

## 德城区农村信用社

# 汇聚三合力 助推农业发展

近年来,德城区农村信用社积极探索和创新农业贷款模式,大力扶持农业产业化龙头企业和农民专业合作社,积极引导创建现代农业示范区,助推传统农业向现代化农业发展。截至7月20日,涉农贷款余额45.08亿元,较年初增长3.97亿元。

**搭建平台,畅通渠道,激发金融潜力。**一是调查摸底,逐户建档。按照市农业局提供的专业合作社名单,该联社主动协调农业及工商等相关部门,掌握农民专业合作社的发展情况,对符合支持条件的逐一建立信用档案,了解其运营状况和资金需求。目前,建立农民专业合作社档案101份,

建档率达90%以上。二是开展信用评级。把符合条件的专业合作社全部纳入信用评级范围,积极开展评级授信,核发贷款证,进行贷款发放。目前,共信用评级89户,核发贷款证76个。三是设立专营服务机构。制定了专营服务机构实施方案和贷款指引,配备专职人员,负责贷款调查、授信、放贷;同时积极与镇政府联系沟通,取得相关部门的支持。

**重点扶持,跟踪服务,发挥政策引力。**一是创新担保方式。针对合作社组织模式特点和经营管理水平,采取“公司+合作社+基地+农户”四位一体的贷款模式,积极开展联户联

保、林权抵押等相关贷款业务,优化审查审批流程,方便快捷。二是跟踪上门服务。让合作社乘上“信息快车”,该联社积极向合作社赠送科技宣传材料,及时提供资金、技术支持,帮助合作社解决发展中的难题。三是重点扶持,带动区域经济,产业经济发展。加大特色养殖支持力度,优先支持产业基础牢、经营规模大、规范管理好、信用记录良的农民专业合作社。目前,已扶持德丰罗非鱼养殖、溪林湾养殖农民专业合作社等农民专业合作社1538万元。

**创新路径,优化服务,注入资金活力。**一是创新贷款方式。结合公司类贷款“短、频、

快”的特点,全面推出了“无缝隙优质服务”、“不抽回资金承诺服务”及“短快通”三大拳头产品,配备专业服务区及专业服务队伍,简化审查审批流程,提高办贷效率。二是提供一站式服务。积极开展金融服务“扫街”活动,主动走进企业,提供网上银行、手机银行等全方位的金融服务,实现了涉农企业资金结算、融资的高效与快捷。截至7月20日,共发展企业网银总户数1121户,手机银行总户数21740户。三是开展“阳光信贷”工程。让企业了解办理贷款的全过程,打造一条公开透明、规范高效、互惠互利的支农“绿色通道”。

(刘玉磊 孙海敏)

## 农行德州分行 举办“幸运砸金蛋” 员工体验活动



(为“幸运砸金蛋”中奖员工颁奖)

7月15日,农行德州分行机关举办手机支付“幸运砸金蛋”员工体验活动,现场办理支付口令,体验手机支付流程。组织者当场给幸运员工进行了颁奖。

# 建行创业贷 善“贷”小微企业

“多亏了建行,让我们找到了最适合自己的融资方式,办理手续简便,结算能产生信用,结算也能积累信用,建行创业贷非常贴近我们的需求,50万贷款缓解了我们的燃眉之急。”德州某纺织有限公司负责人衷心地讲。

该公司主要经营纺织品、服装鞋帽、床上用品,作为小企业中一员,公司面临着众

多小微企业的共同发展难题——融资困难、流动资金少、周转不灵。遇到大批量交货情况,原材料采购经常导致公司捉襟见肘,公司完成订单任务后容易陷入流动资金枯竭的局面。按照合同约定,订单若不能全部完成,不仅收不到货款还将被对方索赔,发展的“商机”就会变成“危机”。企业负责人及时与建行德州分

行取得联系,经过交流得知,该企业在建行及他行的资金结算量大,资金结算频繁,符合建行“创业贷”产品条件,建行工作人员当场受理了企业的贷款申请。在无需办理抵押和担保的情况下,建行在5个工作日内完成贷款流程,向企业顺利发放流动资金贷款50万元。

建行的“创业贷”业务以

其无需抵押、可循环、办理时间短等亮点成为一款非常有吸引力的小微企业金融产品,能够有效满足小微企业融资“短、频、急、快”的需求。今年以来,建行德州分行共为15户小微企业办理创业贷业务,累计发放贷款750万元,目前多家小微企业客户正在积极申请该项业务。

(刘万圣)

## 乐陵联社:

# 积极打造农信特色企业文化

为满足进一步改革发展的需要,2014年来,乐陵联社坚持以推进“内部挖潜与外部提升”为措施,通过部室晨会、外包培训、全员参与等措施,积极打造农信特色企业文化,树立企业形象,提高员工的凝聚力与向心力,为实现进一步健康、持续、快速发展打下良好的基础。

**机关部室晨会开启“快乐工作”总开关。**参照各营业网点晨会,要求机关部室以部室为单位每天上班前召开晨会,通过多种形式开启“快乐工作”总开关。一是每天晨会由部室经理带领员工温习省联社提出的“企业精神、职业道德、工作作风”等内容,通过喊

口号的形式振奋员工精神,加深员工对单位的理解和感情。二是通过练习《拍拍操》《抓钱舞》等趣味企业文化舞蹈,让员工在笑声中参与到集体活动中去,增强员工的集体荣誉感的同时,在快乐中开启一天的工作。三是班子成员不定时参加各部室的晨会,要求全体班子成员在积极参与进去的同时做好监督指导,进一步提高机关部室员工对晨会的重视程度,确保晨会效果和作用的充分发挥。

**外包培训推进“实效执行力”建设。**该联社通过与深圳中旭股份开展外包培训合作的方式,从执行力、实效管理工具的导入,提高团队合作意识等方

面强化对员工的培训,积极建设“实效执行力”。一是通过组织企业内训,结合各类管理理论及企业管理实例,加深全员对提高执行力的认识,为“实效执行力工具”的导入使用打好基础。二是根据合作内容,安排中层以上员工参加“总裁执行模式”“执行力”“领导力”“英才中高层特训班”,安排基层员工参加“英才中基层特训班”等培训项目,选拔优秀青年干部员工进行重点培养。三是各类培训结束后,组织开展各种形式的分享会,挑选部分在培训过程中表现突出的优秀学员,要求他们结合工作实际谈体会、谈收获,促进学习培训效果最大化地发挥。

**全员参与打造企业文化“新气象”。**通过组织多种形式的集体活动,培育自身企业文化,提高员工参与企业文化建设的积极性。一是通过微信建立宣传沟通平台。二是开展“每周一提”活动,每周提出一个经营管理中存在的难点、热点问题,要求每位员工表达自己的观点、看法,群策群力,集中精力解决重点难题,创造“联社发展人人有责”的良好氛围。三是通过召开座谈会等形式,广泛征求员工在企业文化建设方面的意见建议,同时结合阅读社志工作,挖掘传承下来的文化精髓,丰富企业文化建设的内涵。(郑海波)



# 中国银行:人生的七份保单

随着金融市场的不断完善和市民综合人生规划意识的不断增强,保险产品逐步成为大家人生规划不可缺少的一部分。面对市面上令人眼花缭乱的保险产品,却如何选择成为很多客户头疼的事情。其实,只要您拥有以下七份保单,便可生活无忧了。

## 一、意外险

也许你能提前安排好明天该干什么,却无法预测明天会发生什么。意外无处不在,生活更是变幻莫测,无论是大人还是孩子,无论您的收入高低,一份意外险应该是您必备的。每年仅仅省出几百元的零花钱来交保费,却能让风险得到提前规避,何乐而不为呢?

## 二、重疾险

面对日益严峻的食品卫生安全问题,加之愈发严重的环

境污染,我们现代人一生中发生重大疾病的概率在72%左右。因此,重疾险对于一个家庭来说是非常必要的。建议家庭重疾的保额至少是整个家庭年收入的3倍以上,而且由于年龄越小,所需的保费就越低,所以重疾险应尽早规划,未雨绸缪。

## 三、寿险

您是否还有房贷、车贷和许多责任未完成?万一风险来袭,抚养子女、赡养父母以及对配偶的承诺,您还能否尽责?所以寿险也是我们生活中必不可少。建议在选择寿险的时候,最好将金额设为年收入5-10倍,也可根据个人贷款、负债以及家庭成员情况进行适当规划。

## 四、子女教育险

在日益激烈的社会竞争中,每个家庭对子女的教育也

是越来越重视,因此子女教育支出在一个家庭总支出中的占比也越来越大,所以教育支出成为一个家庭的刚性需求。在选择保险产品时我们应选择收益稳健、储蓄型的产品,有投保人保障豁免条款的产品为最佳。

## 五、养老金

中国已经步入老龄化社会,家庭结构的变化不得不引起大家的重视,如何做到老有所养并保证高品质的老年生活呢?显然,仅依靠社会养老保险是远远不够的。所以,养老以及退休规划要尽早,年金保险就是一个不错的选择。

## 六、投资类保险

现在的很多年轻人,往往不懂得控制消费更不会打理资金,潇洒消费的行为换来的却是月光族的局面。如果您想

改变这种局面,那您可以尝试着购买投资类的保险,强制储蓄,长期定投。也许利率可能不会太高,但是会逐步给您带来长期稳定的资金积累。

## 七、财富传承

能够把自己一生积累的财富顺利地传承给下一代是大多数现代人的心声,而遗产继承则成为很多人在传承财富过程中的一大苦恼。这个时候,保险的免税功能逐步凸显。分红理财险、终身险、信托都是大家可以考虑的财富传承方式。

张雪,中国银行德州分行理财中心理财经理,金融理财师,先后取得AFP资格认证和保险从业资格,在外汇市场、黄金市场、基金市场有丰富的理财实践经验。联系电话:0534-2630906。

## 联社资讯

## 浓浓信贷情 幽幽荷花香



(7月15日,在夏日荷塘,绿意盎然的季节里,笔者随同临邑农信社信贷员来到翟家村翟志营近60亩荷塘里进行贷后回访。喜望荷塘,40岁的农民创业者翟志营看着日渐成型的莲藕,脸上洋溢着幸福之情,充满了对新生活的信心。)

近年来,临邑农信社大力支持推进“生态经济”工程建设,全面建设宜居、宜业、宜游的美丽乡村。制定贷款专项管理办法,信贷资金用于帮扶农民创业、农业特色产业、生态农业、生态旅游、住房改造、基础设施建设。努力打造出一条公开透明、规范高效、互惠互利的支农绿色通道,提高城乡居民生活品质,促进农民创业就业,增加农民收入,发家致富奔小康。

截至目前,已累计发放“三农”贷款30亿元,帮扶2000余名农民创业,农业产业园区60多个,农业生态园、观光园、旅游采摘园20余处,住房改造8000余户。有效地提高了信贷扶持地方经济发展的力度。(王丽)

## 信用社资金支持——平原3000农户发“羊”财

平原县王庙镇张官店村农民肖庆春,2012年在信用社10万元贷款扶持开始养羊,到目前存栏量已达100多头,年纯收入10万多元。眼下,在平原县像肖庆春这样在信用社扶持下发展起来的养羊大户有3000多个。

平原县是个畜禽养殖大县,在信用社扶持下发展起来的养猪、养鸡、养鸭等大户有上万个。近两年来,随着养殖效益的下降,大批养殖户减少饲养量或净栏停养,致使个人贷款大幅度下降。面对这种情况,县农村信用社组织大批养殖户外出参观,运用典型引导农民改善养羊,并在贷款上优先给予扶持。近两年来,信用社共累计发放养羊贷款5000多万元,扶持养羊大户3000多个,仅羊存栏量就达15万只,户均年增收2万多元。(高玉才 董业勤)