

齐鲁晚报 2014.7.3 星期四

新闻热线:6380110 广告热线:6380118 www.qlwb.com.cn



联通城北营业厅 盛大开业
4G智能手机直卖店

店内直销各档3G、4G智能手机, 厂家直供, 正品行货, 开业期间, 尽享5大优惠, 更有暑期特惠宽带免费产品!

营业厅地址: 信誉楼超市对面信达广场 联系电话: 6270160

毕业不迷茫, 扬帆正当时

记者在高校毕业证发放仪式上发现: 毕业季不见伤感离别, 但见步履匆匆

文/片 本报记者 郭延冉

2日, 莱芜职业技术学院毕业证发放仪式举行。学校2014届毕业生纷纷回校领取毕业证, 给大学时代画上圆满句点。记者来到毕业季的校园采访时, 发现这里并没有想象中毕业季的伤感离别气氛, 来领证的毕业生步履匆匆, 拿到毕业证后又各自踏上了新的征程。“毕业是一个新的起点, 大家已经起跑了, 哪有时间去想那个呢?” 记者问及毕业季是否对未来感到彷徨, 对毕业分别感到忧伤时, 一名毕业生风趣地回答。

毕业后到部队 发挥一技之长

在上午的领证会场外, 记者见到毕业生李明超同学。拿到毕业证后, 他还主动帮老师们维持领证秩序。“我比较幸运地通过了士官直招, 很快就要开始部队的生活了。” 当记者询问起他毕业后的着落时, 李明超满怀憧憬地回答。记者采访了解到, 李明超是青岛人, 刚开始得知征兵消息与家人商量时, 遇到了来自母亲的阻碍。

“妈妈主要是担心以后不能回到家乡, 回到他们身边, 也怕我在部队吃苦。但爸爸特别尊重我的决定, 叮嘱我要在部队好好表现, 争取更好的发展空间。能到部

队里发挥自己大学所学的一技之长, 我觉得是件骄傲的事。” 李明超告诉记者, 能顺利通过征兵与自己所学的汽修专业和在学生会里的锻炼有很大关系。

用兼职攒下的 3万元成功创业

上午10点左右, 一名开着私家车来领证的毕业生也引起了记者的注意。原来他是机械与汽车工程系的“创业第一人”陈震。

“刚来大学的时候就想着毕业时找到份稳定的工作就可以了。但在课余兼职时结交的一些社会上的朋友让我转变了就业观, 我也想自己当老板。” 陈震说, 他从大二下学期萌生了创业的念头, 那时候正赶上通信运营商要推4G服务, 他想做校园折扣客户端的时机成熟了。两年校外兼职赚的钱加上奖学金等, 他已经攒下了3万多元, 足够启动创业项目。“家里人很支持, 父母给赞助了辆车, 方便联系业务。” 陈震说, 尽管创业前期的4个月很难熬, 也有只赔不赚的时候, 但他不想轻易放弃。事实证明坚持是对的, 现在陈震发展起了10人的创业团队, 业务从手机客户端拓展到了户外广告和校园广告, 他的创业项目也给同学们提供了很多兼职



的机会。

校企合作敲开求职大门, 大二就签约

记者从毕业证发放现场了解到, 通过士官直招、创业的毕业生只是少数, 而多数的毕业生是凭借自己的一技之长拿到了企业的“通关卡”, 与专业对口的企业签约了。

“原先莱芜的很多企业对学生

校的学生不是很认可, 对他们存在一些偏见。学生也不了解企业, 毕业时不知该如何选择。校企合作的模式逐渐推开后, 增加了企业与学生之间的相互了解, 这对学生毕业后的就业起到了很大的促进作用。” 机械与汽车工程系学生科科长王霞老师告诉记者, 很多学生在去企业的学习和实习就被“相中”, 前几天系里就有十几名毕业生与企业签订了就业协议, 有些学生才大

二下学期就得到了正式进入企业工作的机会。

记者刚好遇到了在发放仪式上帮忙的大二学生孟永昌, 学数控专业的他已经顺利地跟泰钢集团签约了, 整个系在大二下学期就能与企业签约的只有5名同学。“珍惜每一次在外实习的机会, 认真真学好专业知识, 总会有好岗位向你招手的。” 孟永昌说, 技能掌握在手啥时候都不用担心失业的问题。

编辑:于晓敏 见习责编:程爽



激情狂欢 相约东亚家具广场

青岛 (国际) 啤酒美食节—莱芜站

(活动时间: 7.5—7.20)

活动内容:

诱人的各地美食、纯正的青岛啤酒、时尚的演艺晚会、嘉年华游戏乐园、大胃王速饮大赛.....

招商项目:

特色美食、风味小吃、休闲小吃、地方特色、烧烤海鲜、品牌饮料、礼品饰品、儿童玩具、冰淇淋冷饮系列.....

招商电话: 6380118

活动地址: 莱芜大桥北路北首东亚家具城广场

