

价格虽低却无人来收购,曲阜陵城果农愁坏了

42万斤葡萄滞销,谁来帮帮忙



葡萄比往年成色好、产量高,却愁销路。本报记者 李岩松 摄

本报济宁8月17日讯(记者 路帅 孟杰) 枝头的葡萄又红又紫,沉甸甸的压弯了枝头,曲阜市陵城镇玄帝庙村的村民却高兴不起来。今年该村600多亩葡萄迎来丰收,预计可产42万斤,眼看已经过了大量上市的时间,却很少有人来收购,价格也比往年低了三成多。眼看着一串串葡萄烂在枝头上,村民们很是发愁。

17日上午10时,曲阜市陵城镇玄帝庙村,孔令增蹲在葡萄架下挑选已经熟透的葡萄。“今

年葡萄个头大产量又高,但就是没人来收。”孔令增介绍,她今年种了10多亩葡萄,部分早熟品种已经成熟,但除了零星商贩来收购,一直没有大单。“这几天我自己摘了去路边卖,但一天也就卖十几斤,不少葡萄烂在了枝头上,只能摘下来倒进沼气池。”孔令增很是无奈。而在不远处,齐土民夫妇正在葡萄园里剪葡萄,夫妻俩今年种了8亩葡萄,早熟品种占了一半。记者看到,地里的葡萄已经红得发紫,颗粒饱满,密密麻麻挂满藤架。“去年这

时候早就收完了,这还没卖出去一半。”齐土民说。

“今天巨野的客商来收,只要了几十筐,往年安徽、河南的客商早就过来开车装货了。”村民孔令伟说,今年的葡萄无论成色还是质量都比去年好,但价格却比去年低了三分之一。“去年客商到地头的收购价是3块3一斤,今年估计也就不到两块。”孔令伟和家人忙着在藤架下剪葡萄,由于客商的要求高,每一串葡萄他都认真修剪,只保留个大鲜红的葡萄。“现在卖

了有3万块钱了,如果一直按这个价格,今年我种的10亩葡萄就得赔钱。”孔令伟说。

“没有订单谁也不敢摘袋,摘了袋3天葡萄就泛红,到时不论贵贱都得卖。”该村书记张忠义介绍,玄帝庙村共有800亩耕地,仅葡萄园就有600多亩。按照每亩7000斤的产量算,全村能产42万斤。如果有市民和单位想购买物美价廉的好葡萄,可以拨打2110110与本报联系,或直接联系玄帝庙村村书记张忠义(13583756168)。

想讨巧过路口 造成5车连环撞

本报2110110消息(记者 苏洪印) 17日中午,崇文大道兴隆庄煤矿路口处,一辆小货车为了讨巧快速通过路口,驶入右转弯车道,却被前方的大货车阻挡而慌忙躲闪驶回原车道,因躲闪不及撞上前方车辆,导致5车连环追尾。

17日中午12点半,记者赶到事地点看到,5辆追尾车辆紧贴道路中央的隔离护栏停放着。其中最后面是一辆小型货车,车前部严重变形,中间3辆轿车损毁比较严重,最前方的一辆面包车损毁较轻。记者赶到时,交警正在现场处理事故,附近路段交通有些拥堵。

“当时我在路口等红灯,前面车比较多,我就想向右变道,但后面突然驶来一辆大货车,我赶紧往回拐,但刹车不及撞上了前面几辆车。”小货车司机刘先生叹着气说。记者了解到,事故造成小货车前方的白色轿车司机受伤严重,已被送往医院。目前,事故原因正在进一步调查中。(奖励线索提供者孙先生50元)



事故现场。本报记者 苏洪印 摄

企业每天收大量零钱

两年来,嘉祥中行为客户清点零钞

本报济宁(通讯员 任雪珂) 中行嘉祥支行坚持以客户为中心,两年来多来就作为一家企业客户,帮客户、帮零钱,让客户对中国银行产生了大依赖。

8月11日,像往常一样,嘉祥茶业会计小李提着厚厚的一沓文件袋来到中行嘉祥支行营业厅,取号等待。高柜内的复核

柜员看到小李,会心一笑,明白“大活”随时来了。果然,等到小李办业务时,小李“不食言”拿出了两大摞厚厚现金,全部是零钞。经办柜员和复核二话不说,立即着手点钞,10元、5元、1元、5角、1角……

这一幕,每天都会在中行

中行营业厅高柜内上演。该企业自2012年6月开业以来,每天都会收到数万元零钞、硬币,存款成了企业头疼的问题。由于前期同该企业保持了密切联系,得知这一情况后,嘉祥中行即向企业承诺,每天为之清点零钞。数万现金若是100元面额只是薄薄一沓,换成10元以下

面额则是薄薄一沓,而且其中夹杂许多残币、硬币,快速、准确的清点完毕是一件体力活、技术活。中行嘉祥支行本着以客户为中心的觀念,日复一日为企业清点零钞,两年来从未间断。客户美滋滋地与中行的零钞之约,并对嘉祥中行的服务产生了大依赖。

建行电子银行推“善融商务有礼”活动

本报济宁(通讯员 孙青伟) 为庆祝网银推出16周年,建行于2014年8月8日至12月31日全行范围内开展“电子银行交易 善融商务有礼”营销活动。

活动期间,客户通过建行个人网银、手机银行客户注册

网上支付(含网银支付和扫码支付)进行指定交易,就有机会获得善融商务电子券、手机话费或iPad mini等奖品。

据了解,建行先后建成了包括国际互联网站、个人网银、企业网银、手机银行、短

信金融、电子支付等产品在内的电子银行服务体系,并于2012年推出了“善融商务”电商平台,既能为客户提供商品批发、商品零售和房屋交易,也能为客户提供信贷融资、信用卡分期、金融理财等特色金融

服务。

截至2013年年底,建行个人网上银行客户增长28.78%;企业网上银行客户增长31.46%;“善融商务”电子商务平台新增活跃商户8.297万户,交易额近300亿,当年贷款余额累计发放110亿元。

平安人寿举办高端客户联谊会

8月15日下午,平安人寿济宁中心支公司高端客户联谊会暨济宁五洲大酒店隆重举行。

会上,平安人寿有一款平安富豪一生年金保险产品上市,该产品拥有性价比率高,确定利益更优,生存返还高,老年翻倍给付,生存转寿险,财富二次增

值,现金价值高,贷款周转灵活的产品特色,深受广大客户的欢迎。

据了解,现在人们对保险的需求日益增强,在重视保障及意外保障的同时,客户还倾向于具有理财及养老功能的保险产品。(通讯员 贾琪)

济宁中行携手聚源热力 中行网银可缴取暖费了

本报济宁(通讯员 任雪珂) 本着“承担社会责任,争做最好银行”的服务理念,中行济宁分行致力于提升公共事业服务水平,创新服务,于8月8日实现了“山东聚源热力代收”服务项目上

线。该项目突破了传统柜台代收热力费的业务模式。

客户可以通过我行个人网银、手机银行,随时随地缴纳取暖费,中行各网点自助设备也可缴纳,方便快捷。

2014“森阳杯”山东省青少年二胡邀请赛圆满收官来自全省21名选手荣获佳绩

弘扬国乐,鼓动齐鲁。8月16日晚,随着2014“森阳杯”山东省青少年二胡邀请赛暨泰山代表队《赛马》和《奔驰在千里草原上》的演奏,“鼓动齐鲁——森阳杯”二胡演奏音乐会暨2014“森阳杯”山东省青少年二胡邀请赛暨颁奖典礼正式拉开了帷幕。

本次大赛持续数月,山东森阳集团作为本次大赛的冠名单位,为弘扬国乐和发挥全省二胡事业积极努力。为保证本次大赛的专业性与权威性,组委会还专门邀请到中国青年二胡演奏家于川、高亚南、李天舒等组成专家委员会,来自全省多个地方的百

余名青少年选手激烈角逐,产生了21名获奖选手。

济南的李艺博获得几重金奖,几重银奖的是范阳的张宇昂和范阳的张可心;几重铜奖的是济宁的赵子涵、宁洛冰、孙菲阳和烟台的张博洋。济宁市的朱贺获得少年组金

奖,少年组铜奖是潍坊市张赫和范阳的郭鑫盛;少年组银奖是范阳的郭鑫盛;范阳的郭鑫盛和范阳的郭鑫盛;范阳的郭鑫盛和范阳的郭鑫盛。

青年组铜奖的是济宁的文研和范阳的李洋;青年组银奖是烟台的仲思博、枣庄的苗增鑫、济宁的高贺和会乡县的张道。(彭成省)

曲阜(陵城)高新区企业家座谈会召开

近日,曲阜(陵城)高新技术开发区企业家座谈会在天轸汽车玻璃项目现场召开。市直各有关部门、银行代表、(陵城)高新区20余家企业代表参加会议。市委常委、政法委书记马刚出席会议并讲话。

与会人员实地观摩了陵城镇新兴立体车库、东方PE高分子新材料、良友工贸有限公司、康利源面粉有限公司、孟地宝药业、天工石油装备有限公司、翔天机械等项目建设和生产现场,听取了项目负责人做工作汇报。

座谈会上,各在谈项目在谈项目及重点项目建设企业代表就项目概况、发展规划及遇到的问题进行了详细汇报。与会各部门分别就了发言,要求进一步增强服务意识,大力支持陵城(高新区)企业更快更好地发展。

会议指出,近年来(陵城)高新区基础设施建设和完善,基本达到了“九通一平”,园区交通优势及区位优势凸显,项目承载力及服务能力也得到了大幅提升,为企业发展提供了优良的发展环境。园区各企业要把握机遇,在谈项目尽快落地开工,在重点项目抓好当前施工大好时机,加快项目建设,重点项目建设长远的规划,向“高、大、外、强、精”方向迈进。同时,各企业要树立大局观念,增强社会责任,规范企业管理,依法生产运营。

会议强调,各部门要充分发挥职能优势形成合力,着力解决高新区项目在手续办理、行政审批、资金流转、用地、用水、用电、用工、环境卫生、安全生产、社会治安等方面遇到的问题,畅通信息渠道,提供快捷服务,真正为(陵城)高新区的跨越发展保驾护航。(通讯员 王文凤)