



与孟非零距离 东风风神A30邀您抢票



聚焦第30届齐鲁车展



车商风云

与齐鲁车展的不解之缘

往车展



吴相胜 济南嘉瑞汽车总经理

今年大街小巷传唱最广的,莫过于一曲《时间都去哪儿了》。冯小刚名不虚传,用一家人、一组照片,让一首本来平淡如述家常的一首歌成了万人迷。而回想十几年来,齐鲁车展的一班人马,辗转腾挪,殚精竭虑,愣是把一个名不见经传的“地摊似车展”办成了全国有名的车坛盛事。

作为一个学汽车设计制造专业的科班汽车人,在上学期期间面对着算不完的数据,画不完的图纸,和可以进博物馆的实验教具,也仅知道为数不多的国产商用车和遥不可及的进口车。我从来没有敢想过,也压根儿没意识到,我们的汽车工业会在短暂的时期内发生翻天覆地的变化。

2000年,我毕业后有幸进入济南南达集团工作,一入行就赶上了齐鲁车展。彼时,才晓得原来汽车销售还有这种方式,也从

此开始了与齐鲁车展的不解之缘。在这期间,由于集团工作需要,陆续参与过欧系、韩系和日系几个品牌的店内运营管理工作,有幸亲历了中国汽车工业发展的黄金十年。齐鲁车展如同一个良师益友,让我近距离感受到各种品牌的风采,告诉我许多汽车人的故事、结交了众多行业的新老朋友。俗话说:三十而立。如今齐鲁车展到了第30届,我也从一个懵懂青年变成了车界老兵。

十几年来,山东车市从悄然起步,到甚嚣尘上;从孤芳自赏,到百家争鸣;从计划经济的轻松写意,到眼前的惨烈厮杀。伴随着车市的发展,齐鲁车展一路走来,主题和功能性也悄然改变:从之前简单的展示,到投资巨大的展台设计;从简单的品牌宣传,到赋予众望的交易会。它既是车市变革的参与者,又是推波

助澜的推动者。

山东车市历来是兵家必争之地,济南作为省会更是重心。这届车展,我们将携三大品牌参与其中。一汽丰田和广汽本田是大家老朋友,通过今年产品革新和换代,将拿出近几年来的最强产品阵容参展。观致汽车作为车坛新兵,在国内外获得众多好评,本次车展也将本色出演,相信拥有迄今为止最安全头衔的观致3轿车和荣膺红点设计大奖的观致3五门版两款车,必将助力消费者完成汽车生活梦想。

齐鲁车展圆了许多消费者的汽车梦,也成就了很多汽车人的梦想。但无论如何变迁,不管你纠结还是喜悦,齐鲁车展就像一部有开篇而永无止境的汽车生活情景剧,剧情丰满、明星荟萃,嬉笑怒骂让你戒不掉、解不开。



“我与齐鲁车展” 征文启事

岁月荏苒,时光走过16年。从1999年第1届齐鲁车展成功举办,到2014齐鲁秋季车展走进第30届。从第1届到第30届,你可能偶然参与过。在你的身上,总有许多跟齐鲁车展有关的故事。这些故事或开心、或搞笑、或温暖、或辛酸。让我们来听一听你的车展故事,讲一讲车展之缘。是回忆,更是一次铭记。让我们用亲历者的眼光,再一次眺望远方。

活动须知

稿件字数800-1000字;照片以电子版形式投递,要求不低于300万像素

截止日期

9月1日

投递方式

邮箱:qlwbqcb@163.com

信件投递:山东省济南市沂源大街2号大众传媒大厦A302-2汽车事业中心

邮编:250014

(请在邮件中注明姓名与联系方式,稿件一经采用,将奉上300元壳牌油卡作为稿酬。)

读者回忆

我和车展有个约会

作者:wgq1116@qq.com

小时候,家门口有一条通往北京的公路,每天都能看到许多班车、吉普车、拖拉机路过。不过从小到大,我认识的车型不多,直到近两年开始参与齐鲁车展,才渐渐认识各种车标,熟悉各个品牌。说实在的,我对汽车技术一窍不通,但不妨碍我对齐鲁车展的喜悦。

马上又到了车展时间,自从有了购车计划后,这几次车展我们都不会错过。虽然对于我们而言,买车不是一件简单的事情,但依然对每次车展都抱着似乎马上就能购车的喜悦而期待着。

我们是去年春天开始有购车想法的。当时老爸说,虽然你们暂时还不结婚,但是完全可以先买车,先享受。听到老爸这样说,我们是既高兴又不忍。高兴的是买车后再也不用天天追着公交跑,而且想去哪就能开出去。但面临一笔对我们而言不菲的车款,我们又不忍心动用父母的钱。

开始时,我们将目标定在了六万元左右的车。我和女朋友每天都研究这个价位区间的车。去年秋季车展上,我们看了很多品牌,但走到本田、大众之类的展台前都匆匆而过。我们目标很明确,直奔国产车展台。在车展上看

了几家,也和销售人员讨论了一些价格问题,基本定在比亚迪F3这款车型上。在这次车展上我们收获了很多,找到了适合我们心理价位的车系,也了解到车展比平时有更多的优惠。但遗憾的是,由于准备不足在那届车展上并未下订单,耽误了销售人员的时间,也让我们很不好意思。

今年的春季车展上,我们商量着就带父母一起看一看。车展前确定的是,带着父母直奔比亚迪F3去,让两位老人把把关。但到了车展以后,爸妈一直说车展上那么多车,不如再挨家看看。在丰田展台上,老妈看上了一款小车,

直说好看,真好看,老爸也跟着点头同意。我们了解了下价位,大概九万多,已经大大超出预算。两位老人说,超就超了吧,都是给自己孩子开。最终女朋友觉得这款车有点女性化,不适合男人开,还是决定放弃。逛着逛着就挑花了眼,这一届车展的购车计划,又无疾而终。

时间一天天的走,离新一届的齐鲁车展越来越远,也离我们的婚期越来越远。如今,女朋友又有了心仪车型,这一次齐鲁车展上,但愿能把爱车开回家。

(请作者速与本刊编辑室联系,我们将奉上稿酬。)

上海大众汽车 SHANGHAI VOLKSWAGEN



www.svw-volkswagen.com

上海大众汽车30周年感恩献礼 Passat 最高优惠28,000元



帕萨特 格调所至 境自超然

你以为他在构思蓝图,或许,他只是在看日出

真正的领袖,即使平凡举动,亦显卓然气度,只因其超然物外的非凡境界。2014款帕萨特,领先搭载后备箱智能感应开启及全方位智能升级版PLA自动泊车辅助系统,从容释放双手,智享创新科技带来的人性体验;更配备后排领袖尊享系统,缔造静谧私人天地,耀显尊崇地位,领略超然之境。



后备箱智能感应开启 全新典雅木纹装饰内饰 后座影音娱乐系统(选装)

Passat 帕萨特

— 境自超然 —

- 润华天众 0531-87527611 淄博誉源 0533-7360677 泰安北方 0538-8561579 烟台明珠 0535-6392158 诸城泰泰 0536-6063110 青岛润众 0532-87721866
齐鲁汽贸 0531-88667799 淄博福悦 0533-7989089 泰安金泰 0538-8878787 烟台华鑫 0535-6678888 潍坊广博 400 919 7794 青岛天邦 0532-88910000
济南大谦 0531-81183999 东营安运 0546-3636777 泰安润之福 0538-8519797 临沂丰华 0539-8465929 昌乐亿达 0536-6677111 青岛天福 0532-87661666
鸿发申鲁 0531-82785678 东营广发 0546-8155777 济宁交运 400 919 7814 临沂金伦 0539-8381118 青州亿利达 0536-3257222 青岛瑞源实业 0532-86818877
银座汽车 0531-965666 东营德众 400 919 7910 邹城润城 0537-5831888 临沂金羊 0539-8223215 日照兴安 0633-8278111 青岛平度利源 0532-88350898
济南华通 0534-2754222 东营石大 0546-8394578 济宁润城 400 919 8604 临沂远通 0539-2138666 日照乾通 400 919 7594 青岛华之杰 0532-85032222
德州众驰 0534-2754222 滨州和硕 0543-5021666 菏泽众通 0530-5366488 临沂盛华 0539-7678558 莒县晨宇 0633-6899888 青岛威力达 0532-86101999
德州众驰 0534-2754222 德州众驰 0543-2192444 菏泽众通 0530-5366488 临沂盛华 0539-7678558 枣庄鲁众 0633-6899888 莱西神龙湖 0532-87495777
莱芜众悦 400 919 8238 聊城众达 0635-8805666 菏泽众通 0530-5366488 临沂盛华 0539-7678558 枣庄鲁众 0632-8696888 威海鑫通德众 0631-5997700
淄博众悦 0533-2710987 聊城众达 0635-8805666 菏泽众通 0530-5366488 临沂盛华 0539-7678558 枣庄鲁众 0632-8696888 威海鑫通德众 0631-5551199
世纪蓝天 0533-3169968 聊城裕达 0635-2553777 烟台吉安 0535-4266666 潍坊国信 0536-7392666 滕州鼎源 0632-5667598 青岛顺驰 0631-5551199
烟台金岭 0535-6535888 寿光广淮 0536-5509999 潍坊广博 400 919 7794 日照乾通 400 919 7594 莒县晨宇 0633-6899888 青岛威力达 0532-86101999
莱西神龙湖 0532-87495777 威海鑫通德众 0631-5997700 威海鑫通德众 0631-5551199 (以上经销商排名不分先后)



Das Auto.