



首期营销秀小报童售报13余万份

获奖名单今日公布,第二期活动同步启动

本报7月29日讯(记者 许君丽) 29日,本报暑期营销秀活动结束。经过15天的售报时间,参加首期活动的200多位小报童售报134597份,成绩斐然。30日,第二期营销秀活动拉开帷幕,小报童们,一起加油吧。

连日来,随着第一期营销秀接近尾声,小报童们卖报的热情空前高涨,日总订报数过万份。特

别是最近几天,小报童营销排行榜“抢金夺银”异常激烈,有机会获奖的小报童纷纷加大了报纸预定量。29日,第一期活动正式收官,经统计,第一期,小报童们售报总数共计134597份,收获颇丰。根据规定,本届营销秀活动按照每期15天的售报总量,从高到低评选金、银、铜奖。其中,金奖5名,奖励人民币500元;银奖10名,奖励

人民币300元;铜奖15名,奖励2015年《齐鲁晚报》一份,并自动成为本报2015年小记者。首期前30名获奖名单已揭晓,部分奖励将于第二期活动结束后一同兑现。

7月30日,本报第二期营销秀活动正式开始,不论是已经参加活动的小报童还是刚报名的新报童,当日本报都将赠送每人30份当天的《齐鲁晚报》,营销收入全

部归小报童所有,并作为个人“创业启动资金”。之后,小报童利用这些资金以每份报纸0.5元的价格,预定次日的《齐鲁晚报》,如此循环(每名小报童单日的订报数量不得超过300份)。

第二期奖励参照第一期。同时,两期活动全部参加,从未缺席,且每天订报数量不少于10份的小报童获评全勤奖,奖励2015

年全年《齐鲁晚报》一份,并自动成为本报2015年小记者。两期小报童活动重复获得金、银、铜奖的小报童,奖金累计发放,铜奖赠报与全勤奖赠报不累计计算,两期都获得铜奖的可累计计算。小报童和家长也可以根据自己的卖报经历写出心得向本报投稿,本报将择优刊发,每篇给予作者稿费30元。



卖报姐妹花

近日,新报童刘雪薇和老报童纪宇婷组成了卖报联盟,她们说,今年流行小妹妹,她们要搭档卖报纸。

本报见习记者 陈乃彰 摄影报道

家长心得

放手,让孩子自己去闯

今年的三月份,女儿就和我商量,她暑假要去卖报纸,问我同不同意。我当然是一口答应了,这对女儿是一种多好的锻炼啊!《齐鲁晚报》暑期营销秀开始后,我就给女儿报了名,她也很高兴的去领了统一服装回来,还说要赚钱去买她心仪已久的泰迪熊。我没有打击她,我知道报纸不是那么好卖的,不管怎样,就让她自己去闯一闯吧,不管卖得如何,只要她肯参与进来,我觉得这本身就是一件好事。

果然,在卖了几天之后,女儿成绩是一天不如一天,她的信心明显遭到了打击,也哭过,抱怨过,我便教了她一些方法并告诉她,卖几份报纸这无所谓,重要的是一定要坚持下去,要有好心情去参与。还好,她做到了,第

一期卖报要结束了,我心里真的很高兴,我知道女儿对这件事很重视,从她每天早上定闹钟五点半起床这件事,我就很感动,平时上学她都是六点多起床的,周六周日都睡到八九点才起来。去卖报起这么早她还是心甘情愿的,这说明她是在乎的。有些事情可以不在乎结果,而要看过程。

我非常感谢《齐鲁晚报》给了孩子这么好的机会,让她知道每一分钱都是来之不易的,平时花钱如流水,挣钱却是难上加难啊!让她学会珍惜,学会感恩,好好成长!

祝《齐鲁晚报》越办越好!

城里中学 刘美妍妈妈
记者 许君丽 整理



小报童作文

卖报让友情经住考验

周五,我兴高采烈地跑到大润发站点领报纸,心想今年的卖报之旅肯定很顺利,果不其然,八点来钟,我一共卖出去十三份报纸。此时,手中只剩7份报纸了。上完英语课后,我又继续返回大润发站点卖报。

按照前四天的规律,卖报过程可分为三个阶段,6:00到8:00是卖报高峰期,8:00到9:30是卖报中期,9:30到12:00则是低谷期。但那天很顺利,本以为11点才能卖完的报纸,10点半便卖完了。

下午1:30,我接到了朋友的电话,“路路,我还剩6份报纸,你能帮我卖吗?”当时我正在享受电视带来的快乐,打算回绝时,忽然想到我也曾同样恳请过朋友,当时她满口答应。

于是,我应允下来。

下午2:00,我和朋友准时到了大润发站点,我们两人每人三份叫卖起来。那天,朋友不如我卖报顺利,我卖完时她手里还有一份。“最后一份谁卖?”朋友问。我二话没说,把报纸接了过来。

最后一份报纸在我一声声“叔叔,买份报纸吧”中,终于卖了出去。朋友为了答谢我,特地给我买了根冰棍。虽然冰棍是凉的,但我的心里暖暖的。

多少笑声都是友谊唤起的,多少眼泪都是友谊擦干的。友谊的港湾含情脉脉,友谊的清风灌满征帆。

塔山小学五年级二班 王路平
记者 王帅 整理

攒钱为家减轻负担

我是一名三年级的小学生,虽然只有9岁,但已经卖了三年报纸,算是卖报的老手了。

三年前的暑假,我很羞涩,每天的10份报纸对我来说是个大难题,我不敢张嘴问,现在想想真是好笑。不过现在我找到了窍门——察言观色。凭这几年的经验,我从他人的衣着打扮就能分辨哪些人是我潜在的客户。就这样,我卖报速度越来越快,卖报份数也越来越多,挣的钱也越来越多。

我卖报的目的是为了给自己挣零花钱。挣零花钱的目的不是买玩具,而是想用自己攒的钱坐公交车,为家里减轻负担。其实,我还有个想法,就是用挣来的钱买一辆喜欢的自行车,这样我就可以轻松畅游各地了。

我给自己做了个总结——我是一名天真、勤奋、努力、快乐的小报童。

古寨小学三年级一班 李建智
记者 王帅 整理



排行榜

营销秀第一期排行榜

名次	姓名	份数
1	段佳林	2666
2	鲁博源	2230
3	刘栋生	2123
4	姜文豪	2047
5	毕中兴	1938
6	王沐恩	1836
7	苗佳慧	1640
8	周晓冬	1535
9	程鸣翔	1470
10	王钰涵	1446
11	梁凯	1440
11	赵茂森	1440
13	陈鹏睿	1416
14	姜佳好	1252
15	许好好	1145
16	何世昌	1036
17	梁瑗祝	820
18	宋彦君	800
19	贺佳康	790
20	郭阳	765
21	纪昊	750
22	唐佳蔚	740
23	题兴亮	730
23	姜书腾	730
25	孙梓允	710
26	于宸浩	680
26	房韩	680
28	郑小博	672
29	马霖	620
30	潘留飞	590

记者 许君丽 整理