

齐鲁晚报昌润·莲城杯报童营销秀

妈妈刚出院就赶来陪女儿卖报

手术刀口还没完全长好,为了陪孩子一直忍着

本报聊城7月24日讯 暑期营销秀第一期接近尾声,在这期间,有些孩子身边陪伴的人是固定的,有的孩子身边爸爸妈妈轮流站岗,然而有的小报童,中间换了好几拨“监护人”,在这频繁的更换之下,往往是不得已的原因,李可欣就是其中一个。妈妈得知活动要结束了,尽管手术刚出院,刀口还没完全长好,她忍着疼痛陪伴孩子。

李可欣是个看上去安安静静

的小女孩,参加活动之初,李可欣的妈妈没有出现,记者询问得知,李可欣的妈妈生病了,而且她本想退出,却在家人的鼓励下参加。“妈妈做手术,我姨专门从石家庄过来照顾我和哥哥,哥哥上完辅导班就去医院照顾妈妈,我卖完报纸也去,爸爸妈妈说这次是难得的锻炼机会,让我不用操心家里的事情,认真卖报。”然而,24日这一天,记者在李可欣身边看见一位十分眼生的家长,一问才知,

原来这就是李可欣的妈妈,她才出院不到一周,就赶过来陪女儿卖报纸。

“一开始孩子她姨看着她,后来是她哥哥,但是我觉得肯定都不如我自己看着她强,所以就过来了。”可欣妈妈说,做手术出院还未到一周,其实身上的手术刀口还没完全长好,每次不小心牵扯到刀口,都让她觉得隐隐作痛,可是为了孩子,她决定忍下来。“我闺女特别疼我,今天早晨反复地问我,

妈妈你能行吗?妈妈你疼吗?妈妈我自己走也行。”

可欣妈妈说女儿懂事的表现,让她感到非常暖心,因此故作早就没事的样子跟可欣说:“妈妈能行,一点事儿都没啦!你不能自己去,妈妈陪着你去!”可欣妈妈说,为儿为女的心都是一样的,虽然女儿已经11岁,但在她眼里仍然是个半大的孩子,女儿是她的心头宝,她不甘心让女儿一个人骑车来,即使再疼,也得陪女儿来。

报童风采

用挣来的钱给妈妈买礼物

小报童骆心慧是一个内向容易害羞,但却非常懂事的小女生。在卖报期间,妈妈过生日,小女儿用自己辛苦挣来的钱,给妈妈买了项链作为生日礼物。

听说骆心慧经常大热天顶着太阳在路边卖报,周围的人都劝骆妈妈别让孩子参加活动了。但是把女儿的成长看在眼里的骆妈妈坚定地回答:“收获不能用金钱来衡量。”

提起这十多天的卖报经历,骆心慧说:“虽然卖报很辛苦,但是我收获了快乐。以前见生人就胆小害怕,现在见了人也敢说话了,胆子也变大了。”骆心慧说原来妈妈不怎么看报纸,现在在她的带动下妈妈爱看报纸了。

今年妈妈的生日正好在骆心慧参加暑期营销秀活动期间,骆心慧用自己卖报纸挣来的钱给妈妈买了一条项链作为生日礼物。骆妈妈戴了一天,担心把项链弄坏了不舍得戴,把项链珍藏在盒子里了。

这个女孩有才改歌词卖报

小报童梁晓雨是个不折不扣的才女,在卖报纸的同时她仍不忘施展自己的才华,改歌词卖报,“就算大雨让这座城市颠倒,我也继续卖报!”

梁晓雨参加齐鲁晚报暑期营销秀活动以来,梁妈妈每天陪着她她在卫育路和东昌路路口卖报。每次卖报纸的时候,她总是带着期待的心情询问过往的人:“叔叔(阿姨),买份报纸吗?”每当有人购买她的报纸,她甚至会“屁颠屁颠”地去找妈妈报喜。她幽默地说,虽然忙活了一上午“工钱”微薄,但是经受了考验。

梁晓雨尤其爱读书、爱写作,她的语文成绩很好,每次考试几乎都是满分。在卖报纸期间她又想起一句改编的歌词:“你知道,就算大雨让这座城市颠倒,我也得继续卖报……”她还能灵活使用网络用语:“卖报若是碰上那个凉爽的天气,艾玛!那可真是赛过神仙了,简直就是从地狱到天堂的升华!”

本版采写 记者 刘云菲 实习生 马义强 冯秀颖



小报童王子豪在百货大楼路口向过路人卖报。 本报记者 李军 摄



2014暑期营销秀明星榜

排名	编号	姓名	总数
1	1	陈岳阳	2550
2	52	谭记政	2210
2	127	赵佳豪	2210
4	44	李佳怡	2190
5	120	殷毓晨	2080
6	128	王在宇	1690
7	146	孟斯琦	1435
8	124	谢雨含	1354
9	139	徐志健	1320
10	4	李泽颖	1105
11	80	康静宁	1030
12	39	张晓楠	940
13	135	许依然	930
14	30	李玖荣	906
15	12	蔡祝美	866
16	36	王莎莎	830
17	118	秦伟皓	810
18	67	张子豪	800
18	136	王怡然	800
20	82	程欣然	770

刘云菲 实习生 马义强 冯秀颖 整理(截至24日总销量)

营销明星:李佳怡

在卖报过程中学会享受快乐

小报童李佳怡在妈妈的鼓励下,今年参加了齐鲁晚报暑期营销秀活动,截至24日,她已经卖了将近2200份报纸,她的妙招来源于妈妈的鼓励和支招,“礼貌微笑,眼神专注”。果然,收到了好效果,她也越来越卖力,还一度因为太辛苦,搞得自己晕头转向,一天竟然写了两次同样的日记,弄得妈妈啼笑皆非。

有时,面对别人的拒绝,小佳怡也会丧失信心,闷闷不乐。关键时刻还是妈妈给小佳怡支了个妙招。妈妈说:“孩子,你卖报的时候得眼看着叔叔阿姨,并对他们礼貌微笑。”小佳怡照着妈妈说的

做了,果然效果显著,买报纸的人比原来多了不少。小佳怡可高兴坏了,每天卖报纸的时候都蹦蹦跳跳的,在卖报纸的过程中享受着快乐。

经过连续十多天的卖报,李佳怡明显累了。她每天早上五点多和妈妈一起起床去邮局领报纸,每天报纸领的多,她不得不分早、中、晚在三个时间段卖报。

如此大的工作量使她的小身板有些吃不消,下午完全用来补觉,从下午一点睡到下午五点。期间,还发生一件趣事,李佳怡卖报太投入了,把自己搞得晕头转向,一天竟写了两次同样的

日记。

看着女儿在马路边欢快地卖着报纸,爸爸妈妈都很欣慰。李爸爸说:“李佳怡通过参加这次小报童卖报活动,时间观念变得比以前更强了,原来吃饭睡觉都没个准点,现在知道了按时作息了,晚上早睡,早上早起,下午补午觉,还学会了吃苦耐劳。”“给我感触最大的就是孩子初步有了自己的金钱观念。原来缠着我给她买东西的时候,几百块钱的东西都说便宜,现在她自己那么辛苦才能卖出去领到的报纸,看到十几块钱的东西都说太贵。”李妈妈说。

五星百货城市会馆美食汇 让你尽情体味生活之美

名牌聚集地,时尚风向标——五星百货,在水城最繁华的街区,她致力于打造高端精品百货,为广大消费者提供全方位、个性化的现代都市生活。而此时,五星百货六楼,一处美食的天堂,一场吃货的盛宴,正在精心烹制中,它的面世将在你的舌尖进行一场关于美味的革命。

这是在巨变的中国,人和食物比任何时候走的更快,不出国门,品味世界。

米斯特比萨果香异人,层次丰富,豪尚客牛排香嫩多汁,入口柔滑,东方豪客牛肉肉质润滑细腻,唇齿留香,小厨味道时尚温馨、香

辣诱人,鱼多多欢乐聚会活鱼现选,鲜香麻辣……

7月24日上午,记者在五星百货六楼看到,经过温馨、时尚、高端装潢的各家美味餐厅正在为开门迎客做准备,员工培训、桌椅摆放、盆景点缀都在进行中,7月26日开始试营业,这期间,将有更多优惠、更多大礼送给水城广大“吃货们”。东方豪客牛排西餐厅时尚、健康、高性价比的产品定位,以西式铁板牛排、意式比萨为主营产品,兼营时尚饮品、休闲小食,在强调主营产品牛排、比萨核心竞争力同时,东方豪客还致力于销售一种时尚、健康、科学的美食文化,推荐一

种热情、进取、昂扬的生活态度。7月26日-28日新老会员全场68折,试营业期间满100元送50元代金券。

米斯特比萨继承纽约曼哈顿的传统烹调方法,2008年荣登韩国比萨业界第一,成为比萨业界首个在韩国上市的餐饮公司,目前米斯特已在韩国拥有468家比萨店,在中国拥有三十多家米斯特比萨店,此次进驻五星百货,为水城人民增添又一道舌尖上的美食。7月26日-8月31日比萨8折,赠送经典肉酱意面券。

小厨味道以川人、川味、川料打造水城正宗川菜,并提供时尚、

温馨、舒适、优雅的就餐环境,7月26日-8月10日消费满100元送50元代金券一张,凡在小厨味道现金消费满200元赠送价值96元【雪花·勇闯天涯】啤酒1箱。

鱼多多欢乐聚会餐厅,品最好吃,最鲜辣的鱼。烤鱼以草鱼、黑鱼、清江鱼为食材,先是小烤外酥,细烤内嫩,以烤入味,炖出美味,色泽泽美观,外酥内嫩,嗅之烤香味,尝之麻辣味,吃到嘴里回味无穷,唇齿留香,辣香味浓,微辣、麻辣、超级辣、豆豉酸菜等等,辣与不辣多重选择,鲜香麻辣余味悠长。7月26日-8月5日消费满100元送100元代金券。

豪尚客餐饮连锁企业牛排馆,以独特的健康、时尚、营养、平价的美食形象先后在全省多个地区发展出多家直营、加盟连锁店,7月26日-8月1日牛排套餐6.8折。

酸、甜、苦、辣、咸,煎、炒、烹、炸、烤,美食汇聚,食客天堂,最好的大厨成为温度与食材的红娘,最佳火候做出最可口的美食,芳香四溢,回味无穷,让舌尖与美食相恋,让味蕾顺着脉搏悸动。

五星百货·城市会馆美食汇,将中西方舌尖上的美味汇聚,让“吃货们”体味和享受生活之美,将是一次在你舌尖上进行的美味革命。