

卖报姊妹花首秀闯市场赢信心

有小伙伴陪同,所有问题都迎刃而解



小姐妹形影不离。本报见习记者 王昊 摄

本报7月21日(见习记者王昊) 21日,“移动4G·和生活”杯第三届中小学生社会实践活动暨暑期营销秀大赛第二期正式启动。一大早,第一次参加营销秀的唐萱慧来到报纸领取点,身边还有一个形影不离的好朋友谢妃玥。在第一期营销秀活动中,

孩子们可谓既充实又快乐。在第二期活动中既有“老队员”更有“新面孔”。“老队员们”在新的活动开始便定下更高的目标;“新面孔”面对新的挑战更多的是壮志雄心。

“您好,阿姨,今天我们在这里举行小小报童报纸售卖活动,请您支持一下我们吧。”

小报童唐萱慧和好朋友谢妃玥一起出发,只要遇到途经的陌生人,她们都会主动走上前去,礼貌地介绍起《齐鲁晚报》。在售卖过程中,她们一边走一边卖,尽管也遇到不少被拒绝的情况,但没有因此气馁。唐萱慧遇到一位清洁工阿姨,因为当时她身上没有带

钱,唐萱慧还免费送给她一份报纸。“只要帮助到别人,自己就会很开心。”

由于疏忽大意,唐萱慧把自己辛苦赚来的钱弄丢了,小姑娘有些伤心。谢妃玥见此情景,赶紧安慰她,并且拿出自己赚的一块钱给了唐萱慧。

秀一句

卖报虽艰难 意义却非凡

今天早上我的“懒床病”发作了,这不,妈妈六点叫我起床,我死活不起来。我六点四十四到锦城大厦,结果晚啦!我拿了报纸飞速冲向清怡市场。

到了市场,我挨个摊位问,没有几家买的,我很沮丧。记者阿姨对我说“不要气馁”。听了这话,我又问了好几家,终于知道了原因:原来已经有好几个小记者来过了。记者阿姨鼓励我:“我们去问问那些买菜的叔叔阿姨吧!”于是我问了那些叔叔阿姨,好多叔叔阿姨都买了,我很高兴。这时,我发现报纸只剩两份了,我高兴极了,我又突然发现了两个叔叔,两个叔叔各自买了一份报纸。

我的报纸终于卖完啦!这段卖报经历虽然艰难但是很有意义。

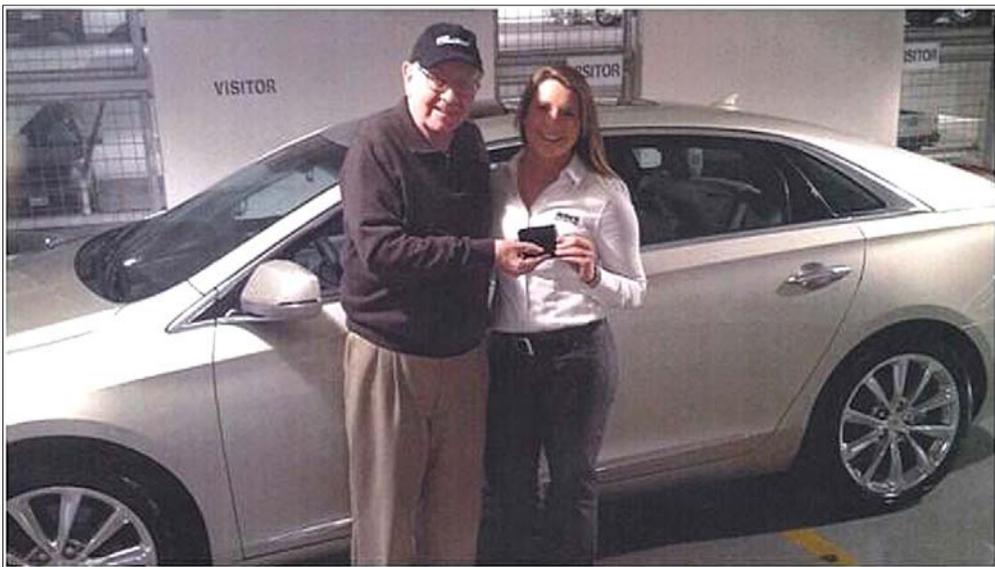
(小报童 王艺斐)

等车、坐车、排队……那么多无聊时间怎么打发?用“和阅读”呗!“和阅读”,掌上的图书馆,海量图书随身携带。中国移动“和阅读”,35万本海量电子商务书籍与您时刻相伴;缤纷种类包罗万象,随时随地一站即享,从此,史无前例的国家级图书馆与您随身而行。您可以使用手机登录wap.cmread.com直接阅读,也可以发送“8082”至10086,可获得客户端下载地址,安装后可进行阅读,使用和阅读更能和“悦读会”百位名家面对面交流,随时随地和3亿手机用户共同进行阅读新世界。



润华凯迪滨州店·等您到
0543-2296666

创新风范凯迪拉克XTS 股神巴菲特的选择



日前,素有“股神”之称的世界著名投资人及慈善家沃伦·巴菲特先生来到内布拉斯加州奥马哈市一家凯迪拉克经销店,将他全新购置的座驾——凯迪拉克XTS开回家。这样,巴菲特成为了XTS风范车主大家庭中的一员。作为一位叱咤全球金融界的美国传奇人物,巴菲特历来对代表美国精神和工商业成就的凯迪拉克钟爱有加。在入手XTS之前,奥马哈的人们经常可以看到巴菲

特亲自驾驶一辆凯迪拉克DTS穿梭在街头,这是他在2006年购置的。

两个月前,就在这辆DTS里,到访奥马哈的通用汽车CEO玛丽·博拉女士与巴菲特有过短暂的会面。当时,巴菲特向这位美国最大车企的掌门人提问,新一代的凯迪拉克车型比这辆8年前的旧款车有哪些改进的地方。玛丽·博拉回答,大概有50个左右的地方,都比现在这辆DTS更出色……于

是,短短五六分钟的谈话,巴菲特就信服于凯迪拉克永不止步的创新精神,决定把他开了8年的DTS捐给慈善事业,然后鼎力支持一把凯迪拉克的最新车型。

年逾八旬的股神并没有亲自去看车选车,而是让他的女儿苏西前往当地一家名为Huber凯迪拉克经销店。在那里,苏西向销售顾问麦迪逊·威勒斯女士描述了父亲的年龄、喜好和生活习惯,但自始至终



没有透露父亲的身份。根据苏西描述的这些信息,威勒斯向这位顾客推荐了凯迪拉克XTS,她坚信XTS宽敞豪华的车内空间,可以兼顾车主的家庭和高端商务用途;平顺的动力操控,符合这位车主经常自驾车的用车习惯;而创新的全方位安全科技,可以为这位老者带来多一份的保障。

“股神”巴菲特选择了凯迪拉克XTS,您的眼光是不是和他所见略同呢?如果您也想拥有凯迪拉克XTS的创新科技与奢华风范,并且在家门口就体验到凯迪拉克全球标准的尊崇服务,现在就请光临位于黄河二路渤海十六路西南角的滨州润华凯迪展厅吧!联系电话2296666